

апрель 2004

№5



ВЕСТНИК

ТРУБНОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ



ТМК ИДЕТ ВПЕРЕД

стр. 4



С УВЕРЕННОСТЬЮ В БУДУЩЕЕ

стр. 12



РЫНОК ТРУБ - ТРУДНЫЙ РОСТ

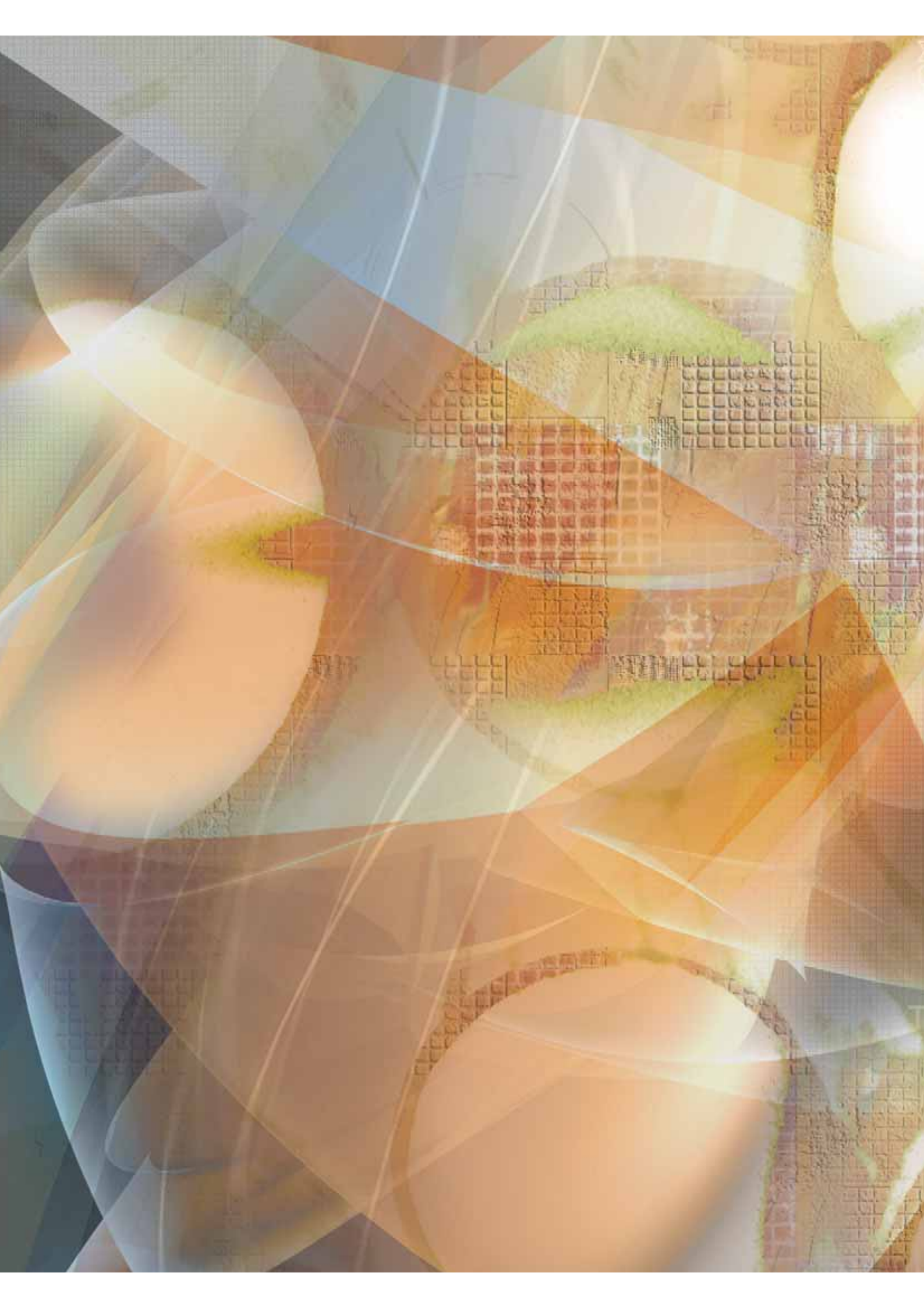
стр. 16



ИСТОРИЧЕСКИЙ КЛУБ

стр. 20





РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ**БИЛАН С. И.**

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК» по маркетингу -
директор дирекции по маркетингу

БРИЖАН А. И.

управляющий директор
Синарского трубного завода

ДЕНИСЕНКО С. Г.

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК»
по сбыту

ДЕГАЙ А. С.

управляющий директор
Северского трубного завода

КАПЛУНОВ А. Ю.

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК»
по организационному развитию.

ЛЯЛЬКОВ А. Г.

управляющий директор
Волжского трубного завода

МАРЧЕНКО Л. Г.

заместитель
генерального директора по
техническому развитию,
главный инженер ЗАО «ТМК»

ПАПИН С. Т.

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК»
по внешним связям и специальным
проектам

ФАРТУШНЫЙ Н. И.

управляющий директор
Таганрогского
металлургического завода

РЕДАКЦИЯ**КУЛИК Д. А.**

главный редактор

АНДРЕЕВА Е. Б.

заместитель главного редактора

ЛЕВИЦКАЯ Н. Д.

заместитель главного редактора

ОЛИНОВ И. В.

ответственный секретарь

АДРЕС РЕДАКЦИИ

105062 Россия, г. Москва,
Подсосенский пер., д. 5, стр. 1
Тел: 095 7757600, факс: 095 7757601
tmk@tmk-group.com

ДИЗАЙН И ВЕРСТКА

рекламное агентство

«АРБИТРУМ»

Москва, ул. Ольховская д. 45, стр. 1
Тел. 095 2652526
e-mail: info@arbitrum.ru

Издание зарегистрировано
в Министерстве РФ по делам печати,
телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.
Свидетельство ПИ № 77-15410
от 30 апреля 2003 года

Тираж 2500 экземпляров.

При перепечатке материалов
ссылка на журнал обязательна.

ТМК идет вперед

Пумпянский Д. 4

«Уверен, бизнес будет социально-ответственным»

Максюта Н. 7

**«Новые собственники принесли на «ТАГМЕТ»
стабильность»**

Чуб В. 9

Календарь событий..... 10**ТМК с уверенностью смотрит в будущее**

Семерилов К. 12

Фотогалерея 15**Рынок труб – трудный рост**

Билан С. 16

Новый шаг к совершенствованию производства

Мандрыкина Н. 18

Волшебники живут рядом

Горбунова Т. 19

Летопись завода – история династий

Березин В. 20

К 70-летию СинТЗ

Коридоров Э. 22

На новые рубежи 24**Равнение на ветеранов, ставка на молодежь**

Андреева Е. 25

«ДеМЮКС»: эхо конкурса

Деева А. 26



ТМК идет вперед

*Пумпянский Д. А.,
Генеральный директор
Трубной Металлургической Компании*

Подводя итоги работы ТМК в 2003 г., можно уверенно говорить о том, что минувший год стал успешным для нашей Компании. Рост производственных показателей по выпуску трубной продукции составил 20%. Компания вышла на стабильный уровень производства более 200 тыс. тонн труб в месяц. Общий объем выпуска труб в 2003 г. составил 2,5 млн. тонн. Доля ТМК в мировом трубном производстве стала еще значительней, составив около 4%. Компания подтвердила свои ведущие позиции не только в российском, но и в мировом трубном производстве, выйдя на второе место в мире по объемам выпуска труб.

Основа для достижения успехов заложена в консолидации потенциалов предприятий, работающих в составе Компании, которая открыла возможности для широкой производственной кооперации заводов ТМК, обмена технологиями и опытом. Интеграция позволила в полной мере использовать синергетический эффект и снизить издержки.

Создание крупнейшего российского трубного холдинга стало одним из важнейших событий в новейшей истории российской трубной промышленности. Это путь, по которому прошло формирование отраслей экономики во многих развитых странах. Интеграция промышленных активов в целях повышения эффективности их деятельности предполагает важную составляющую – создание эффективно работа-

ющей системы управления. Ведь чем сложнее механизм, тем выше требования к его системе управления. Осознавая важность этого, ТМК идет здесь по пути общепринятых мировых стандартов. В прошедшем году был закончен процесс юридического формирования холдинга. ЗАО «ТМК» стало владельцем контрольных пакетов акций всех предприятий, работающих под его управлением. Была сформирована управленческая структура, соответствующая мировым стандартам, в соответствии с которыми управляющая Компания занимается стратегическими вопросами, а оперативное управление деятельностью предприятий осуществляют назначаемые Компанией управляющие директора. Отныне ТМК будет формировать консолидированную финансовую отчетность, отражающую деятельность всех ее подразделений. Все это позволит значительно увеличить прозрачность работы холдинга и повысит его привлекательность для сторонних инвесторов, что является важнейшим условием интенсивного развития лю-



бого предприятия в рыночных условиях.

Эта деятельность имеет важное значение в контексте идущих процессов интеграции нашей страны в общемировую хозяйственную систему, функционирование которой строится на основе международных стандартов, соответствовать которым – необходимое условие участия в ней. Важнейшим событием в этой области станет вступление России в ВТО, переговоры о котором интенсивно ведутся на государственном уровне. Этот шаг будет способствовать снятию всевозможных барьеров, которые сегодня ограничивают деятельность российских Компаний за рубежом. С другой стороны, он потребует повышения уровня деятельности всех отраслей российской экономики, поскольку сделает более свободным доступ на внутренний рынок для иностранных компаний. ТМК активно готовится к этому, и в прошедшем году были выполнены важные производственные проекты, позволившие значительно продвинуться на этом направлении.

Коренная модернизация производственных мощностей является краеугольным камнем технической политики ТМК. Компания делает ставку на внедрение самого современного оборудования и технологий. К числу наиболее важных достижений 2003 г. относится пуск двух нарезных линий фирмы SMS Meer на Таганрогском

металлургическом заводе и ввод в промышленную эксплуатацию второй линии антикоррозионных и теплоизоляционных покрытий на Волжском трубном заводе. Техническое развитие ТМК проводится в соответствии со стратегическим планом, который разработан на период до 2014 г. В соответствии с ним все предприятия ТМК будут развиваться всесторонне для того, чтобы каждое из них превратилось в современный самодостаточный производственный комплекс. Наряду с развитием технологий трубного передела, освоением выпуска новых видов трубной продукции в соответствии с запросами широкого круга потребителей, самое большое внимание будет уделено развитию и совершенствованию производственной базы выплавки стали, являющейся основным сырьем для производства труб. Качество стали определяет существенным образом качество получаемых из нее труб, влияя на такие их характеристики, как прочность, долговечность, морозоустойчивость и т.д. – все то, что необходимо потребителям сегодня, и завтра потребует дальнейшего совершенствования. С этой целью в состав сталелитейных комплексов на Северском трубном заводе и Тагмете в течение 2-3 лет будут включены машины по производству непрерывнолитой заготовки, что вместе с действующими там установками внепечной обработки стали позволит достичь самых высоких показателей качества выпла-

ваемого металла. Подготовительные работы на Тагмете уже начались. В проработке также находится и вопрос создания собственного производства листовой стали для обеспечения потребностей выпуска сварных труб. Его реализация позволит обеспечить интенсивно растущие перспективные требования потребителей к трубам для магистральных трубопроводов, а также полностью замкнуть производственный металлургический цикл и снизить долю внешних поставок металлургического сырья. Общий объем инвестиций, который планируется направить на ввод этих производственных объектов, составляет \$800 млн.

Конечно, для осуществления столь масштабных планов нужна хорошая подготовка, хороший уровень взаимодействия с инвесторами, и ТМК ведет в этом направлении активную работу. У нас сложились хорошие деловые отношения с крупнейшими российскими банками, что позволяет осуществлять стабильное финансирование текущей деятельности. Компания настойчиво ведет работу по формированию безупречной кредитной истории. В 2003 г. успешно прошло размещение на внутреннем рынке первого выпуска трехлетних рублевых облигаций ТМК. Высокий спрос на них подтвердил наличие у ТМК солидной репутации добросовестного и надежного заемщика. Важным шагом повышения инвестиционной привлекательности холдинга станет формирование, начиная с нынешнего года, консолидированной финансовой отчетности Компании по международным стандартам. А доверие инвесторов – ключевой фактор реализации планов развития ТМК.

