



Трубная
Металлургическая
Компания

ВЕСТНИК

ТРУБНОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ

№ 2 (9) МАЙ 2005

ТМК: 4 года на рынке

Залог успеха — эффективный рост (стр. 6)



60 лет Великой Победы

Предприятия ТМК в годы войны (стр. 10)

Взорванный компромисс

*Проблемы российско-украинской
торговли трубами (стр. 18)*

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

С.И. БИЛАН

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК» по маркетингу –
директор дирекции по маркетингу

А.И. БРИЖАН

управляющий директор
Синарского трубного завода

С.Г. ДЕНИСЕНКО

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК» по сбыту

А.С. ДЕГАЙ

управляющий директор
Северского трубного завода

А.Ю. КАПЛУНОВ

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК»
по организационному развитию

А.Г. ЛЯЛЬКОВ

управляющий директор
Волжского трубного завода

МАРЧЕНКО Л. Г.

заместитель генерального директора
по техническому развитию,
Главный инженер ЗАО «ТМК»

С. Т. ПАПИН

заместитель генерального
директора ЗАО «ТМК»
по внешним связям и специальным проектам

К.А. СЕМЕРИКОВ

исполнительный директор ЗАО «ТМК»

Н.И. ФАРТУШНЫЙ

управляющий директор Тагмета

РЕДАКЦИЯ

Д.С. ПОНОМАРЕВ

главный редактор

Н.Д. ЛЕВИЦКАЯ

заместитель главного редактора

И.В. ОЛИНОВ

ответственный секретарь

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

105062 Россия, г. Москва,
Подсосенский пер., д. 5, стр. 1
Тел.: (095) 775-76-00, факс: (095) 775-76-01
E-mail: tmk@tmk-group.com
Site: www.tmk-group.com

Издание зарегистрировано в Министерстве
РФ по делам печати, телерадиовещания и
средств массовых коммуникаций

Свидетельство ПИ № 77-15410
от 30 апреля 2003 года

Тираж 2500 экземпляров

При перепечатке материалов ссылка на
журнал обязательна

№ 2 (9)

МАЙ 2005

СОДЕРЖАНИЕ

2 | НОВОСТИ

02 КОМПАНИЯ

04 ОТРАСЛЕВОЙ АСПЕКТ

6 | ПЕРВОЕ ЛИЦО

МНЕНИЕ

Залог успеха — эффективный рост

Генеральный директор
Трубной Металлургической Компании
Дмитрий Пумпянский

8 | МЕНЕДЖМЕНТ

МНЕНИЕ

**Интервью с управляющими директорами
заводов ТМК**

10 | 60 ЛЕТ ВЕЛИКОЙ ПОБЕДЫ

ВОЕННАЯ ИСТОРИЯ

10 **На передовой трудового фронта**
Синарский Трубный Завод в годы войны

11 **Разрушенный и восстановленный**
Таганрогский металлургический завод
в годы войны

13 **Труд на благо Родины**
Северский металлургический завод
в годы войны

14 | ЭКОНОМИКА И ПРОИЗВОДСТВО

РОССИЙСКИЙ РЫНОК

14 **ТМК и рынок труб ЖКХ**

СТАТИСТИКА

16 **Финансы и производство**

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

18 **Взорванный компромисс**
Проблема российско-украинских отношений
в сфере торговли трубами

ПАРТНЕРСТВО

20 **Интервью с Генеральным директором ОМЗ
Анатолием Стеценко**

22 | МЕЖДУНАРОДНАЯ ЖИЗНЬ

КОНФЕРЕНЦИЯ

Восстановление традиций
Заседание Российско-сирийского
делового совета

23 | НАУКА И ТЕХНОЛОГИИ

МОДЕРНИЗАЦИЯ

Мы строим новый завод

24 | СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

НОВОСТИ

2 СИНАРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД ПРИЗНАН ПОБЕДИТЕЛЕМ VIII ВСЕРОССИЙСКОГО КОНКУРСА «ЛУЧШИЕ РОССИЙСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ» В НОМИНАЦИИ «ЗА ДИНАМИЧНОЕ И ЭФФЕК- ТИВНОЕ РАЗВИТИЕ» (ПОДГРУППА «ЧЕРНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ»)



10 60 ЛЕТ ВЕЛИКОЙ ПОБЕДЫ



14 РЕФОРМА ЖКХ



20 АНАТОЛИЙ СТЕЦЕНКО



22 ЗАСЕДАНИЕ РСДС



ЖУРНАЛ ПОДГОТОВЛЕН:
АК «ИНТЕГРИРОВАННЫЙ МАРКЕТИНГ»
Тел.: (095) 783-87-47
info@intem.ru

Верстка и препресс:
Антон Денисенко

СинТЗ СТАЛ ПОБЕДИТЕЛЕМ КОНКУРСА

Синарский трубный завод признан победителем VIII Всероссийского конкурса «Лучшие российские предприятия» в номинации «За динамичное и эффективное развитие» (подгруппа «Черная металлургия»). 17 декабря управляющему директору СинТЗ Анатолию Брижану был торжественно вручен диплом победителя конкурса, памятный знак и символ становления и развития российской промышленности — статуэтка «Екатерина Великая».

Конкурс «Лучшие российские предприятия» организован Российским союзом промышленников и предпринимателей (работодателей) и Торгово-промышленной палатой Российской Федерации при поддержке Правительства РФ и проводится с 1997 го да. Его целью является выявление российских предприятий, добившихся наилучших экономических и финансовых результатов. Победители определяются на основе анализа финансово-экономических показателей деятельности предприятий в предыдущем году и в первой половине текущего года.

Пресс-служба ТМК, 20.12.2004



ТМК увеличила отгрузку труб на 1,3%

Предприятия Трубной металлургической компании (ТМК) в 2004 году увеличили по сравнению с 2003 годом отгрузку труб потребителям на 1,3%, до 2,5 млн. тонн. Объем выплавки стали за год составил 1,87 млн. тонн, что превышает показатель 2003 года на 9,9%. В 2004 году работа компании проходила в сложных условиях, обусловленных резким повышением цен на металлургическое сырье и нестабильностью рыночной конъюнктуры. Главными факторами, позволившими ТМК добиться роста показателей своей деятельности и укрепления рыночных позиций, стала целенаправленная работа по совершенствованию качества, освоению производства новых видов труб, укреплению связей с потребителями и освоению новых рынков сбыта.

Интерфакс, 17.01.05

ВТЗ стал лидером XXI века

Волжский трубный завод в номинации «Внедрение высоких технологий» стал победителем конкурса «Лидер XXI века», который проводился в Южном федеральном округе. В этом конкурсе в сорока номинациях принимали участие предприятия Волгоградской, Астраханской, Ростовской областей, а также Ставропольского и Краснодарского краев. Это не первая награда ВТЗ. Напомним, что в ноябре

2004 года ВТЗ стал победителем конкурса «Российский лидер качества», а на международной выставке «Металл-Экспо» предприятие было удостоено золотой медали за разработку и освоение производства труб диаметром 1420 мм для магистральных газопроводов.

Вечерний Волгоград, 20.01.2005

«Тагмет» улучшил свой рейтинг

В альманахе «Коммерсант — Первый рейтинг» были опубликованы итоги конкурса «Топ-300». В списке 300 крупнейших компаний России по их рыночной стоимости 109-е место занял Таганрогский металлургический завод. Примечательно, что по итогам 2003 года Тагмет в этом конкурсе занимал лишь 132-е место. В общий рейтинг вошли еще два предприятия Трубной металлургической компании: СинТЗ (142-е место) и СТЗ (148-е место). Таганрогская правда, 20.01.05

ТМК планирует увеличить поставки труб в США и Сирию

Трубная металлургическая компания (ТМК) планирует в 2005 году расширять поставки трубной продукции в США и Сирию. Как заявил журналистам генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский, в США в рамках альянса с американской Lone Star Steel Company уже осуществлены

первые поставки трубной продукции с Волжского трубного завода и Тагмета. В целом в этом году ТМК планирует поставить в США 50 тыс. тонн труб. По словам Дмитрия Пумпянского, в 2004 году ТМК поставила в Сирию 51 тыс. тонн труб, в основном нефтяного сортамента. «В этом году хотим поставить не меньше», — сказал он, добавив, что компания намерена увеличить поставки в Сирию сварных и оцинкованных труб, которые пользуются большим спросом. Всего же в 2000—2004 годах предприятия ТМК поставили в Сирию около 123 тыс. тонн трубной продукции. По словам заместителя генерального директора ТМК Сергея Папина, в феврале 2005 года Трубная Металлургическая Компания планирует поставить в Сирию 6—7 тыс. тонн труб нефтяного сортамента, за первый квартал 2005 года — до 15 тыс. тонн.

Интерфакс, 25.01.05

Производство труб в ТМК вырастет на 3—4%

Руководство Трубной металлургической компании (ТМК) рассчитывает увеличить в 2005 году производство трубной продукции по сравнению с 2004 годом. «Мы надеемся на небольшой рост производства трубной продукции в целом до 3—4%», — заявил генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский.

Интерфакс, 25.01.05

ВТЗ стал лучшим предприятием области

Волжский трубный завод (ВТЗ) в очередной раз стал победителем областного конкурса «Лучшие менеджеры, предприятия и организации 2004 года» в номинации «Промышленность». Ключевым критерием в отборе победителей конкурса по традиции остается гарантированный эффективный управленческий социальный пакет: создание благоприятных условий для труда и жизни работников, рост заработной платы, активное участие в реализации благотворительных и социальных программ региона. На ВТЗ работает более 11 тысяч человек, рост заработной платы в 2004 году составил 25%. Только на благотворительные мероприятия в ушедшем году ВТЗ направил 11 млн. рублей.

Неделя города (Волжский), 27.01.05

ТМК инвестирует 300 млн. долларов в ВТЗ

Трубная металлургическая компания (ТМК) намерена реализовать на Волжском трубном заводе проект строительства литейно-прокатного модуля стоимостью до 300 млн. долларов. Мощность литейно-прокатного модуля составит 1,2 млн. тонн стального проката в год. Как сказали в областной администрации, новое производство планируется создать на принципах ►

государственно-частного партнерства: «Речь идет не о бюджетном финансировании. Формой сотрудничества могли бы быть государственные гарантии для привлечения долгосрочных инвестиций, получение дотаций на субсидирование кредитной ставки».

Представитель областной администрации также добавил, что предложение о реализации проекта было направлено в Правительство РФ от имени губернатора Волгоградской области Николая Максюты.