Самое серьезное внимание в Компании уделяется вопросам изучения рыночной ситуации, развития рыночных процессов, спроса и предложения во всех сегментах российского и мирового рынка труб. Глубокий и системный анализ рыночных тенденций дает возможность строить свою деятельность наиболее эффективно, тем самым повышать стабильность деятельности Компании и видеть перспективу, что очень важно в нашем быстроменяющемся мире.

Деятельность Компании нацелена на максимальное удовлетворение спроса на трубную продукцию, формируемую на рынке ее потребителями. В минувшем году развитие отношений с потребителями, в т.ч. с крупнейшими из них, такими, как Газпром, Транснефть и др., получило новый мощный импульс. В 2003 г., начав регулярные отгрузки труб диаметром 1420 мм для магистральных газопроводов Газпрому, ТМК не на словах, а на деле решила существовавшую большую проблему абсолютной зависимости важнейшей составляющей экономики страны - газового комплекса – от поставок этих труб из-за рубежа. И сегодня, благодаря проделанной работе, значительная доля необходимой стране трубной продукции, производится в ТМК. В прошлом году Компания внесла весомый вклад и в реализацию важнейшего трубопроводного проекта последних лет – БТС, став одним из основных поставщиков труб для этого нефтепровода, строительство которого ведет ОАО "Транснефть". В целом же доля продукции ТМК в общем объеме трубопотребления этой крупнейшей российской нефтетранспортной компании доходит сегодня до 40%. Большой шаг был сделан ТМК и в направлении восстановления и развития связей с потребителями труб в пространстве СНГ. ТМК сегодня активно участвует в поставках труб в Азербайджан, Узбекистан, Казахстан. Стремясь повышать уровень сотрудниче-



ства с потребителями стран СНГ, ТМК расширяет сеть своих представительств. В 2003 г. официальное представительство Компании было открыто в Казахстане.

Являясь крупнейшим производственным холдингом, в котором занято 50 тыс. человек, ТМК самое большое внимание уделяет социальным вопросам. Человеческий фактор – один из важнейших в современном производстве, и Компания стремится создавать комфортные условия для труда и жизни своих работников, способствовать их профессиональному разви-

тию, повышению квалификации, поддерживать здоровую атмосферу в трудовых коллективах. Предприятия ТМК являются градообразующими, поэтому, в полной мере осознавая свою социальную ответственность, Компания вносит значительный вклад в поддержание социальной инфраструктуры городов, в которых работают заводы ТМК. Находясь в постоянном тесном контакте с руководителями местных и региональных органов власти, ТМК активно участвует в программах социального развития регионов, в том числе в рамках соглашений о сотрудничестве между ТМК и местными и региональными органами власти. Ежегодно на социальные и благотворительные цели Компания направляет более 10 млн. долл.

С каждым годом ТМК все активнее развивается и совершенствуется, добиваясь все новых успехов на этом пути. Став одним из лидеров новой российской промышленности, Компания вносит весомый вклад в развитие российской экономики, достижение целей интенсивного экономического роста страны, повышение конкурентоспособности отечественной промышленности и создание условий для подъема уровня жизни всех россиян.



Николай Максютя: “Уверен, бизнес будет социально-ответственным”

У руководства ТМК и администрации Волгоградской области с самого начала образования Компании сложились хорошие партнерские отношения, ежегодно подкрепляемые Соглашениями о социально-экономическом сотрудничестве. Накануне подписания договора на 2004 год губернатор области Николай Максютя рассказывает о некоторых итогах года минувшего.

Почти половина промышленной продукции Волгоградской области производится в областном центре, более 30 процентов – в городе-спутнике Волгограда, где располагается одно из предприятий Трубной Металлургической Компании – Волжский трубный завод.

По объему промышленного производства на душу населения Волгоградская область сохраняет лидирующую позицию среди регионов Южного федерального округа. В 2003 году его рост составил 5 процентов - выше среднего по России. Промышленной продукции произведено более чем на 98 млрд. рублей, доля крупных и средних предприятий - свыше 93 млрд. рублей.

Ростовская область при численности населения 5 миллионов человек имеет ВВП в объеме 87 млрд. рублей, Краснодарский край с населением больше 5,5 миллиона – 112 млрд. рублей. В Волгоградской области это соотношение составляет 2,7 миллиона человек и 82 млрд. рублей. Мы входим в число 18 регионов-доноров федерального бюджета.

Среди крупнейших налогоплательщиков я хотел бы выделить нефтяную компанию «Лукойл», Волжский трубный завод, дочерние предприятия Газпрома и химкомплекса, Волгоградское отделение Приволжской железной дороги, которое занимает одно из ведущих мест по грузоперевозкам в Южном федеральном округе.



Налоговые поступления от этих предприятий оказывают существенное влияние на рост доходов бюджета. Для сравнения: в 1998 году доходы консолидированного бюджета Волгоградской области составляли 3,5 млрд. рублей, в прошлом году – около 18 млрд., а на 2004 год планируется 21 миллиард. Почти такую же сумму налоговых доходов область отдает в федеральный бюджет.

Рост доходов областного бюджета позволил продолжить реализацию на территории области ряда жизненно важных проектов. Среди наиболее актуальных – газификация населенных пунктов. Волжские трубки тоже приняли участие в реализации этой программы, поставив трубы в Клетский район, где в одной из станиц создалась аварийная ситуация с газоснабжением населения. В общей сложности более восьми тысяч квартир и домов газифицированы по области в прошлом году. Вскоре голубое топливо придет в Эльтон, что позволит этой уникальной природной здравнице работать круглый год.

Более 17 процентов в удельном весе промышленного производства – это максимальный прирост по отраслям - приходится на долю черной металлургии. В Волгоградской области она представлена несколькими предприятиями, среди которых наиболее мощное и успешно работающее – Волжский трубный завод.

Это предприятие, без преувеличения, влияет на экономику всей страны. Достаточно привести пример с импортозамещением труб большого диаметра. Это действительно проблема государственного масштаба, в решении которой успешно участвуют волжские трубки. Ставя перед собой задачи, которые до этого никто в России не решал, они демонстрируют пример эффективного взаимодействия с другими предприятиями отрасли. Скажем, для толстостенной трубы диаметром 1420 мм, промышленное производство которой освоено в прошлом году на уникальном стане «2520» (кстати, таких станов, кроме волжского, всего два в мире), требуется особый прокат. Такого в России пока никто не производит. Сегодня этот лист волжские трубки закупают за рубежом, параллельно решая проблему с отечественными производителями - Магнитогорским металлургическим комбинатом и череповецкой «Северсталью». Мы со своей стороны совместно с ВТЗ разработали проект и приступили к переговорам о покупке прокатного стана, позволяющего выпускать лист нужной толщины. Ведь волжане делают не только трубы, они и металл лют – электрометаллургический комплекс ВТЗ, пожалуй, самый современный в России. Одна сталеплавильная печь Волжского трубного дает в два раза больше продукции, чем весь «Красный Октябрь» - крупнейшее металлургическое предприятие Волгоградской области. Вторая печь у волжан законсервирована, при необходимости и после определенной модернизации в тандеме с прокатным станом они могут замкнуть цикл «сталь-прокат-труба».

Кстати, говоря о замкнутом цикле, нельзя не сказать еще об одном звене в этой цепи. Сегодня потребители предпочитают покупать трубы с антикоррозионным покрытием. В минувшем году, второй год подряд, Трубная Металлургическая Компания провела на ВТЗ «День российских технологий», пустив в эксплуатацию новую линию антикоррозионных и теплоизоляционных покрытий производительностью 200 тысяч тонн труб в год. Суммарно с работающей уже несколько лет первой линией мощности ВТЗ по нанесению покрытий выросли до 500 тысяч тонн в год. Мы с гордостью можем сказать, что на территории Волгоградской области



ти располагается крупнейший в мире комплекс по покрытию труб различного диаметра.

Конечно, мы не можем не радоваться успехам Волжского трубного завода. Мы заинтересованы в том, чтобы на предприятиях росли объемы производства и зарплата, решались социальные проблемы. Трубная Металлургическая Компания как раз

и демонстрирует деловому сообществу, как можно и нужно решать эти и другие вопросы во взаимодействии с региональной властью. Около трех лет назад мы подписали с ТМК первое Соглашение о социально-экономическом сотрудничестве. Аналогичный договор на 2003 год реализован полностью, причем Трубная Металлургическая Компания взятые на себя обязательства по всем позициям перевыполнила. Благодаря этому и аналогичным соглашениям с другими крупными компаниями, такими как «Лукойл», удалось преобразить райцентры Фролово, Котово, Жирновск.

В Соглашении с Трубной Металлургической Компанией на 2004 год предусмотрено увеличение объемов производства в денежном выражении на 15 процентов. Чтобы закладывать конкретные цифры, нужно ясно понимать, каков будет уровень сбыта. Поэтому мы помогаем металлургам в сотрудничестве с основными потребителями волжских труб - Газпромом, нефтяными компаниями. Проводим совещания, корректируем планы. Причем, не только на следующий год, но и на 5-10 лет вперед. Взгляд в столь далекую по нынешним временам перспективу стал возможен благодаря тому, что менеджмент Компании видит, каким путем будет развиваться ее бизнес. Я уверен, что он и дальше будет только социально-ответственным.



Владимир Чуб: «Мы видели, что новые собственники принесли на «ТАГМЕТ» стабильность»

В марте 2003 года впервые было заключено соглашение о социально-экономическом сотрудничестве между Ростовской областью, городом Таганрогом, Трубной металлургической Компанией и Таганрогским металлургическим заводом. Прошел год, и срок действия соглашения оканчивается. Сейчас подходит к логическому завершению многосторонняя работа по заключению нового годичного соглашения, отвечающего современным требованиям. Глава Администрации (Губернатор) Ростовской области Владимир Чуб по этому поводу отвечает на вопросы «Вестника ТМК».

Владимир Федорович, для Ростовской области соглашение такого рода в 2003 году было новой формой взаимодействия между властными структурами и крупной промышленностью. Какова была цель Администрации Ростовской области при заключении соглашения?

Власть у нас выборная и обязана действовать в интересах избирателей. «ТАГМЕТ» же является одним из градообразующих предприятий Таганрога. «ТАГМЕТ» – это более 12 тысяч рабочих, десятки тысяч членов их семей. От успешной работы Таганрогского металлургического завода и его налоговых отчислений в известной мере зависит благосостояние сотен тысяч жителей Дона. Естественно, что развитие столь значимого предприятия не безразлично для Администрации Ростовской области.

Мы видели, что новые собственники, пришедшие на «ТАГМЕТ», принесли на завод стабильность, они планировали увеличивать существующие объемы производства, расширять его структуру, вкладывать сотни миллионов рублей ежегодно на модернизацию оборудования, освоение новой высокотехнологичной продукции, функционирование и развитие социальной сферы предприятия. Такой подход мы не просто одобряли, но и были готовы поддерживать. Общие устремления оформились в соглашение 2003 года, о котором мы говорим.

Теперь уже, наверное, можно подвести первые итоги сотрудничества между Администрацией Ростовской области, Трубной металлургической компанией и ОАО «ТАГМЕТ»?

Я бы отметил несколько значимых моментов. Во-первых, «ТАГМЕТ» сначала вернулся к докризисным объемам производства, а теперь даже превысил их по некоторым видам продукции. Завод погасил задолженности по платежам в бюджет, возникшие в конце 2001- начале 2002 годов, и продолжает уплату текущих налоговых платежей в полном объеме. Во-вторых, на «ТАГМЕТ» продолжается реконструкция. Я лично смог в этом убедиться, побывав там в июле прошлого года на открытии двух линий современных германских станков и французских пресс-ножниц общей стоимостью около 20 миллионов долларов. В-третьих, несмотря на смену собственника, заводу удалось избежать круп-

ных сокращений персонала и других социальных потрясений.