Интерфакс, 15.02.05

ТМК платит все больше налогов

В 2004 году суммарный объем налоговых отчислений в государственный бюджет и в государственные внебюджетные фонды предприятий, входящих в Трубную Металлургическую Компанию, составил 5,92 млрд. рублей, что на 41% больше, чем в 2003 году. В прошедшем году увеличились платежи в бюджеты всех уровней. Они составили в федеральный бюджет — 3,446 млрд. рублей, в региональные бюджеты — 826 млн. рублей, а в местные бюджеты — 685 млн. рублей. Платежи в государственные внебюджетные фонды составили 967 млн. рублей.

Пресс-служба, 16.02.05

Экспортный бум

Как заявил заместитель генерального директора ТМК Сергей Билан, в 2004 году Трубная металлургическая компания отгрузила на экспорт 777 тыс. тонн своей продукции, что на 46% больше, чем годом ранее. Из них 605 тыс. тонн труб были отправлены в страны дальнего зарубежья. По мнению Сергея Билана, рост экспортных поставок в 2005 году составит до 3—5%.

Интерфакс, 17.02.05

ВТЗ начал производство труб для нефтепровода Казахстан—Китай

На Волжском трубном заводе приступили к производству первой контрактной партии труб, предназначенных для строительства нефтепровода «Атасу—Алашанкоу» из Казахстана в Китай протяженностью 850 километров. В соответствии с графиком в течение февраля заказчику будет отгружено 2600 тонн труб большого диаметра.

В январе 2005 года специалисты Волжского трубного завода серьезно готовились к выполнению этого довольно важного заказа: были разработаны технические спецификации, процедуры, планы контроля качества труб. Все документы были согласованы с китайскими специалистами. В конце января группа известной инспекционной компании «Moody International» провела квалификационные испытания труб. По их результатам заказчики дали разрешение на начало производства.

С 7 февраля трубоэлектросварочный цех ВТЗ приступил к выполнению заказа. В случае его удачного выполнения волжские трубки могут рассчитывать на заключение дополнительного контракта на производство еще 20 тысяч тонн таких труб.

Новые деловые вести, 19.02.05

ТМК построит в 2006 году три МНЛЗ

Трубная металлургическая компания планирует завершить в 2006 году реализацию проекта строительства трех машин непрерывного литья заготовок (МНЛЗ). Как сообщила пресс-служба ТМК, об этом говорилось на плановом совещании по реализации проекта, которое проходило с 15 по 23 февраля на Тагмете. МНЛЗ будут строиться на Волжском и Северском трубных заводах и на Тагмете. В частности, МНЛЗ на Тагмете предполагается ввести в эксплуатацию в III квартале 2006 года. Стоимость проекта составляет несколько десятков миллионов долларов. Главным поставщиком оборудования в проекте является фирма SMS Demag (Германия), ее партнером по поставке оборудования — «Уралмаш», проектировщиком — «Укрспроммет». По оценке ТМК, реализация проекта позволит предприятиям, входящим в компанию, существенно увеличить объем выпуска высококачественных трубных заготовок, повысит конкурентоспособность компании на отечественном и мировом рынках стальных труб нефтяного сортамента.

Прайм-ТАСС, 23.02.05

СинТЗ выиграл соревнование

По итогам работы во втором полугодии 2004 года победителем трудового соревнования в ТМК признан Синарский трубный завод, добившийся



Анатолий Брижань получил из рук Дмитрия Пумпянского переходящее знамя ТМК и почетную грамоту

наилучших результатов по сумме оцениваемых показателей. Напомним, что корпоративное трудовое соревнование предприятий ТМК оценивается по ряду основных параметров производственной, финансовой, организационной и экологической деятельности. В их числе выполнение производственного задания, рост производительности труда, качество выпускаемой продукции, рентабельность производства, дисциплина и безопасность труда. 11 марта Генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский вручил управляющему директору СинТЗ Анатолию Брижаню почетную грамоту и переходящее знамя ТМК.

Пресс-служба ТМК, 14.03.05

ВТЗ наградили за лучшую организацию спортивной работы

Администрацией города Волжска был организован праздничный вечер по подведению спортивных итогов 2004 года. Кубок «За лучшую организацию спортивной работы на предприятии» был вручен коллективу Волжского трубного завода. Работники ТМК заняли высшие ступени пьедестала почти по всем видам спорта в ходе городской олимпиады. В 2004 году команда ВТЗ выиграла Кубок мэра по футболу. Всего же в прошлом году на заводе было организовано более 100 спортивных мероприятий. Получая награду, директор по управлению персоналом ВТЗ Сергей Лифанов отметил, что политика руководства по развитию физкультуры и спорта — это не только забота о здоровье заводчан, но и средство для достижения высоких производственных показателей.

Вечерний Волгоград, 17.03.05

ТМК может выпустить евробонды и CLN

Трубная металлургическая компания не исключает возможность размещения евробондов и CLN в среднесрочной перспективе. Об этом заявил заместитель генерального директора по финансам и экономике ТМК Александр Ширияев. Он также отметил, что компания должна быть готова к выходу на международные финансовые рынки. По его словам, в компании в настоящее время готовится к выпуску первая аудированная консолидированная отчетность компании по МСФО, аудитором которой выступает Ernst&Young.