Администрация Ростовской области со своей стороны оказала предприятию помощь в установлении для него, как крупнейшего потребителя электроэнергетики, экономически обоснованных тарифов, «ТАГМЕТу» были субсидированы процентные ставки по привлеченным на инвестиционные цели банковским кредитам и так далее.

Что нового может быть в готовящемся сейчас соглашении о социально-экономическом сотрудничестве на 2004 год?

Изменяются многие цифры. Например, в проекте нового соглашения «ТАГМЕТ» на 50 процентов увеличил запланированный объем производства и реализации продукции (до 9 миллиардов рублей), на четверть увеличен уровень средней заработной платы (не ниже 7600 рублей). В соглашении теперь оговаривается, что завод обязуется обеспечить финансирование и освоение по инвестиционным программам в 2004 году 300 миллионов рублей.

Для наращивания темпов роста производства «ТАГМЕТу» необходимы дополнительные поставки природного газа. Возможно, те или иные пути решения этой проблемы найдут свое отражение в будущем документе.

Я уверен, соглашение 2004 года продолжит и закрепит то лучшее, что мы смогли отработать в прошлом году. Такое соглашение – один из путей достижения стабильного прогресса в экономическом развитии области. Это выгодно всем: и представителям крупного бизнеса, и рабочим промышленных предприятий, и бюджетникам. А здесь уже рождается спокойствие и согласие в обществе.



КАЛЕНДАРЬ СОБЫТИЙ

ТМК внедрила корпоративную телекоммуникационную сеть

ИНТЕРФАКС, 12.01.04

Трубная металлургическая компания (ТМК) завершила реорганизацию корпоративной мультисервисной сети, объединяющей локальные вычислительные сети офисов и предприятий компании в шести городах, в т.ч. в Москве, Екатеринбурге, Свердловской, Ростовской и Волгоградской областях.

Сеть базируется на использовании современной и перспективной технологии построения корпоративных сетей IP MPLS, которая позволяет строить защищенные виртуальные каналы передачи данных (IP VPN) с повышенной производительностью за счет более эффективного использования сетевой инфраструктуры провайдера.

Новая корпоративная сеть ТМК создает дополнительные возможности одновременного использования различных видов телекоммуникационного трафика: передача данных, в т.ч. критичного к задержкам, голоса (VoIP) и видео. С ее внедрением повышена оперативность обмена данными и расширены возможности использования корпоративной финансово-бухгалтерской системы пользователями, находящимися на предприятиях группы.

Трубная Металлургическая Компания увеличила объем отгрузки трубной продукции в 2003 г на 20 проц. до 2,53 млн. т

ПРАЙМ-ТАСС, 15.01.04

Трубная металлургическая компания (ТМК) увеличила в 2003 г отгрузку трубной продукции на 20 проц до 2,53 млн т по сравнению с 2002 г, сообщается в пресс-релизе компании.

Производство стали составило 1,69 млн т. Рост производства в 2003 г в значительной мере связан с увеличением поставок труб для строительства крупных трубопроводов как в России, так и за рубежом. Также в 2003 г в рамках выполнения программ импортозамещения ТМК начала регулярные поставки потребителям труб диаметром 1420 мм, которые до сих пор ввозились в Россию только из-за границы.

Внеочередное собрание акционеров ТМК одобрило покупку контрольных пакетов акций предприятий на 600.23 млн

долл., входящих в холдинг.

МФД-ИнфоЦентр, 16.01.04

Внеочередное общее собрание акционеров ЗАО "Трубная металлургическая компания" одобрило сделки по приобретению в собственность ЗАО "ТМК" контрольных пакетов акций предприятий, входящих в холдинг. Об этом МФД-ИнфоЦентр сообщили в компании. В частности, акционеры одобрили сделки по приобретению в собственность ЗАО "ТМК" - 100% минус 1 акция ОАО "Волжский трубный завод" за 172.93 млн долл., 91.12% ОАО "Северский трубный завод" за 125.2 млн долл., 88.69% ОАО "Синарский трубный завод" за 103.065 млн долл., 94.59% ОАО "Таганрогский металлургический завод" за 197.965 млн долл., 99% ЗАО "Торговый дом ТМК" за 990.132 тыс. долл. и 80% ЗАО "Торговый дом Синарского трубного завода" за 81.944 тыс. долл. Общая сумма приобретений - 600.322 млн долл.

Торговый дом ТМК - лидер среди металлотрейдеров

ИА Уралинформбюро, 21.01.04

Торговый дом ТМК занял первое место в рейтинге журнала "Металлоснабжение и сбыт" по итогам работы во второй половине 2003 года. Как сообщает пресс-служба ТМК, данный рейтинг составляется регулярно раз в полгода по результатам опросов покупателей металлургической продукции и экспертов-маркетологов. При определении лучших учитываются такие факторы, как объемы поставок, сервисные услуги, качество продукции и четкое выполнение договорных обязательств. Торговый дом ТМК третий раз подряд становится лидером рейтинга в номинации "Торговый дом". Стабильно высокая оценка деятельности ТД ТМК подтверждает высокий уровень работы компании на рынке.

"Тагмет" приступил к строительству машины непрерывного литья заготовок планируемой мощностью 750 тыс.т металла в год.

МФД-ИнфоЦентр, 30.01.04

ОАО "Таганрогский металлургический завод" ("Тагмет") приступило к строительству машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ). Об этом агентству МФД-ИнфоЦентр сообщили в компании. Строительство МНЛЗ - важный шаг на пути модернизации стале-

литейного производства, которое осуществляется в соответствии с утвержденной ТМК Программой реконструкции и технического развития ОАО "Тагмет" до 2014 года. Планируемая мощность машины непрерывного литья заготовок - 750 тысяч тонн металла в год. В настоящее время компания проводит тендер на поставку МНЛЗ, в котором участвуют ведущие производители металлургического оборудования из Германии, Италии и Австралии. Внедрение МНЛЗ позволит значительно улучшить качество производимого металла, снизить его расход и улучшить качество выпускаемых труб, существенно улучшатся и условия труда сталеваров.

Трубная Металлургическая Компания увеличила объем экспорта трубной продукции в 2003 г на 15,6 проц до 555 тыс т

ПРАЙМ-ТАСС, 03.02.04

Трубная металлургическая компания (ТМК) увеличила в 2003 г отгрузку трубной продукции на экспорт на 15,6 проц до 555 тыс т по сравнению с 2002 г. Об этом заявил сегодня заместитель гендиректора ТМК Сергей Билан, выступая на конференции "Сталь СНГ и Восточной Европы". По его словам производство трубной продукции составило 2,5 млн т, при этом доля компании в выпуске труб в России увеличилась с 41 проц в 2002 г до 44 проц в 2003 г.

Японские металлурги помогут ТМК увеличить объем поставок труб на мировой рынок.

ИА Уралинформбюро, 12.02.04

В ходе визита делегации Уральского федерального округа в Японию 2-6 февраля 2004 года гендиректор Трубной металлургической компании Дмитрий Пумпянский провел переговоры о развитии сотрудничества с руководством компаний Marubeni-Itochu Steel, Mitsui, Metal One (металлургическое подразделение компании Mitsubishi) и Itochu. В частности, как сообщили "Уралинформбюро" в Управлении внешних связей ТМК, стороны обсудили вопросы расширения поставок труб OCTG и Linerpipe, производимых заводами Трубной металлургической компании, на мировой рынок, в том числе, в Северную и Южную Америку. С рядом японских компаний были подписаны протоколы о перспективах сотрудничества и созданы совместные рабочие группы по реа-

лизации достигнутых договоренностей.

Торговый представитель ТМК приобрел более 90% румынского метзавода Resita

ИНТЕРФАКС, 13.02.04

Компания Sinara Handel GmbH (Германия) подписала приватизационное соглашение с румынским Агентством по приватизации государственной собственности (APAPS) о приобретении более 90% акций румынского металлургического комбината Combinatul Siderurgic Resita SA (CSR), крупного производителя трубной заготовки. Как сообщается в пресс-релизе Sinara Handel GmbH, которая является торговым представителем Трубной металлургической компании (ТМК, Россия) в Европе, новый собственник обязуется инвестировать \$6 млн. в оборотный капитал предприятия и \$5 млн. на завершение ранее начатых на предприятии инвестиционных программ, среди которых наиболее масштабным является проект линии по непрерывному литью заготовки. Кроме этого покупатель берет на себя обязательства по финансированию экологических программ предприятия на общую сумму \$3 млн.

Волжский трубный завод выплатил купонный доход по облигациям 1-й серии на общую сумму 19,945 млн руб

ПРАЙМ-ТАСС, 17.02.04

ОАО "Волжский трубный завод" /Волгоградская область/ выплатило купонный доход по облигациям 1-й серии на общую сумму 19,945 млн рублей. Об этом сообщили ПРАЙМ-ТАСС в МДМ-банке, который является организатором, андеррайтером и платежным агентом данного выпуска. На каждую облигацию было выплачено 39,89 рублей. Ставка купона составила 16 проц годовых. Волжский трубный завод разместил на ММВБ облигации со сроком обращения 2 года на общую сумму 500 млн рублей 17 мая 2002 года. Номинал облигации - 1 тыс рублей. По облигациям предусмотрено 8 купонных периодов по 3 месяца каждый. Ставка следующего купона составит 16 проц годовых.

ТМК и «Синара» - поклонникам муз

Комсомольская правда – Урал, 19.02.04

18 февраля в московском Концертном зале на Поварской состоялся концерт лауреатов третьего Демидовского

Международного юношеского конкурса скрипачей «ДеМЮКС-III». Концерт носил благотворительный характер, на него были приглашены ученики музыкальных школ, училищ и консерваторий.

СТЗ выплатил 23,9 млн. рублей по 7-му купону облигаций 1-й серии

ИНТЕРФАКС-АФИ, 26.02.04

ОАО "Северский трубный завод" (СТЗ, Свердловская область) в четверг выплатило 23,934 млн. рублей в счет погашения седьмого купона двухлетних облигаций первой серии. Как сообщили агентству "Интерфакс-АФИ" в МДМ-банке, который является платежным агентом выпуска, выплата на одну облигацию номиналом 1000 рублей составила 39 рублей 89 копеек, процентная ставка - 16% годовых. Погашение облигационного займа СТЗ объемом 600 млн. рублей состоится 27 мая 2004 года. Кроме того, в этот день эмитент выплатит восьмой купон в размере 23,934 млн. рублей из расчета 39 рублей 89 копеек на одну бумагу.

ТМК создает информационную систему мирового уровня для управления своими заводами

ИА Накануне (Екатеринбург), 02.03.04

В конце 2003 года Трубная Металлургическая Компания выбрала семейство решений mySAP Business Suite в качестве основы для построения корпоративной информационной системы управления всеми заводами и предприятиями, входящими в состав холдинга. Об этом Накануне.ру сообщили в пресс-службе ТМК. Выбор системы управления для ТМК осуществлялся в соответствии со стратегическими бизнес-целями компании, среди которых повышение уровня работы с покупателями, увеличение доли рынка и рентабельности продукции, повышение инвестиционной привлекательности и капитализации компании, а также развитие корпоративной культуры в подразделениях холдинга. Проект внедрения корпоративной информационной системы рассчитан на 3 года и будет состоять из нескольких основных этапов. Внедрение системы будет осуществлено в соответствии с методологией компании SAP - Global ASAP, разработанной специально для реализации проектов в холдинговых компаниях.

Тагмет стал победителем соревнования предприятий ТМК по итогам второго полугодия 2003 г.

В ТМК состоялось подведение итогов соревнования предприятий Компании во втором полугодии 2003 г.

Трудовое соревнование – важный элемент корпоративной политики Компании, направленный на укрепление связей между коллективами заводов ТМК.

Оценка работы предприятий в рамках соревнования проводится по ряду основных параметров их производственной, финансовой и организационной деятельности, в числе которых выполнение производственного плана, производительность труда, качество выпускаемой продукции, ее рентабельность, общий порядок и дисциплина на предприятии.

По итогам работы во втором полугодии 2003 г. победителем трудового соревнования ТМК стал Таганрогский металлургический завод, добившийся наилучших результатов по сумме оцениваемых показателей. 16 марта Генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский торжественно вручил управляющему директору Тагмета Николаю Фартушному почетную грамоту и переходящее знамя ТМК.



ЗАО «ТМК» с уверенностью смотрит в будущее

Семериков К. А., заместитель генерального директора ЗАО «ТМК» по производству

ЗАО «Трубная Металлургическая Компания» в 2003 году добилась высоких результатов по объемам отгрузки товарной продукции. Всего было отгружено почти 2,5 млн тонн труб, что на 22% превышает объем отгрузки в 2002 году.

Среди заводов ЗАО «ТМК» первое место по темпам роста объемов отгрузки продукции занял Волжский трубный – 42% роста, он же лидер и по абсолютному объему – 754 тыс тонн. Таганрогский металлургический завод по темпам роста на втором месте –

трубном заводе; производство горячекатаных труб (для дальнейших переделов), бурильных труб и труб с повышенными требованиями по коррозионной стойкости – на Синарском трубном заводе; производство труб с повышенными требованиями по коррозионной стойкости – на Таганрогском металлургическом заводе.

Как видно из приведенного перечня, наиболее востребованной продукцией (т.е. по которой имеется неудовлетворенный спрос), является продукция перспективных видов, с высокими потреби-

Рост объемов отгрузки труб в 2003г. по сравнению с 2002г.

Табл.1

Завод	фактически отгружено в 2002 г.	фактически отгружено в 2003 г.	% роста объемов отгрузки в 2003 г. по сравнению с 2002г.
ОАО «ВТЗ»	531 870	753 712	142%
ОАО «СТЗ»	515 834	565 032	110%
ОАО «СинТЗ»	560 706	585 894	104%
ОАО «ТарМет»	423 339	564 066	133%
ЗАО «ТМК»	2 031 749	2 468 704	122%

Примечание: данные приведены без учета поставок труб по кооперации.

33% роста, но по абсолютному объему пока на четвертом – 564 тыс тонн. Синарский трубный завод по абсолютному объему на втором месте – 586 тыс тонн, его темпы роста более скромные – 4%, что определилось высоким уровнем загрузки производственных мощностей в предыдущий период. Северский трубный завод по обоим показателям на третьем месте – 10% роста и 565 тыс тонн в абсолютной величине

Все заводы компании успешно выполнили плановые задания 2003 года в общих объемах, хотя по отдельным видам продукции наблюдалось невыполнение (табл.2). Однако эти невыполнения в большинстве своем обусловлены не ограниченными возможностями заводов компании, а реально сложившимися условиями на рынке труб – с учетом потребностей заказчиков, ценовой политикой конкурирующих компаний и ценовой политикой производителей металла.

Что касается производственных возможностей заводов Трубной Металлургической Компании, то они высоки как по сортаменту, т.е. охватывают практически всю номенклатуру выпускаемой в стране продукции, так и по объемам производства. Многие цехи и агрегаты сегодня работают не на полную мощность и в случае необходимости могут значительно увеличить объемы выпуска продукции.

Конечно, есть и такие производства, продукция которых на сегодня востребована полностью, и они работают на полной загрузке. К таким надо отнести: производство труб большого диаметра для Газпрома на стане «2520», нанесение антикоррозионного покрытия на трубы большого и среднего диаметра, производство труб нефтяного сортамента в трубопрокатном цехе №3, производство непрерывно-литой заготовки – все на Волжском трубном заводе; производство горячекатаных труб, включая трубы с повышенными требованиями по коррозионной стойкости, производство товарной квадратной заготовки – на Северском

трубном заводе; производство горячекатаных труб (для дальнейших переделов), бурильных труб и труб с повышенными требованиями по коррозионной стойкости – на Синарском трубном заводе; производство труб с повышенными требованиями по коррозионной стойкости – на Таганрогском металлургическом заводе.

Среди последних можно назвать упорядочение работы между различными структурами компании путем регламентации действий, разделения ответственности за принимаемые решения. Существенно возросла необходимость более полной стандартизации бизнес-процессов на разных заводах.



Выполнение плановых заданий в 2003 г. по отгрузке по видам продукции.

Табл. 2

Завод Вид продукции	плановое задание	фактически отгружено	% выполнения запланированного задания
ОАО "ВТЗ":			
всего труб,	716 500	753 712	105%
в т. ч. по видам:			
подшипниковые	15 000	14 433	96%
нержавеющие	3 800	3 483	92%
котельные	4 500	2 927	65%
обсадные	2 000	1 642	82%
большого диаметра	327 761	352 673	108%
нефт./общ. назначения	255 168	272 286	107%
товарная заготовка	135 900	122 632	90%
ОАО "СТЗ":			
всего труб,	545200	565 032	104%
в т. ч. по видам:			
обсадные	138 000	130 684	95%
катаные общ. назнач.	182 500	197 750	108%
профильные	2 506	2 291	91%
ВГП (черные)	22 985	20 402	89%
оцинкованные	13 375	11 451	86%
сварн. нефт/общ. назнач.	185 834	202 454	109%
товарная заготовка	152 000	161 701	106%
ОАО "СинТЗ":			
всего труб,	585 000	585 894	100%
в т. ч. по видам:			
бурильные	14 000	13 028	93%
обсадные	125 000	123 367	99%
НКТ	172 539	165 953	96%
коррозионностойкие	34 644	32 221	93%
катаные общ. назнач.	151 477	162 130	107%
котельные	7 500	6 527	87%
тонкостенные	16 500	16 464	100%
тянутые	42 200	45 633	108%
нержавеющие	3 140	3 071	98%
подшипниковые	1 800	1 444	80%
свертно-паяные	1 200	1 005	84%
чугунные	15 000	15 051	100%
х/к лента	2 400	1 368	57%

ОАО "ТарМет"			
всего труб,	528 000	564 066	107%
в т. ч. по видам:			
бурильные	12 386	12 912	104%
обсадные	113 200	118 085	104%
НКТ	720	104	14%
катаные общ. назнач.	221 394	228 897	103%
ВГП (черные)	96 000	75 993	79%
оцинкованные	32 300	36 720	114%
сварн. нефт/общ. назнач.	52 000	91 355	176%
ЗАО "ТМК":			
всего труб	2 374 700	2 468 704	104%
всего товарной заготовки	287 900	284 333	99%

Примечание: данные приведены без учета поставок труб по кооперации.

Немалая роль здесь отводится внедрению корпоративной информационной системы на базе SAP R/3, единой для всех структур, включая заводы, головной офис и Торговый дом. Система будет охватывать все области деятельности и каждого завода, и компании в целом: прием заказов, планирование производства, закупку материалов, ведение технических данных, управление ремонтами, экономический, финансовый и бухгалтерский блоки, управление кадрами. И хотя процесс внедрения КИС распланирован на 2 – 4 года, уже сам факт его начала позволяет всем работникам компании и ее акционерам с уверенностью смотреть на перспективу развития открытого, понятного и управляемого бизнеса.

С учетом проводимых мер по расширению производственных возможностей по повышению обязательности при исполнении заказов клиентов компания в новом 2004 году ставит перед собой цели по дальнейшему увеличению объемов выпуска и продаж продукции, как за счет экспортных поставок, так и за счет повышения своей доли присутствия на внутреннем рынке.

По сравнению с предыдущим годом планируется увеличить объем продаж в целом по ТМК до 2625 тыс тонн труб, или на 6%, в том числе по ВТЗ до 854 тыс тонн, по СТЗ до 570 тыс тонн, по СинТЗ – до 600 тыс тонн, по ТарМет до 600 тыс тонн.

К сожалению, начиная с января этого года металлургические комбинаты, осуществляющие поставку сырьевых материалов (чугун, ферросплавы) и готового проката, начали масштабное и существенное повышение цен на свою продукцию, используя благоприятную конъюнктуру внешнего рынка. А поскольку стоимость металла является основной составляющей в себестоимости изготавливаемых труб, такое повышение неизбежно повлекло за собой и рост цен на продукцию трубных заводов.

Результатом таких событий становится сокращение платежеспособного спроса на трубную продукцию со стороны ее потребителей, которые уже заложили в свои бюджетные расходы определенные показатели.

В плановых заданиях по отгрузке товарной продукции на март на заводах компании уже пришлось заложить снижение объемов от первоначально планировавшихся показателей по квартальным планам. Установленные планы такие: ВТЗ – 66,36 тыс тонн труб, СТЗ – 41,4 тыс тонн труб, СинТЗ – 41,5 тыс тонн труб, ТарМет – 43,3 тыс тонн труб.

Как известно, изменение принятых бюджетов всегда является сложным и, главное, длительным процессом, особенно у таких крупных и серьезных клиентов нашей компании, какими являются нефтяные и газовые компании страны. Несомненно, этот процесс произойдет и спрос начнет восстанавливаться. Контрольные цифры заводских годовых программ производства и отгрузки остаются неизменными. Это означает, что во 2-4 кварталах 2004г. будет необходимо наверстывать отставание начала года.

Стратегической задачей компании является повышение доли продукции заводов на трубном рынке. А эту задачу невозможно решить без полноценного и своевременного выполнения требований клиентов по поставке продукции. Вот главная задача производственных служб на заводах и в компании – используя имеющиеся мощности, применяя кооперацию между заводами, совершенствуя технологические процессы, добиваться изготовления продукции точно в срок, в соответствии с требованием потребителя по качеству и современному уровню товарного вида.





ТМК участвовала в международной выставке в Кувейте.

ТМК приняла участие в официальном визите делегации УрФО в Японию.



Коллектив работников ТМК стал лауреатом премии имени А. Н. Косыгина.



На Волжском трубном заводе прошел первый конкурс "Мисс ВТЗ".



Веб-сайт ТМК отмечен дипломом победителя конкурса сайтов металлургических компаний.

Рынок труб в 2003 г.- трудный рост

Билан С. И.,
заместитель генерального директора ЗАО
"ТМК" по маркетингу

В 2003 г. российский трубный рынок развивался достаточно активно. В целом годовые объемы рынка выросли на 19% и достигли 5,8 млн. тонн труб в сравнении с 4,9 млн. тонн труб в 2002 г. При этом анализ структуры российского трубного производства показывает, что основной рост производства произошел в секторе сварных труб большого диаметра, что связано с реализацией в прошлом году крупных трубопроводных проектов и, прежде всего, БТС. В то же время в секторе труб для добычи нефти, бурения, строительства скважин, прирост менее значительный. А из-за нерешенности вопросов в сфере реструктуризации энергетической отрасли страны и жилищно-коммунального хозяйства, роста потребления труб в этих отраслях, остро нуждающихся в обновлении трубного хозяйства, не произошло. Что касается ТМК, 2003 год был достаточно успешным для холдинга. Он подтвердил правильность выбранной стратегии и тактики развития Компании. Производство труб в ТМК выросло с 2,1 млн. тонн до 2,5 млн. тонн. Это позволило крупнейшему российскому производителю труб впервые выйти на 2-е место в мире по объемам производства трубной продукции. И это событие является одним из тех больших и важных достижений отечественных компаний в мировом масштабе, которыми может гордиться наша страна. ТМК увеличила за прошедший год свою долю в российском производстве труб, которая превысила 42%.

Одним из важнейших факторов роста объемов производства в России стала та масштабная модернизация производственных мощностей, которая реализуется на многих российских трубных предприятиях в последние годы. Она позволила не только повысить качество производимой трубной продукции, но и скорректировать ее сортament, в соответствии с изменением рыночного спроса, сделать существен-

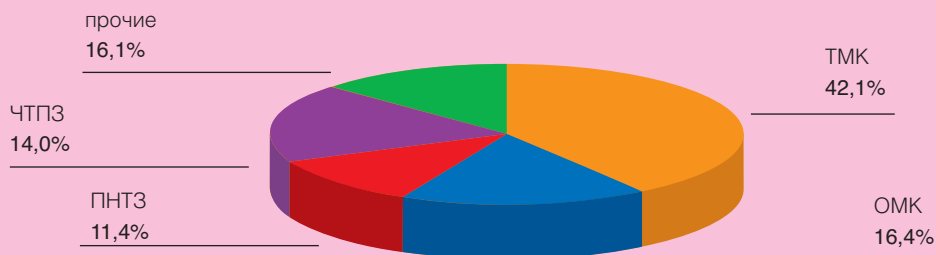


ные шаги в направлении импортозамещения и освоить те сектора рынка, в которых ранее доминировали иностранные производители. Так в 2003 г. ТМК начала регулярные поставки потребителям труб диаметром 1420 мм, которые до этого ввозились в Россию только из-за границы. Ввод на Синарском трубном заводе новых мощностей по производству НКТ позволяет сегодня практически полностью закрыть потребности России в этой продукции. На Тагмете проведен комплекс мероприятий, который дает возможность производить в настоящее время любые обсадные трубы самых высоких групп прочности с герметичными резьбовыми соединениями.