МФД-ИнфоЦентр, 24.03.05

ТМК разместила второй выпуск облигаций на 3 млрд. рублей

Трубная металлургическая компания полностью разместила на ММВБ второй выпуск четырехлетних облигаций на сумму в 3 млрд. рублей. В ходе конкурса по определению ставки первого купона было получено заявок на сумму свыше 3,5 млрд. рублей. По итогам конкурса эмитентом принято решение об установлении ставки первого купона в размере 11,09% годовых. Эффективная доходность выпуска к оферте через два года — 10,9% годовых. Организатором выпуска является ОАО «МДМ-Банк», ведущим соорганизатором выступила компания «Ренессанс Капитал». Соандеррайтерами выпуска выступили: Банк внешней торговли, Вэбинвест банк, Газпромбанк, ИГ Капитал, НОМОС-Банк, КБ «Петрокоммерц», ИК Регион, Росбанк, СКБ Банк.

Интерфакс, 29.03.05

ХРОНИКА РЫНКА: В РОССИИ

Производство в черной металлургии выросло на 5%

Рост производства в черной металлургии РФ в 2004 году, по данным Федеральной службы государственной статистики РФ, составил 5% по сравнению с 2003 годом. При этом Россия в прошлом году увеличила производство товарной железной руды на 2,5%, до 94,9 млн. тонн, готового проката — на 6,2%, до 53,8 млн. тонн, однако снизила выпуск стальных труб на 2,3%, до 6 млн. тонн. Кроме того, по данным статистики, в 2004 году Россия увеличила производство угля на 1,3%, до 280 млн. тонн, кокса — на 2%, до 33,8 млн.

Интерфакс, 24.01.05

Для освоения Сибири пригласят иностранцев

Российское правительство считает возможным участие международных нефтяных компаний в освоении нефтегазовых месторождений Восточной Сибири. Об этом сообщил в интервью «Ведомостям» министр промышленности и энергетики Виктор Христенко. «С моей точки зрения, чтобы найти адекватных участников этого процесса, требуется открытый и широкий аукцион, и мы заинтересованы в том, чтобы не назначить, а избрать тех, кто способен выполнить такие жесткие требования, чтобы и спрашивать было легче», — сказал Христенко. К 1 мая, по словам министра, Минприроды, Минэкономразвития и Минпромэнерго должны определить программу разработки месторождений Восточной Сибири и этапы работ по строительству трубопроводов. Как сообщалось ранее, в конце декабря правительство приняло решение о проектировании и строительстве единой нефтепроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий океан» по маршруту г. Тайшет (Иркутская область) — г. Сковородино (Амурская область) — бухта Перевозная (Приморский край) общей мощностью до 80 млн. тонн нефти в год. Стоимость проекта оценивается в 10,75 млрд. долларов. Ранее о готовности принять участие в его финансировании объявила Япония.

Прайм-ТАСС, 24.01.05

ЧТПЗ уменьшил отгрузку труб в 2004 году

Челябинский трубопрокатный завод уменьшил отгрузку труб в 2004 году на 8,5%, до 747,4 тыс. тонн по сравнению с 2003 годом (816,6 тыс. тонн). По словам генерального директора «Группы ЧТПЗ» Виталия Садыкова, «проведение плановых мероприятий по модернизации потребовало остановки на длительное время — до трех месяцев — основных агрегатов первого и шестого цехов предприятия, что привело к ожидаемому снижению результатов производственно-сбытовой деятельности ЧТПЗ».

«Прайм-ТАСС», 26.01.05

Россия увеличила экспорт черных металлов

По данным Федеральной таможенной службы (ФТС), в 2004 году Россия увеличила экспорт черных металлов в страны дальнего зарубежья в стоимостном выражении на 92,7% — до 15,064 млрд. долларов. Основной причиной роста стало усиление ценовой конъюнктуры, а также повышение спроса на черные металлы в азиатских странах. По данным ФТС, объем импорта в Россию стальных труб за год составил 1,036 млн. тонн (на 823,3 млн. долларов), в том числе импорт из стран СНГ — 589,8 тыс. тонн (на 375,2 млн. долларов).

Интерфакс, 08.02.05

ФРТП просит ввести пошлины

Фонд развития трубной промышленности (ФРТП) направил письмо Михаилу Фрадкову с просьбой ввести ввозные таможенные пошлины на ТБД (трубы большого диаметра) в размере 20%. Об этом сообщил директор Фонда Александр Дейнеко. По его словам, рентабельность продаж российских ТБД сократилась на 5% при одновременном увеличении разрыва в ценах на импортные и российские товары.

По словам главы ФРТП, потребности Газпрома в ТБД на 2005 год составляют 450 тыс. тонн. До 2007 года Газпром будет ежегодно нуждаться в 400 тыс. тонн ТБД. С 2008 по 2010 год его ежегодные потребности будут составлять 600 тыс. тонн.