Большую роль в развитии российского трубного рынка играет заключение и работа в рамках Соглашения о квотировании поставок в Россию украинских труб. Оно соответствует практике деятельности отраслей национальных экономик развитых стран, которые очень внимательно относятся к вопросам регламентирования доступа на свой рынок иностранных производителей, стремясь создавать благоприятные условия для работы национальных предприятий. Эта практика постепенно внедряется и у нас. И хотя переговорный процесс в рамках подготовки Соглашения о квотировании на 2004 год, проходил напряженно, оно заключено, и тем самым со-

блюден баланс интересов российских и украинских производителей труб.

Успехи российской трубной промышленности отразились и на ее доле в общемировом трубном производстве. Она выросла до 9,6%, вплотную приблизившись к показателям, достигнутым к периоду начала проведения экономических реформ. При этом развитие российской трубной отрасли совпадает с тенденциями в мировой трубной промышленности, где доминирующее место занимают крупные трубные холдинги. В их число уверенно входит и ТМК, занявшая по итогам года вторую позицию по объемам выпуска труб. Ее доля в мировом трубном производстве составляет 4%. При этом в производстве стальных бесшовных труб доля Компании 9%, а в производстве такой высокотехнологичной продукции ответственного назначения, как бесшовные трубы нефтегазового сортамента, используемые при бурении, вклад ТМК в мировое производство превысил 11%. И это также отражает тот факт, что уровень российского трубного производства повышается, и растет конкурентоспособность трубной продукции, выпущенной в России. Об этом свидетельствует и то, что уже второй год подряд наша страна является нетто-экспортером труб. В настоящее время существуют вполне определенные перспективы дальнейшего укрепления роли российских производителей на мировом рынке. Во всем мире сейчас отчетливо прослеживается тенденция перевода центров мирового металлургического производства в страны с развивающимися экономиками, к числу которых относится и Россия. Российские производители имеют ряд серьезных преимуществ по сравнению со своими зарубежными конкурентами, в том числе более низкие издержки производства на энергоносители, наличие мощной ресурсной базы, квалифицированных кадров, растущий уровень производства. Все это позволяет российским трубным производителям занимать уверенные позиции на внутреннем и мировом рынке и активно наращивать свои достижения.



Доля различных производителей в российском производстве труб

Рынок труб в России в 2003 г.

Виды труб	объем рынка (тыс. тонн)	изменение емкости рынка, %
1. Сварные трубы, всего из них:	3301,1	27%
большого диаметра	1100,9	64%
общего назначения	764,6	- 3%
нефтепроводные	396,5	27%
водо-газопроводные	537,4	14%
обсадные	150,7	28%
профильные	345,8	51%
насосно-компрессорные	0,55	- 21%
прочие	4,6	14%
2. Бесшовные трубы, всего из них:	2536,5	10%
общего назначения	633,1	16%
нефтепроводные	883,5	9%
обсадные	496,3	8%
бурильные	25,9	15%
насосно-компрессорные	258,9	13%
х/д общего назначения	149,9	5%
котельные г/к	25,1	11%
котельные х/д	11,54	- 13%
нержавеющие г/к	5,21	108%
нержавеющие х/д	8,99	22%
подшипниковые г/к	20,3	3%
подшипниковые х/д	17,7	- 20%
3. Прочие, всего из них:	16,1	- 3%
чугунные	15,1	- 2%
свертные паяные	1,01	- 11%
всего труб	5853,6	19%

Новый шаг к совершенствованию производства



Реализация долгосрочных программ развития предприятий Трубной Металлургической Компании – одна из главных задач холдинга, направленная на совершенствование и повышение экономической эффективности производства. Поэтому ТМК, следуя своей стратегии, сделала очередной ход, избрав Таганрогский металлургический завод для осуществления нового проекта. Программа реконструкции и технического развития ОАО «ТАГМЕТ» до 2014 года, разработанная специалистами предприятия и рассмотренная в октябре прошлого года расширенным техническим советом ТМК, принята к действию.

На пути к ведущим рыночным позициям завод преодолевает следующую ступень – техническое перевооружение мартеновского производства. На реализацию очередного инвестиционного проекта на заводе «ТАГМЕТ» Трубная Металлургическая Компания наметила затратить несколько десятков миллионов долларов, часть из которых уже освоены в ходе первой очереди технической реконструкции мартеновского производства. На первом этапе выстроено современное здание для будущего комплекса отделения непрерывного литья заготовок (ОНЛЗ).

Используя машину непрерывного литья заготовок, мартеновский цех, будет выдавать конечный продукт плавки – трубные заготовки для производства труб на «ТАГМЕТ» и сортовые – для реализации производителям сортового проката. Химические показатели металла, выплаваемого в мартеновской печи, доводятся до заданных параметров, и металл передается на стэнд МНЛЗ. Из сталеразливочного ковша сталь выпускается в промежуточный ковш. Через кристаллизатор металл вытягивается, охлаждается и машиной газовой резки раскраивается на мерные заготовки длиной от 3,5 до 12 метров для трубного производства. Пятиручьева разливка металла повышает производительность машины, планируемая мощность которой около 850 тысяч тонн заготовок в год, и позволит использовать МНЛЗ в комплексе с тремя мартеновскими печами. В тендере на поставку МНЛЗ участвуют известные производители оборудования фирмы из Германии «SMS Demag», Италии «Danieli» и Австрии «VAI».

Равномерное охлаждение, электромагнитное перемешивание металла в кристаллизаторах, стабильная температура разливки

металла значительно повышает его качество, а значит и конкурентоспособность продукции. Снижение расхода металла на прокат, отказ от использования сменного оборудования, которое отливается в литейном цехе для мартеновского цеха, повышает экономическую эффективность производства. Кроме того, снижается трудоемкость, улучшаются условия труда металлургов.

История металлургии у нас в стране говорит о том, что первая установка непрерывной разливки стали была внедрена в Донецке в 1960 году. Уже тогда ковши новой конструкции и модернизированная автоматизированная система управления и контроля над технологическим процессом произвели революцию в металлургии.

Сегодня оборудование нового поколения, внедрение которого продолжается на «ТАГМЕТе», открывает новые перспективы развития предприятия.

Котлован для отстойника окалины ОНЛЗ стал началом грандиозного строительства комплекса оборудования для непрерывного литья заготовок.

Официальному открытию стройплощадки предшествовала длительная и ответственная работа проектных служб завода совместно с несколькими представительными государственными проектными организациями. Главным проектировщиком комплекса МНЛЗ выступил Днепропетровский институт «Укрспромез». Январь текущего года – месяц готовности проектно-конструкторской документации для строительства отстойника окалины, крановых эстакад, административно-бытового корпуса и промышленных лабораторий комплекса ОНЛЗ. Обеспечены и энергетические мощности для энергоносителей комплекса. А службе подготовки персонала совместно с фирмой – поставщиком оборудования предстоит обучить по специально разработанной программе высококвалифицированных специалистов для обслуживания МНЛЗ.

Реализация этого инвестиционного проекта, строительство и пуск МНЛЗ станет уверенным началом модернизации мартеновского производства, следующим шагом которой будет замена мартеновского способа производства стали на электросталеплавильный.

ТМК продолжает широкомасштабное техническое перевооружение цехов завода «ТАГМЕТ». На проходившем в октябре прошлого года на заседании финансового комитета ТМК рассматривались различные варианты финансирования намеченных проектов. Программа этих проектов предусматривает внедрение второй очереди линии нарезки резб типа «Премиум» в трубопрокатном производстве, строительство машины непрерывного литья заготовок в мартеновском цехе, замену пильгерстанок на современный стан непрерывной прокатки в трубопрокатном цехе № 2 и строительство электропечи для сталеплавильного производства.

Твердый курс на усовершенствование производства и внедрение высоких технологий на предприятиях Трубной Металлургической Компании, проведение широкой инвестиционной политики является гарантом стабильности нашей металлургической коалиции и каждого входящего в нее предприятия.

Нинель Мандрыкина

Волшебники живут рядом

Малышам из детского сада № 50 с трогательным названием «Тополек», как и остальным ребятишкам, очень хотелось чуда: мир хотелось увидеть, интересные книжки самим прочитать...

Дело в том, что все воспитанники Каменск-Уральского детского сада № 50 – слабовидящие дети. В единственном городском коррекционном учреждении «Тополек» они восстанавливают зрение. А кому из взрослых не известно, что дела гораздо быстрее идут на поправку, если в бой с недугом вступают игры или игрушки.

Однажды заведующая детским садом Тамара Мартемьянова увидела по телевидению рекламу о книжках для слепых детей. «Вот бы нам такие, – подумала она. – Слабовидящие ребятишки по ним не только читать и писать научиться смогут, но и с окружающим миром познакомиться!».

Помощь пришла неожиданно, и это, действительно, было сродни чуду. Вскоре в детском саду «Тополек» появились роскошные издания с рельефными страничками. Эти книги моментально стали самыми любимыми, так как они помогли детям почувствовать то, что те не всегда могли увидеть. Неописуемый восторг вызывает у детворы нарисованная кошка. Бок у этой кошки, как у самой настоящей, теплый и пушистый: он выполнен из шерсти способом аппликации. Кошку можно гладить и представлять, как доверчиво подставляет она свой мягкий бок прямо под руку. У рогающей коровы, которая пасется на зеленой траве, – шершавый язык, и его тоже можно потрогать. А вот веселая девочка: она прыгает через настоящую скакалочку! Неподалеку – теремок, и ворота у него тоже как настоящие: и открываются, и закрываются. Чудо, а не книжки!

Мы живем в эпоху компьютерных технологий, новых достижений психологической науки и новых средств образования, которые расширяют возможности социальной адаптации детей с нарушением зрения и готовят их к школе. Так, с помощью удивительных книг малыши смогут увидеть окружающий мир во всей полноте и многообразии. Но эти книги стоят очень дорого, и они никогда не оказались бы в руках детей из «Тополека», не будь у



них добрых и заботливых друзей – Синарского трубного завода и благотворительного фонда «Синара». Чтобы помочь ребятишкам, завод и фонд включились в осуществляемый под эгидой ООН и ЮНЕСКО проект «Иллюстрированные книжки для маленьких слепых детей». Недоступные книги стали реальностью, и сейчас они радуют ребятишек коррекционного детского сада «Тополек», а их взрослые наставники не перестают радоваться щедрому дару Синарского трубного завода.

Благотворительность синарских трубников не ограничивается проектом «Иллюстрированные книжки». Отношения детского сада, завода и благотворительного фонда «Синара» отличаются надежностью и неподдельной теплотой. Зданию, в котором разместился «Тополек», почти пятьдесят лет, и очередной помощью Синарского трубного завода будет замена изношенных труб отопления...

Отметим так же, что в Екатеринбурге прошли ставшие уже традиционными дни милосердия в Свердловской области. Среди лучших меценатов года особо был отмечен Синарский трубный завод (СинТЗ).

На предприятии действует программа помощи ветеранам и пенсионерам, программы по обучению и оздоровлению персонала. Завод принимает участие в строительстве областного кардиологического центра, перинатального центра в г. Каменск-Уральском, восстановлении Крестовоздвиженского монастыря, развитии городской инфраструктуры; активно участвует в благотворительных программах, оказывает поддержку образовательным, медицинским, культурным учреждениям. Финансовая поддержка завода помогла хору мальчиков детской музыкальной школы №2 принять участие во II международном конкурсе детских и молодежных хоров «Рождество в России». Цех товаров народного потребления ОАО «СинТЗ» изготовил мебель для городской больницы № 6, на средства завода реконструируется один из блоков городской поликлиники города Каменска-Уральского, содержатся дом ребенка и Синарский детский дом.