АК&М, 14.02.05

Металлурги готовятся к IPO

По мнению аналитиков, в текущем году многие российские металлургические компании выйдут на международный фондовый рынок. В конце 2004 года успешное размещение 11% акций совершила «Стальная группа Мечел», ее примеру готовы последовать «Магнитка», НЛМК и «Евразхолдинг». Не все из этих компаний официально подтверждают наличие таких планов, но, по мнению аналитиков, текущий год — самое удобное время для размещения акций на западных фондовых площадках. Вице-президент «Атона» Александр Агибалов считает, что любая металлургическая компания сейчас может выгодно разместить акции. «Стране присвоили инвестиционные рейтинги, успех АФК «Система» на этом фоне закономерен», — отмечает он. Как говорит Денис Нуштаев из «Метрополя», металлургам стоит поторопиться, так как сейчас они имеют возможность разместить акции по максимальной цене. «Если металлурги хотят разместиться, им лучше делать это сейчас, так как со второго полугодия цены на сталь начнут сокращаться», — прогнозирует он. Василий Николаев из «Тройки Диалог» полагает, что к IPO больше остальных готовы НЛМК и «Евразхолдинг», а ММК сначала нужно сделать более прозрачной структуру собственности. Максим Матвеев из Альфа-банка отмечает, что острой необходимости в IPO нет ни у одной меткомпании. «При нынешних ценах на сталь у любого из них есть не менее \$1 млрд. на текущие проекты и покупки. К тому же у металлургов относительно низкий уровень долга — есть возможность брать кредиты», — резюмирует он.

Ведомости, 02.03.05

Правительство оценит планы строительства трубопроводов

Правительство РФ до конца первого полугодия рассмотрит проекты строительства системы магистральных газопроводов в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке. Об этом заявил заместитель директора департамента ТЭК

Минпромэнерго РФ Виталий Караганов. По его словам, в настоящее время существуют четыре варианта строительства системы газопроводов на Восток с выходом в Китай, Южную Корею и Японию. Три из них носят названия «Западный», «Центральный» и «Восточный». Кроме того, существует альтернативный вариант, предлагаемый компанией «РУСИА Петролеум», отметил замдиректора. Схема транспортировки «РУСИА Петролеум», по словам Караганова, ориентирована на экспорт газа из Иркутской области и Якутии, а также частично с Сахалина.

ФК-Новости, 02.03.05

«Северсталь» в 2005 году вложит 150 млн. долларов в завод ТБД

«Северсталь» в 2005 году планирует инвестировать около 150 млн. долларов в строительство завода по производству труб большого диаметра (ТБД) на базе ЗАО «Ижорский трубный завод». Об этом заявил генеральный директор Ижорского завода Олег Урнев. Он уточнил, что общая стоимость проекта строительства завода по производству ТБД составляет около 250 млн. долларов. По его словам, за период с июня 2004 года по настоящее время «Северсталь» инвестировала в строительство более 52 млн. долларов. «На сегодняшний день установлены все несущие металлоконструкции, готовность здания завода составляет 60—70%, в октябре начнутся поставки оборудования», — сказал гендиректор предприятия. По его словам, первую партию труб большого диаметра объемом несколько тысяч тонн предполагается выпустить в июне 2006 года. Завод должен выйти на объем производства в 450 тыс. тонн одношовных сварных труб диаметром от 610 до 1420 мм в течение года с момента ввода в эксплуатацию.

Интерфакс, 16.03.05

Россия в I квартале сократила выпуск труб на 5,6%

Производство стальных труб в РФ, по предварительной оценке, в I квартале будет на 5,6% ниже уровня января—марта 2004 года. Об этом заявил замначальника отдела промышленной политики в металлургии департамента промышленности Минпромэнерго России Алексей Пинчук. «По оперативным ▶

данным, полученным от основных производителей, отставание от уровня I квартала 2004 года может составить 85 тыс. тонн стальных труб», — сказал он. Пинчук отметил, что спад происходит вследствие сокращения потребления труб предприятиями нефтегазодобывающей промышленности, машиностроения и строительной индустрии по ряду важных позиций.

Интерфакс, 01.04.05

На ВМЗ запущена новая линия

На Выксунском метзаводе введена в эксплуатацию новая линия по производству прямошовных одношовных труб диаметром 1420 мм. Новая линия будет выпускать прямошовные одношовные трубы диаметром 530—1420 мм с толщиной стенки до 48 мм с наружным и внутренним антикоррозионным покрытием. Ее проектная мощность составит 450—500 тыс. тонн труб диаметром 1420 мм в год. Выпускаемые на новой линии трубы, выдерживающие давление до 250 атмосфер, предназначены для использования в магистральных нефте- и газопроводах. Потребителями этих труб могут стать Газпром, Транснефть, а также российские и иностранные газовые компании. Поставки новых труб потребителям планируется начать в июне 2005 года.

Металлоснабжение и сбыт, 11.04.05

ФРТП предлагает ограничить вывоз лома

По заявлению директора Фонда развития трубной промышленности России (ФРТП) Александра Дейнеко, за последние 2—3 года сбор металлического лома в России вырос вдвое и достиг 30 млн. тонн.

Дейнеко отметил, что при выработке механизмов и инструментов регулирования рынка металлолома необходимо обеспечить поддержание накопленного металлофонда в стране и не допустить его снижения при увеличении экспорта стальной продукции и черного лома. По его мнению в России необходимо разработать меры по претворению чрезмерного вывоза лома с территории страны. В качестве примера он сослался на опыт стран ЕС.

РБК, 30.03.05

ХРОНИКА РЫНКА: ЗА РУБЕЖОМ

Украина выбрала свою квоту

Украинские производители труб за январь—декабрь 2004 года поставили в Россию 466,28 тыс. тонн труб малого и среднего диаметров, использовав годовую квоту на 96,98%. Об этом сообщила пресс-служба Минэкономики Украины. Украина в 2004 году поставила в Россию 228,49 тыс. тонн труб большого диаметра, использовав годовую квоту на 99,34%, труб из нержавеющей стали — 4,19 тыс. тонн, использовав годовую квоту на 99,76%.