– Выражаем вам сердечную благодарность за активное участие в благотворительной деятельности в 2003 году и оказание конкретной помощи согражданам, нуждающимся в социальной поддержке, – эти теплые слова прозвучали со сцены Екатеринбургского театра эстрады при вручении управляющему директору ОАО «СинТЗ» Анатолию Брижану благодарственного письма губернатора и правительства Свердловской области.

Татьяна Горбунова.



Летопись завода - история династий

На Северском трубном заводе много трудовых династий с почти трехсотлетней историей, много фамилий, уходящих корнями к основанию предприятия. Зюевы и Широковы, Григорьевы и Ялунины, Бажовы и Нестеровы, Безукладниковы и Костоусовы, Кармановы, Долгановы и Моршинины, да и многие другие работают здесь из поколения в поколение. Среди них и фамильный род Зыряновых.

Уже в числе первых строителей завода в 30-е годы XVIII века упоминается плотник Анисим Зырянов, вместе с другими клавший первые бревна в сруб самого первого – кричного цеха («фабрики»). Однако потом следы фамилии теряются до пуска первой домны в середине XIX века.

Почти весь XVIII век завод строился и перестраивался. Поначалу сильно донимали башкиры, пасшие в этих местах свой скот. Для защиты вплоть до конца века приходилось содержать укрепления и вооруженные отряды. Тем не менее, в заводы вкладывались частные и казенные деньги, готовились свои и приглашались зарубежные специалисты. К концу столетия Урал давал едва ли не большую часть железа в мире. Тогда, в XVIII веке, на заводах сформировался особый тип личности – потомственный уральский мастеровой. Именно эти бородатые мужики, как их показывают на картинах художники, заложили и построили прочную металлургическую базу страны.

Казенное хозяйствование на уральских заводах не способствовало их дальнейшему развитию, и в 1759 году императрица Елизавета за большую по тем временам сумму передала казенный Сысертский горнозаводский округ (в который входил и Северский завод) в частное владение богатому соликамскому купцу Алексею Федоровичу Турчанинову. Поначалу новый хозяин развернулся широко – ожил Сысертский завод, заработали новые печи в Полевском и Северском заводах. Северский завод стал давать на треть, а потом и наполовину больше товарного железа.

За увеличение производства новый владелец был отмечен в докладе комиссии Горного ведомства 1769 года, а за содействие подавлению пугачевского восстания Турчанинов получил в 1783 году, уже 70-ти летним, дворянское достоинство.

Однако легкие для разработки руды были выработаны. Рудники с глубинной разработкой требовали больших вложений. Снижалась прибыль, уменьшались объемы производства. В результате сразу после смерти Турчанинова заводы попали под дворянскую опеку, куда потом попадали не раз. Если б не открытие на Гумешках залежей вошедшего в моду малахита и не значительные правительственные заказы для войны с Наполеоном, заводы (и Северский в том числе) окончательно бы захирели. Лишь крепостное право удерживало мастеровых на месте.

Тогда, в первой половине XIX века завод переживал не лучшие времена. Тяжбы и ссоры многочисленных совладельцев не давали полноценно заниматься модернизацией. Когда в 1839 году сгорела кричная фабрика (далеко не передовая даже по тем временам), восстанавливали ее около четырех лет. Завод почти не развивался и приносил все меньше дохода. Рабочие часто начинали волнения из-за невыплаты зарплаты и злоупотреблений начальников.

В 60-е годы XIX века завод стал оживать. Тому немало способствовала концентрация большей части паев Сысертского округа в руках внука Турчанинова Павла Дмитриевича Соломирского. Были построены две домны, первая – в 1860 году, вторая – уже после отмены крепостного права. Но и тогда дело доходило до



попыток продать округ за долги с торгов.

Доменное производство было для Северского новым. Да и на других заводах округа настоящие мастера были наперечет, пришлось приглашать со стороны. Из Каслей, чугунолитейного центра страны, приехал тогда пускать домну мастер-чугунолитейщик Сергей Зырянов, родоначальник нынешних Зыряновых. Его сын и внуки тоже стали северскими литейщиками.

Шли годы. Везде начали строиться железные дороги. Стране потребовались миллионы тонн стали для рельсов, вагонов и паровозов. К тому времени в доменном цехе работал уже Михаил Сергеевич Зырянов.

Конкуренция среди промышленников была жесткой. Самые выгодные заказы тогда забирали новые предприятия на юге России. Но Северский завод не остался в стороне, к 1888 году расплатился с едва ли не вековыми долгами и даже смог в 1890-х годах приобрести новое оборудование – современные по тем временам мартеновские печи и прокатные станы. Они проработали до начала 30-х годов XX века.

В начале XX века на завод пришли четыре сына доменщика Михаила Сергеевича – Павел, Николай, Александр и Петр. По-разному сложились их судьбы, но все они неизменно были связаны с заводом. Петр умер вскоре после нового пуска завода в эксплуатацию, остальные братья пережили разруху и концессию, налаживали в 30-е листопрокатное производство.

А завод в те времена лихорадило. В гражданскую войну отступающие колчаковцы угнали почти всех лошадей из округи. Не на чем стало подвозить руду и древесный уголь, вывозить готовый металл. В 1921 году завод встал на консервацию. Это был единственный случай за всю историю завода, когда производство остановилось полностью. За три года, пока предприятие не работало, из поселка уехала треть жителей. Но надежда, что завод заработает вновь, жила. Потому северские рабочие и не давали вывезти оборудование на работающие заводы.

В 1925 году завод был отдан в концессию английской фирме «Lena Goldfields Limited», владевшей Сысертскими заводами с 1912 года и до национализации в 1918 году. Вначале концессионеры взялись за дело хватко – закупили и завезли современное оборудование. Задули домну, пустили старые маленькие мартены, в 1929 году запустили новую большую мартеновскую печь №1, до сих пор дающую металл. Однако дальше дело застопорилось. Начались задержки заработной платы, на которые рабочие

отвечали забастовками. Завезенное оборудование ржавело не собранным. В конце концов, в сентябре 1930 года договор концессии был расторгнут.

30-е годы запомнились планомерным, несмотря на частые переподчинения завода, увеличением производства. В июне 1934 пришлось прекратить доменное производство. Мартены перешли на привозной чугун. Запустили вторую мартеновскую печь, одновременно готовился к запуску листопрокатный стан, привезенный еще концессионерами. В 1935 году на нем прокатали первые листы кровельного железа, и до начала 60-х листопрокатное производство стало главным на заводе. Появились ударники труда, и в их числе – Николай Зырянов, делегат областного съезда стахановцев, с 12 лет осваивавший литейное мастерство прямо в цехе.

...Дети четырех братьев добились уже большего. Родные и двоюродные братья и сестры в суровые военные годы совсем молодыми, а многие и вовсе подростками, пришли на завод. Позже им довелось участвовать в создании трубного производства. Константин Павлович, пройдя всю войну, стал заместителем директора по быту и кадрам. Благодаря ему на завод в 60-е годы пришли и остались работать многие перспективные молодые специалисты, ныне уже – заслуженные ветераны. Его брат Сергей Павлович в те знаменательные годы руководил механо-металлургическим бюро проектного отдела. Борис Николаевич до начала 80-х возглавлял бюро оборудования отдела главного механика, где работал с 1954 года. Остальные (а их больше десятка) работали мастерами и рабочими.

Новые поколения продолжают сегодня династию металлургов Зыряновых. Владимир Энгельсович (внук Петра Михайловича) возглавляет УМТС. Сын Бориса Николаевича Сергей Борисович – механик трубопрокатного цеха. Его брат Виталий – старший мастер энергослужбы того же цеха. Во многих цехах и отделах завода можно найти потомков каслинского литейщика. Всего же на заводе одновременно работают около трех десятков продолжателей рода Зыряновых.

Виталий Березин.



К 70-летию СинТЗ. Синарстрой - трудовой подвиг и человеческие судьбы



Масштабное строительство металлургического гиганта, названного впоследствии Синарским трубным заводом, явилось одним из тех небывалых свершений, которыми так богаты тридцатые годы прошлого века – эпоха индустриализации в молодой советской стране. Считанные годы понадобились для того, чтобы на голом месте, практически с нуля, возвести цеха и организовать производство, по тем временам – крупнейшее в Европе.

Народ заплатил за это великую цену. История Синарстроя – это не только впечатляющая летопись трудовых свершений и неподдельного энтузиазма, это еще и хроника тысяч человеческих судеб, многие из которых до сих пор остаются забытыми.

Но гордость за грандиозный труд и его впечатляющие результаты объединяла строителей Синарского трубного – и добровольцев, и тех, кого занесло сюда черным ураганом репрессий. Этот труд укрепил экономику государства, стал спустя несколько лет неоценимым подспорьем в борьбе против гитлеровских захватчиков. Благодаря упорству и героизму тысяч работников Синарстроя рос и развивался город Каменск-Уральский.

Пуск фасонолитейного цеха состоялся весной 1934 года. Он был рассчитан на выпуск 22 тысяч тонн соединительных деталей к водопроводным и канализационным трубам в год. Цех оснастили передовым по тем временам оборудованием немецкого производства. Особенно много хлопот доставляло конвейерное отделе-

ние. В царской России цехов с конвейерными установками не было, опыт работы на них отсутствовал, поэтому в проекте оказался просчет – конвейер в три смены работать не смог, его приходилось ежедневно останавливать на профилактический осмотр. Однако запроектированная производительность машин вскоре была перекрыта, и цех даже при двухсменной работе давал уже свыше 12 тысяч тонн продукции в год. Недочетов в проекте фасонолитейного цеха хватало. Например, некуда оказалось складировать крупные стержни, отсутствовали специальные подъемно-транспортные устройства для обслуживания пневматических формовочных машин, неудобным было расположение вагранок в торцовой части литейного вала – оно вызывало лишние пробеги ковшей с жидким чугуном. И тем не менее уже через год фасонолитейный цех вышел на проектную мощность. В апреле 1935 года «треугольник» цеха рапортовал: «Усилием коллектива рабочих, ИТР и служащих фасоно-литейного цеха 11 апреля с.г. достигнута проектная мощность конвейерного отделения. Заформовано 402 опоки против 400 по проекту...».

Синарский трубный завод встал в один ряд с другими первенцами пятилетки. К началу 1934 года, за пять лет, на Урале было построено и пущено 200 предприятий, созданы 23 новые отрасли промышленности.

Рядом с пущенным цехом в строительных лесах стоял труболитейный – здесь достраивался корпус плавильного отделе-

ния и шихтарника, шел монтаж труболитейных установок.

Как и повсюду в стране, в ту пору на Синарстрое широко развернулось стахановское движение. Одним из первых синарских стахановцев стал кузнец Арсентий Владимирович Буйносов. Энтузиазм ударников заражал весь трудовой коллектив, их число постоянно росло. Лучшие рабочие делились своим опытом в различных школах трудового мастерства. Тот же Буйносов вел школу передового опыта и сам посещал курсы техминимума. В 1935 году добрая половина заводского коллектива села за учебники, а в следующем году учился почти весь завод. Для всех рабочих, сдавших государственный технический экзамен, в 1935 году были организованы курсы техминимума повышенного типа для практического овладения стахановскими методами работы. Срок обучения составлял 3-4 месяца. Лучших стахановцев направляли на курсы мастеров социалистического труда, сроком на два года. За 1936 год было обучено около 1,5 тысяч рабочих. Стержневщик А.Д. Адеев признавался: «Начавшееся великое движение стахановцев окончательно захватило меня... Работа спорится, в отдельные дни выполняю нормы на 420 процентов». В три раза перекрыл технически обоснованные нормы по добыче камня забойщик каменного карьера И.С. Серебряков. Свыше трех норм в день давал делегат первого областного слета стахановцев кровельщик Е.Ф. Проскуряков. Бетонщик И.П. Загвоздин выполнял производственные задания на 300-370 процентов. С.Ф. Rogozin, приехавший на Синарстрой в 1931 году из колхоза и начавший свою трудовую карьеру разнорабочим, во время стахановских декад, приуроченных к пуску труболитейного цеха, выполнял норму на 300-395 процентов. Г.Ф. Курилов со своей бригадой обмуровщиков довел выполнение норм до 600 процентов.