BWA, 12.01.05

Китай увеличивает экспорт стали

Китай увеличил экспорт стальной продукции по итогам 2004 года на 104,3% по сравнению с 2003 годом до 14,23 млн. тонн. Согласно сообщению Китайской ассоциации чугуна и стали, в декабре 2004 года Китай экспортировал 2,16 млн. тонн стальной продукции. Китайский импорт стальной продукции по итогам 2004 года сократился на 21,3% по сравнению с 2003 годом и исчислился 29,3 млн. тонн. При этом в декабре 2004 года импорт стальной продукции в КНР упал на 36,3% по сравнению с тем же месяцем 2003 года и составил 1,95 млн. тонн.

Интерфакс-Китай, 12.01.05

Украина в 2004 году увеличила экспорт металлопродукции на 45%

Предприятия горно-металлургического комплекса Украины в 2004 году по сравнению с 2003 годом увеличили экспорт металлопродукции на 45%. Об этом сообщил и. о. министра промышленной политики Украины Александр Неустроев на коллегии Министерства. Объемы производства практически по всем видам товарной продукции также возросли. Так, производство основных видов продукции превысило аналогичные показатели 2003 года в среднем на 3—9%, а рост производства метизов составил почти 30%. Неустроев пояснил, что росту производства основных видов металлопродукции в 2004 году способствовали благоприятная конъюнктура на мировом рынке стали и расширение внутреннего рынка на 5%, до 7,9 млн. тонн.

Интерфакс-Украина, 17.01.05

Цены на металл в Китае продолжают расти

Цены на стальную продукцию в Китае в 2004 году выросли в среднем на 25,22%. По мнению сотрудника Центра контроля и прогнозирования цен Госкомитета КНР по развитию и реформам Хэ Сяоина, больше всего выросла стоимость листовой стали. По состоянию на декабрь 2004 года цена на горячекатаную сталь толщиной 10 мм выросла на 16,69% по сравнению с декабрем 2003 года, на листы толщиной 6 мм — на 19,54%. Анализируя причины повышения цен в 2004 году, Хэ Сяоин указывает, что в целом по стране, несмотря на принимаемые меры, капиталовложения в основные фонды продолжали расти значительными темпами (за 11 месяцев года рост составил 28,9% по сравнению с аналогичным периодом 2003 года). Это обусловило повышение спроса на стальную продукцию. Второй причиной экспорта назвал быстрый рост промышленного производства.

В настоящее время мощности по производству стали в Китае составляют порядка 310 млн. тонн в год. В процессе строительства находится еще несколько предприятий общей мощностью 150 млн. тонн.

«Интерфакс-Китай», 19.01.05

Правительство Украины отменило решения о приватизации «Криворожстали»

Правительство Украины, реализуя задачу по возвращению крупнейшего в стране сталелитейного комбината «Криворожсталь» в госсобственность, отменило постановление и распоряжение предыдущего правительства, касающиеся порядка приватизации этой компании. «Процесс движется: в ближайшие буквально недели у нас будут все решения, которые возвращают «Криворожсталь» в госсобственность», — заявила журналистам премьер правительства Юлия Тимошенко.

Интерфакс-Украина, 14.02.05

Потребители металла США настаивают на отмене пошлин на сталь

Американские потребители металла предложили Комиссии по международной торговле Минторга отменить введенные в 1999 году пошлины на

горячекатаный листовой прокат из России, Бразилии, Японии, чтобы остановить рост цен на эту продукцию на внутреннем рынке США. Комиссия, как сообщает Bloomberg, должна принять решение о сохранении или отмене пошлин к 14 апреля. Пошлина на горячекатаную сталь составляет 50% для Бразилии, 29% для Японии. Российские поставщики действуют в рамках соглашения, которое отменяет пошлины на временной основе, но устанавливает предельный объем поставок этой продукции. США потребляют около 68 млн. тонн горячекатаного стального листа в год.

Интерфакс-АФИ, 03.03.05

Россия в 2004 году увеличила экспорт металла в США

Россия в 2004 году увеличила экспорт стальной продукции на рынок США в 7,4 раза по сравнению с 2003 годом, — до 2,185 млн. тонн. Об этом говорится в материалах министерства торговли США (U.S. Department of Commerce). В денежном выражении импорт российской стали в США вырос в 12,5 раза, — до 1,16 млрд. долларов. В целом США в прошлом году увеличили по сравнению с 2003 годом импорт стальной продукции в 1,5 раза, до 32,48 млн. тонн. В 2004 году по сравнению с 2003 годом наиболее активными экспортёрами на американском рынке металлопродукции, помимо России, были Канада, Мексика, Бразилия и Турция.

Интерфакс, 15.03.05

ЕС пересмотрит пошлины на импорт труб из России и Румынии

Европейский союз может пересмотреть пошлины на стальные трубы из России и Румынии, чтобы защитить европейских производителей — итальянскую Dalmine SpA и французскую Vallourec S.A.

ЕС в июле 2004 года отказался от антидемпинговых пошлин, введенных на поставки стальных труб из России и Румынии в 1997 году. Сейчас Евросоюз ведет расследование с целью выяснить, оправданы ли чрезмерно низкие цены на импорт из этих стран.

Поводом для разбирательства стала жалоба Европейской ассоциации производителей стальных труб (ESTA) на существенно заниженные цены российских и румынских экспортёров.

ОРЕАНДА, 01.04.05

ЗАЛОГ УСПЕХА — ЭФФЕКТИВНЫЙ РОСТ

2004 год российская экономика закончила в фазе уверенного подъема. По итогам года валовой внутренний продукт РФ увеличился на 7%, индекс промышленного производства составил 6,1%. Выгодная конъюнктура мировых цен на основную массу российских экспортных товаров, модернизация производства повлияли на улучшение показателей промышленного развития в стране. Однако для российской трубной отрасли 2004 год был весьма непростым, большинство предприятий из-за отсутствия спроса на внутреннем рынке и высоких цен на сырье снизило объемы производства. Трубная металлургическая компания благодаря выверенной производственно-сбытовой политике, напротив, не только избежала этого, но и значительно улучшила свои финансовые и производственные показатели.

Одной из самых динамично развивавшихся в прошлом году отраслей стала черная металлургия — по итогам 2004 года объем ее производства вырос на 11,7%. Темпы роста оказались выше, чем в нефтегазовой отрасли (8,8%). Для сравнения, в 2003 году подъем российской металлургии составил 8,9%. Таким образом, отрасль поступательно наращивает объем выпуска продукции, и у этого есть свои причины.

Основную роль играют положительная динамика спроса, рост спроса и, как следствие, рост цен на сталь, стальной прокат и трубы на мировом и российском рынках. Одновременно российские металлургические компании, в том числе и Трубная металлургическая компания, серьезно увеличили инвестиции в основной капитал и приступили к реализации масштабных программ модернизации производства. Положительные перемены в металлургии происходят, безусловно, благодаря постоянному и открытому диалогу производителей стали и металлопродукции



△ В 2004 году, в отличие от большинства производителей труб, ТМК не снизила, а увеличила производство

прошлом году ТМК не только не снизила, а даже увеличила свои производственные показатели: мы отгрузили потребителям более 2,5 млн. тонн труб (рост 1,3%), а выплавка стали достигла 1,9 млн. тонн, что на 10% выше результатов 2003 года. Гибкая сбытовая политика и умение перестроиться способствовали преодолению такого негативного фактора, как стагнация спроса на трубы в России. Объем этого рынка существенно не вырос по сравнению с уровнем 2003 года, составив около 6 млн. тонн.

Выход в такой ситуации ТМК нашла в серьезном увеличении (на 46%) объема своих экспортных поставок. Всего в прошлом году компания экспортировала около 780 тыс. тонн трубной продукции (около 60% всего российского экспорта). Помимо увеличения физического объема экспортных поставок, ТМК существенно расширила их географию: теперь продукция компании поставляется в более чем 60 стран мира. В конце 2004 года ТМК вышла на рынок США, заключив рыночный альянс с крупным производителем труб в Северной Америке компанией Lone Star.

Помимо производственного и финансового роста в непростом 2004 году ТМК успешно провела внутрикорпоративную реорганизацию управления: акции всех предприятий были переданы на баланс управляющей компании, которая получила функции единоличного исполнительного органа на ее предприятиях. Подобные шаги, как показывает мировой опыт, позволяют также унифицировать все бизнес-процессы внутри компании, что важно для ТМК, включающей в себя несколько крупных градообразующих предприятий в трех регионах России.

В конечном итоге наша успешная производственно-сбытовая политика напрямую отразилась на финансовых итогах работы компании в прошлом году. Выручка ТМК выросла почти на треть и составила 2,2 млрд. долларов. Это плод работы всего коллектива компании, ее производственных, сбытовых и управляющих единиц. Разумеется, сохранить такую позитивную тенденцию невозможно без грамотной и эффективной кадровой политики, сохранения и умножения ее «человеческого капитала». ►

“ Положительные перемены в металлургии происходят благодаря постоянному и открытому диалогу производителей стали и металлопродукции и власти ”

и власти. Разработанная и утвержденная в 2003 году государственная программа «Комплекс мер по развитию металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2010 года» позволила отечественным компаниям планировать и рассчитывать инвестиционные проекты, постоянно наращивать производство.

ТМК завершила прошлый год успешно, на трех из четырех ее предприятиях был обеспечен рост производства, а сама компания продолжила реализацию важнейших инвестиционных проектов. В целом, в

Помимо регулярного индексирования заработной платы, ТМК уделяет большое внимание переподготовке кадров, повышению их квалификации, обеспечению социальной защиты и отдыха трудящихся. В нашем коллективе около 50-ти тысяч специалистов, которые дорожат работой в крупной, динамично развивающейся компании. Она дает возможность профессионального и кадрового роста, самой полной реализации своих личностных возможностей. Такие отношения формируют высокую деловую и производственную культуру. ТМК способна к постоянной модернизации, внедрению новых идей, управленческих и технологических решений.

В социальной сфере ТМК в прошлом году еще раз подтвердила статус социально ответственной компании. Так, по сравнению с 2003 году на 41% (почти до 6 млрд. рублей) вырос объем налоговых отчислений предприятий компании в государственные бюджеты различных уровней и государственные внебюджетные фонды. Наша социальная миссия не ограничивается лишь этим. Мы ясно и четко представляем, что крупная бизнес-структура, работающая в нескольких регионах России, должна способствовать их социально-экономическому развитию. Причем реальные результаты такой работы появляются только в сотрудничестве с властью и местным сообществом. Поэтому компания намерена развивать практику заключения соглашений о социально-экономическом партнерстве с регионами своего присутствия, проводить активную благотворительную политику. С участием ТМК реализуются различные социальные программы: обеспечение школ современным оборудованием, открытие спортивных объектов, помощь больницам. Ежегодно объем социальных инвестиций достигает свыше 10 млн. долларов.