К августу 1936 года на стройке числилось 23 мастера соцтруда (они брались выполнить месячную норму на 350 процентов), в декабре таких энтузиастов было уже 137. Инструктор стахановских методов труда, «лучший каменщик Союза» Шестаков к тому времени обучил профессии 49 человек, вырастил 14 мастеров соцтруда. Инструктор Щеколдин – 76 стахановцев и 18 мастеров соцтруда.

Объявлялись стахановские смены, сутки, дни массовой стахановской работы всем строительством. К примеру, 30 дека-

бря 1935 года каждый синарстроевец должен был выполнить не менее двойной суточной программы...

Андрей Степанович Медведев, работавший на Синарстрое с 22 октября 1931 года, вспоминал, как в 1935 году его и брата Василия отправили в Магнитогорск на слет стахановцев Челябинской области. Там были организованы состязания – что-то вроде современной деловой игры. Задание, рассчитанное на два дня работы, было – построить по чертежу сложные десятиметровые консоли. Делегаты Синарстроя выполнили норму на 314 процентов, заработали по 600 рублей.

К 1935 году синарстроевцы сдали в эксплуатацию ремонтно-механический цех, кузнечную мастерскую, возле заводского клуба был открыт стадион. В октябре 1934-го впервые прошел межцеховой конкурс металлургов – прообраз будущего соцсоревнования. Цехи, бригады, ударники состязались в том, кто быстрее освоит производство, кто лучше организует работу.

Приближался день, которого ждали давно, – день отливки первых синарских труб. Дух того времени так запомнился Георгию Агафоновичу Харитонову, кавалеру ордена «Знак почета», – он работал на Синарском трубном с первых дней: «Топор, пила, лопата да вага – вот и вся техника, которой мы пользовались. Жили поначалу в землянках, носили хлопчатобумажные костюмы, но работали горячо, с энтузиазмом. Отдыхать тоже умели. Мы строили стадион, устанавливали спортивные сооружения, городили сквер. Все делалось после работы. Пока не было клуба, устраивали вечера прямо на поляне, пели, танцевали, бывало, и драка затеется, но строптивых быстро укрощали. Комсомол часто организовывал субботники, воскресники. Строили Саманный поселок, помогали только что созданным колхозам сеять, убирать урожай. Некоторые уклонялись от работы, но таких были единицы...».

Своеобразный итог годам становления Синарского трубного подвел и другой его строитель – Я.Е. Медведевских: «Развертывались колоссальные стройки, но без башенных кранов, рылись огромные котлованы – без бульдозеров и экскаваторов. Мы жили в дерновых и саманных бараках под камышовыми крышами, по сорок человек в комнате, обогреваемой одной железной печкой. Температура здесь в зимние месяцы никогда не могла подняться выше 10 градусов. В цехах не было бытов. После смены мы умывались холодной водой из одной трубы с множеством краников... Но мы были мечтателями, мы верили в будущее. И упорный самоотверженный труд претворил нашу мечту в действительность, и эта действительность – наш завод, такой, какой он есть сегодня».

Эдуард Коридоров

Синарский трубный завод: вехи истории

3 апреля 1931 Уральский обком партии предложил построить в Каменске промышленный гигант по производству труб.

(1 мая) 1931 – закладка Синарского труболитейного завода.

Весна 1933 – сдан в эксплуатацию фасонилейный цех строящегося трубного завода.

1935 – вступили в строй газогенераторная станция и труболитейный цех.

20 марта 1936 – на СинТЗ отлиты первые чугунные трубы.

1941 год – предприятие получает официальное наименование «Синарский трубный завод».

5 октября 1941 – на площадке СТЛЗ начались строительно-монтажные работы по восстановлению цеха тонкостенных стальных труб, эвакуированного из Днепрпетровска.

31 октября 1941 – начался выпуск стальных артиллерийских гильз.

23 ноября 1941 – дал первую продукцию лентопрокатный цех.

28 декабря 1942 – пущен трубопрокатный цех.

Июнь 1947 – труболитейному цеху присуждено переходящее Красное знамя Совета Министров СССР и звание «Лучший трубный цех Советского Союза».

1947 – вступил в строй цех ремонтно-технического литья

1953 – начато освоение производства свертных паяных труб.

1954 – в трубопрокатном цехе освоили технологию наплавки ручья прокатных валков.

1955 – начаты исследовательские работы по изучению процесса полунепрерывного литья чугунных труб.

1957 – в трубопрокатном цехе полностью автоматизировали все операции, начиная с выдачи заготовки из печи до ввода гильзы с оправкой в валки непрерывного стана.

13 июля 1961 – сдана первая очередь второго трубоволоочильного цеха.

1962 - 70 – на девяти станах холодной прокатки труб установлены электрические индукционные нагреватели – производство возросло более чем в два раза.

1962 – в труболитейном цехе введена в эксплуатацию многопозиционная установка полунепрерывной отливки труб.

1 сентября 1963 – сдан второй труболитейный цех. Здесь отливают самые длинные в мире чугунные трубы диаметром 500-600 мм.

1968 – на месте третьей, четвертой, пятой каруселей установлена центробежная

машина для отливки труб диаметром 100-150 мм.

Декабрь 1971 – в трубоволоочильном цехе № 1 дал продукцию первый модернизированный стан ХПТ.

1971 – началась масштабная реконструкция механолитейного цеха.

1972 – на СинТЗ создан информационно-вычислительный центр.

8 июля 1973 – отлита пятимиллионная тонна чугунных труб со дня основания труболитейного производства на СинТЗ.

1974 – вступил в строй трубоволоочильный цех № 3.

25 декабря 1975 – сдана первая очередь второго трубопрокатного цеха с автоматизированным агрегатом 140 для производства бесшовных горячекатаных труб диаметром 33-146 мм.

1976 – во втором трубопрокатном цехе освоена треугольная резьба, позднее – новый вид резьбы ОТТМ.

1977 – сдан в эксплуатацию участок производства бурильных труб с приварными замками диаметром 127 мм с годовой производительностью 35-40 тысяч тонн (приварка замков бурильных труб методом трения была освоена впервые в СССР).

3 апреля 1981 – второй трубопрокатный цех выдал миллионную тонну труб.

23 марта 1984 указом президиума Верховного Совета СССР СинТЗ награжден орденом Трудового Красного знамени за большой вклад в развитие трубной промышленности, успешное выполнение производственных заданий и социалистических обязательств.

1984 – сдан в эксплуатацию четвертый трубопрокатный цех.

29 марта 1987 – введен в эксплуатацию третий трубопрокатный цех.

Апрель 1990 – на базе механолитейного цеха образован завод по ремонту металлургического оборудования.

10 января 2002 года – на заводе был введен в эксплуатацию новый отдел по термообработке труб нефтяного сортамента

Февраль 2002 года – ОАО «Синарский трубный завод» и «Трубная Металлургическая Компания» заключили соглашение о стратегическом партнерстве

28 октября 2002 года – состоялся торжественный пуск новой производственной линии по нарезке резьбы на трубы нефтегазового сортамента

2003 год – генеральный директор СинТЗ А.И. Брижан награжден орденом «За заслуги перед отечеством» IV степени и орденом преподобного Сергия Радонежского III степени.

НА НОВЫЕ РУБЕЖИ



Кудряшев Александр, 21 год, мастер спорта по биатлону, двукратный чемпион Европы 2001 года среди юниоров, чемпион Европы 2002 года среди юниоров. Студент Уральского юридического института МВД РФ. В спортивном сезоне 2003–2004 гг. Александр стал бронзовым призером чемпионата мира, и серебряным призером европейского чемпионата среди юниоров.

Сегодня Александр рассказывает о себе и своих успехах.

-Александр, какие у Вас впечатления от сезона 2003-2004гг?

-Впечатления самые радостные. Именно в этом году мне удалось завоевать сразу две медали в самых серьезных соревнованиях – на чемпионате мира и чемпионате Европы. Это, безусловно, высокий результат, к которому я очень долго готовился. Этому предшествовала борьба за место в российской сборной, отборочные соревнования для участия в чемпионате мира и в европейском чемпионате.

-Кто были Ваши основные соперники?

-Если говорить о командных соревнованиях, то это сборная команда Германии.

-Расскажите, кто помогает Вам в подготовке к соревнованиям?

-Я занимаюсь биатлоном с детства. Тренер, которому я обязан своими спортивными достижениями – Павел Алексеевич Береснев, мастер спорта международного класса. Он был и есть тот человек, который готовит меня к серьезным соревнованиям, и сейчас, после короткого отдыха, я снова буду тренироваться под его руководством. Это непосредственно спортивная часть успеха. И есть еще финансовая поддержка, которую оказывает мне Трубная Металлургическая Компания. Без этой помощи на моей спортивной карьере можно было бы поставить крест. Для выступлений на международных соревнованиях, нужны средства, которые российская федерация биатлона не выделяет. Вот и получается, что спортсмен, какой бы он талантливый не был, не всегда сможет просто поехать на соревнования и купить себе снаряжение. А у меня такая возможность появилась. Я рад, что Трубная Металлургическая Компания оказывает большую поддержку развитию физической культуры и спорта в нашей стране, моими достижениями я во многом обязан именно помощи ТМК.

-Какие у Вас планы на следующий спортивный сезон?

У меня наступает очень ответственный период времени. В следующем сезоне я буду выступать уже во взрослой команде, и в

этой связи передо мной стоят совершенно новые задачи. Переход из категории юниоров, в категорию взрослых не может быть легким. Там мне придется соревноваться с мастерами спорта международного класса, с людьми, которые по своим физическим данным объективно сильнее меня. Поэтому первоначально я, думаю, просто начать работать в новых условиях, осваивать новые принципы состязаний.

Их ждут рекорды, а пока их награждает ТМК

В последний день зимы состоялся турнир детских хоккейных команд на призы Трубной металлургической компании. День выдался великолепным: яркое солнце, безветрие, беззаботная капель – все вызывало улыбку и праздничное настроение. Но самый большой праздник был подарен одиннадцатилетним хоккеистам, членам детских команд из Екатеринбурга и городов области.

На старт хоккейного турнира на призы Трубной металлургической компании (ТМК), который состоялся в Широкореченском ледовом дворце, собрались болельщики и наставники, родители и друзья. Но восторг юных хоккеистов в большей степени вызывало то, что сегодня им выпала честь скрестить клюшки со знаменитостями ледовых баталий. В честь открытия турнира состоялся символический матч мальчишеских команд против взрослой сборной, в состав которой наряду с легендами российского хоккея Вячеславом Фетисовым, Владимиром Крутовым и Александром Сивковым вошли генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский, первый заместитель полномочного представителя Президента РФ по УрФО Владислав Туманов, заслуженный тренер России Григорий Иванов и другие. Поболеть за мальчишек (а может, за их соперников) прибыла группа золотых ветеранов спорта, губернатор области Эдуард Россель и легенда отечественного спорта Ирина Роднина, титулы и регалии которой в представлениях не нуждаются.

Конечно, игра символической взрослой сборной против юных хоккеистов на результатах турнира не сказалась. Она состоялась для придания турниру высокого настроя, для мальчишек, которые спустя годы будут вспоминать, что выходили на лед со знаменитым Фетисовым.

Позже, уже в конце дня, выяснилось, что победителем турнира стала команда «Юность» из Екатеринбурга. А пока все без исключения команды получили от организатора турнира, Трубной металлургической компании, яркие футболки и новенькие клюшки. Вручая подарки, генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский пожелал мальчишкам новых побед и хорошего льда на всех кортах.



Равнение на ветеранов, ставка на молодежь

Нынче немногие предприятия отличаются проведением активной молодежной политики, которая, в конечном счете, работает на будущее. На Таганрогском металлургическом заводе при устойчивой тенденции омоложения кадров самое энергичное и инициативное формирование - это молодежный комитет.

Администрация предприятия и профком идут навстречу практически всем начинаниям заводской молодежной организации, впрочем, как и ветеранской. Молодежный комитет, который сумел сплотить парней и девчат цехов и отделов, постоянно находясь в центре событий заводской жизни, поистине воспитывает в молодежном коллективе заводской авангард. И этот авангард с помощью кадрового костяка коллектива металлургов способен хранить традиции, принимать важные решения, справляться с актуальными проблемами, производить такую продукцию, которая стала пропуском завода на цивилизованный рынок.

СПОРТ - ПУТЬ К ДРУЖБЕ И СПЛОЧЕНИЮ

Активисты по молодежной работе во главе с председателем молодежного комитета «ТАГМЕТа» Ольгой Некрашенко и ее заместителем Викторией Омельченко разработали целую программу мероприятий для заводчан. Это вечера к праздникам и встречи команд КВН, различные спортивные соревнования и мероприятия, проводимые совместно с ветеранами и наставниками, кадровыми работниками завода. Молодежный комитет вместе с музеем предприятия ведут активную работу с призывниками, переписку с воинскими частями, где служат юные металлурги.

Но бесспорный приоритет молодежь отдает спорту. Ко Дню защитника Отечества вместе с традиционным праздничным вечером был приурочен «Рыцарский турнир». К участию в этих соревнованиях приглашают металлургов, ранее отслуживших в Афганистане и Чечне. В этом году в турнире боролись более 60 заводчан, которые соревновались в шахматах, баскетбольных бросках, мини-футболе, пулевой стрельбе и настольном теннисе.

Александр Исаев, Олег Блажеев, Евгений Гоценко, Сергей Сушков, Александр Царенко, Сергей Сагаконь – прежде всего, для них, победителей, звучали дружные овации болельщиков. Но настоящим героем турнира стал все же десятилетний Симидотский Дмитрий, который пришел сюда вместе с отцом и в баскетбольных бросках, что называется, заткнул за пояс всех соперников, оказавшись самым метким и результативным...

СТЕПЕНЬ ОПАСНОСТИ

На «ТАГМЕТе» более 200 ребят, имеющих боевой опыт в локальных операциях на Северном Кавказе. Они, как водится, немногословны, откровенничать не любят ни об этих операциях, ни о наградах, полученных, соответственно общепринятой формулировке за проявленную храбрость. О них рассказывает стенд фотографий на стене в коридоре отдела кадров, с которого, как и с заводского музея, для горожан начинается завод. Среди ветеранов уже войн нынешних - Андрей Прохожаев, бывший огнеметчик, нынешний металлург, кавалер ордена Мужества, которым был награжден за участие в локальных операциях на Северном Кавказе.

Вернувшись из армии, Андрей недолго искал себя. Скоро он пришел на один из лучших заводов в городе - «ТАГМЕТ», который сегодня в составе ТМК уверенно и смело становится в один ряд с крупнейшими международными производителями. Стал работать оцинковщиком труб горячим способом в трубосварочном цехе № 3

и быстро овладел всеми необходимыми навыками, чтобы быть хорошим специалистом в своем деле.

- Это наш парень! - Говорит об Андрее старший мастер участка оцинковки цеха Сергей Юрьевич Сапунов. - С 2001 года он работает в нашем коллективе. В нем чувствуется армейская закалка. Он человек дела. В Андрее есть профессиональный потенциал. Он уже не вписывается в рамки средне-профессионального образования. И если ему будут нужны рекомендации для дальнейшей учебы, он их, несомненно, получит.

Третий трубосварочный сегодня среди лучших цехов предприятия. По итогам межцехового экономического соревнования за четвертый квартал прошедшего года, подведенным недавно, цеху присвоено звание «Передовой цех завода» в группе трубосварочных цехов, а его коллективу вручен соответствующий Диплом. Плановое задание по выпуску товарной продукции перевыполнено, снижена себестоимость труб, сэкономлен металл.

Андрей Прохожаев, имея за плечами чеченскую войну, знает, что такое опасность потерь, и знает, что жизнь дорогого стоит. Поэтому он откликнулся на приглашение Совета ветеранов завода и заводского молодежного комитета и побывал на праздничном вечере, посвященном 23 февраля.

Здесь собрались защитники Отечества двух поколений: те, кто сражался за каждую пядь родной Земли в Великую Отечественную и те, кто прошел по дорогам Чечни и других «горячих точек», постигая науку выживания. И им есть, о чем поговорить в паузах праздничного концерта.

Дома Андрея ждет его семья - жена и сын Кирилл, которому всего десять месяцев. И, наверное, пожелания молодому металлургу и его близким в День защитника Отечества мира и счастья для них не звучало риторически.

Елена Андреева



«ДеМЮКС»: ЭХО КОНКУРСА

Третий Демидовский Международный юношеский конкурс скрипачей «ДеМЮКС», организованный при поддержке Благотворительного фонда «Синара» — одно из самых интересных событий в культурной жизни региона. Но деятельность организаторов не ограничивается рамками проведения конкурса. Помимо этого проводятся и различные межконкурсные мероприятия. Одним из них стал благотворительный концерт в Москве.

18 февраля, в Москве, в Концертном зале на Поварской (бывший концертный зал училища им. Гнесиных) состоялся концерт лауреатов Третьего Демидовского Международного юношеского конкурса скрипачей «ДеМЮКС» (2003г.), который прошел благодаря поддержке Трубной Металлургической Компании и Благотворительного фонда «Синара». На сцене выступили победители конкурса «ДеМЮКС» Юрий Медяник и лауреаты первых премий в сопровождении Камерного оркестра «Московская камерата» (г.Москва).

Межконкурсная работа, которая проходит при поддержке Благотворительного фонда «Синара», связана не только с проведением подобных концертов, это и мастер-классы, и выпуск дисков с записями лауреатов. Так, по итогам конкурса ДеМЮКС-II (2000 г.) был записан диск, на котором звучат известные классические произведения в исполнении лауреатов конкурса и оркестра «Лицей-Камерата».

Президент конкурса ДеМЮКС — Вольф Львович Усминский: «Надо отметить, что ДеМЮКС — один из немногих конкурсов, где идет непрерывный контакт с участниками, внимательно отслеживается дальнейшая судьба лауреатов, а также им ока-

зывается профессиональная поддержка. Особое значение концерт, проходящий в Москве, имел для ребят.

Во-первых, это выступление на столичной сцене, во-вторых, в зале присутствовали личности, которые способны на высоком профессиональном уровне дать оценку каждому. Это завкафедрой скрипки Московской консерватории Владимир Иванов, а также завкафедрой скрипки Центральной музыкальной школы — Александр Ревич. Надо сказать, что специалисты высоко оценили работу конкурса и полностью согласились с мнением жюри по распределению премий.

В-третьих, немаловажно отметить, что все исполнители имели успех у оркестра и совместные выступления прошли на высоте.

В ближайшее время мы планируем провести ряд мастер-классов с известными музыкантами, которые пройдут как в Екатеринбурге, так и в Москве.

Мне очень хочется поблагодарить наших друзей — Трубную Металлургическую Компанию и Благотворительный фонд «Синара», без помощи которых мы бы не смогли проводить конкурс на таком высоком уровне и активно вести работу между конкурсами».

«ДеМЮКС» — открытию и поддержке молодых дарований, способных дать новый импульс развитию российской скрипичной школы. Участие, как в самом конкурсе, так и в подобных концертах становится для ребят прекрасным стартом перед Конкурсом им. Чайковского. Председатель попечительского совета Благотворительного фонда «Синара» Галина Евгеньевна Пумпянская: «Это мероприятие носило благотворительный характер. В зале собрались учащиеся и педагоги музыкальных школ, училищ и консерватории. Можно сказать, что получился своеобразный мастер-класс, к которому лауреаты отнеслись со всей серьезностью. По моему мнению, проведение подобных акций дает возможность юным исполнителям раскрыть новые стороны своего таланта. Концерт это не конкурс, и конечно, ребята чувствуют себя намного увереннее — они уже победители, они уже лучшие. Кроме того, многие из них собираются поступать в Московскую консерваторию, и, безусловно, участие в подобном концерте перед аудиторией не только учащихся, но и педагогов это дополнительная возможность показать себя».

На сегодняшний день «ДеМЮКС» является одним из самых серьезных международных конкурсов, который проходит не в Москве, а в регионе. Не случайно он назван в честь династии промышленников Демидовых, которые всегда стремились поддержать различные культурные начинания своего времени: в этом плане скрипичный конкурс продолжает славные традиции российского меценатства. Безусловно, стоит отметить динамичное развитие конкурса. В 2003 году удалось значительно расширить его географию. Заявки на участие подали более 200 человек из России, Бельгии, Германии, Италии, Монголии, Белоруссии и Казахстана.

Галина Евгеньевна Пумпянская: «Отрадно отметить, что конкурс международного уровня проходит именно в Екатеринбурге, это, безусловно, поднимает престиж города и области. Кроме того, наш конкурс становится все более интересным. Повышается статус и уровень состязания молодых и талантливых скрипачей. Так, например, после конкурса ДеМЮКС(2003) Юрий Медяник, удостоенный гран-при, получил приглашение от Свердловской Государственной академической филармонии, и в октябре совместно с Камерным оркестром Свердловской филармонии он даст ряд концертов в Екатеринбурге и других городах Урала».

Высокую оценку деятельности Благотворительного фонда «Синара» по организации и проведению Демидовского Международного юношеского конкурса скрипачей «ДеМЮКС» дала министр культуры Свердловской области Наталья Константиновна Ветрова: «Я с огромным уважением отношусь к деятельности Благотворительного фонда «Синара». Очень приятно, что появляются такие негосударственные фонды, поддерживающие приоритетные направления развития нашей культуры. Во-первых, фонд «Синара» — это поддержка особо значимых, крупных проектов. Таких, например, как Ярмарка певцов и Демидовский Международный юношеский конкурс скрипачей. Во-вторых, проектов, касающихся классического искусства. Согласитесь, это свидетельствует не о поиске быстрой популярности, а о грамотной продуманной политике фонда. А в-третьих, работа Благотворительного фонда «Синара» отличается комплексностью, обязательностью и тщательностью».

Алиса Деева



идеальная УПАКОВКА для вашего БИЗНЕСА



Трубная Металлургическая Компания (ТМК) – крупнейший отраслевой холдинг российской трубной промышленности. В ТМК работают ведущие российские трубные заводы – Волжский, Синарский, Северский, Таганрогский металлургический заводы.

Потенциал ТМК включает 45% активов российской трубной промышленности, производственные мощности заводов холдинга составляют 5 млн. тонн труб в год. Компания входит в тройку крупнейших производителей труб в мире и лидером отечественной отрасли.

Объем продукции ТМК, отгружаемый за рубеж, составляет 60% всех отечественных экспортных поставок.

Производство труб в 2003 году составило 2,5 млн. тонн. Сталеплавильный комплекс предприятий холдинга произвел за тот же период 1,7 млн. тонн стали. Годовой товарооборот компании составил 1,5 миллиарда долларов США.

ТМК выпускает широкий спектр трубной продукции различного назначения, используемый в ТЭК, химической и нефтехимической промышленности, в машиностроении и строительстве, ЖКХ, судостроении, авиационной, космической и ракетной технике. Продукция ТМК сертифицирована по международным стандартам API 5L, 5CT, TUV, ASTM, DIN и др. На всех заводах компании система качества аттестована в соответствии с требованиями стандартов ISO 9001 и API Spec 0.1.

www.tmk-group.com

105062, Россия, г. Москва, Подсосенский пер., д. 5, стр. 1. Тел. (095) 775-76-00, факс: 775-76-01; e-mail: tmk@tmk-group.com



Синарский
Трубный
Завод





**Трубная
Металлургическая
Компания**

105062 Россия, г. Москва,
Подсосенский пер., д. 5, стр. 1
Тел: 7757600, факс: 7757601