Важной сферой деятельности компании в прошлом году являлась модернизация мощностей. ТМК вложила в реализацию инвестиционных программ свыше 50 млн. долларов США, а в текущем году планируется увеличить объем капиталовложений до 100 млн. долларов. Из наиболее крупных проектов в этой области стоит отметить сооружение машин непрерывного литья заготовки на Северском, Волжском трубных и Таганрогском металлургическом заводах, которые поставит компания SMS Demag, установку прессов фирмы SMS Meer на Синарском трубном заводе и Тагмете. Реализация этих проектов позволит компании снизить зависимость от колебаний цен на сталь и стальную заготовку, а в конечном итоге — уменьшить производственные издержки.

У нашей компании есть довольно ясная перспектива. По крайней мере, до 2010 года специа-



△ **Главный капитал ТМК — люди, которые трудятся на благо страны и компании**

листы прогнозируют устойчивый спрос на трубную продукцию во всех отраслях экономики. Вероятно, уже в ближайшее время, как мне представляется, будет реализован значительный отложенный спрос, что связано с планами крупнейших нефтегазодобывающих корпораций по строительству новых трубопроводов. Одними из наиболее перспективных являются проект Транснефти Восточ-

“ **Стратегическая цель сделать ТМК компанией номер 1 на мировом рынке трубной продукции реалистична и выполнима, тем более что мы уже заложили базу для такого роста** ”

Перспективы трубного производства связаны с реализацией крупных трубопроводных проектов в Сибири ▽

ная Сибирь — Тихий океан, для которого потребуются до 2,5 млн. тонн труб, трубопроводные проекты в Казахстане, а также планы Газпрома по разработке новых месторождений на Ямале. В случае реализации этих проектов отечественный рынок получит, вне всякого сомнения, новый импульс качественного роста. Решающее слово в данном случае остается за государством, за тем, как оно распределит приоритеты в сфере строительства новых трубопроводов.

Анализ развития российского и мирового металлургических рынков, а также перспектив в 2005 году позволяет говорить, что Трубная металлургическая компания находится на правильном пути к лидерству в мировой трубной отрасли. Стратегическая цель сделать ТМК компанией номер 1 на мировом рынке трубной продукции реалистична и выполнима, тем более что мы уже заложили базу для такого роста. За годы своего существования ТМК сохранила и преумножила свой производственный и финансовый опыт, укрепила кадровый потенциал, применяла новые технологии и инженерные решения. Поэтому я уверен, что в текущем 2005 году компания продолжит позитивный рост — на благо своих работников, акционеров и всей нашей страны. ■

Генеральный директор
Трубной металлургической компании
Дмитрий Пумпянский



ИНТЕРВЬЮ С ДИРЕКТОРАМИ ЗАВОДОВ ТМК

Редакция «Вестника» попросила управляющих директоров предприятий Трубной металлургической компании вкратце оценить итоги 2004 года, рассказать о текущей работе заводов и планах на 2005 год

Управляющий директор
ОАО «ТАГМЕТ»
Николай Фартушный



Минувший год прошел под знаком роста цен на металл и, естественно, роста цен на металлопродукцию. Потребители металлопроката, столкнувшись с подорожанием, несколько тормозили рынок, и производители искали пути выхода из этого положения. Деятельность Тагмета в 2004 году основывалась на контроле над качеством продукции, максимальном удовлетворении всех требований потребителя и эффективном управлении поставками. Система комплексного снабжения предприятий нефтегазовой промышленности обеспечила конкурентоспособность нашей трубной продукции на фоне продукции других производителей. В соответствии с утвержденным ЗАО «ТМК» планом инвестиций, в 2004 году начаты работы по строительству в мартеновском цехе отделения непрерывного литья заготовок (ОНЛЗ). В настоящее время завершается строительство первичного отстойника окалины. Новое оборудование позволит получать стальные заготовки для производства труб эффективным, высокопроизводительным и экологически чистым способом. Новая МНЛЗ, поставки оборудования которой будут осуществлять SMS Demag и Уралмаш, будет построена на Тагмете в течение двух лет.

План по производству труб в минувшем году выполнен на 101,4 %. При плановом задании 600,2 тыс. тонн, было фактически произведено 607,72 тыс. тонн трубной продукции. План производства стали выполнен на 102,7 %. Начало 2005 года для завода стало также успешным. В январе план по производству трубной продукции был выполнен на

107,4%, стали выплавлено на 108,5% к плановому заданию.

В числе фактов, которые позитивно сказываются на заводских перспективах, стал заказ на поставку партии труб американской компании Lone Star Steel. По соглашению с ТМК эта фирма является эксклюзивным дистрибьютором ТМК на американском рынке. Первые партии трубной продукции уже отгружены, и взаимоотношения с американскими партнерами обещают и далее быть перспективными.

Есть уверенность, что будем увеличивать свою социально активную позицию. В минувшем году мы были для жителей Таганрога надежным помощником в решении многих социально важных проблем. Список социальных проектов прошедшего года не стал короче, чем обычно, более того проведены значительные акции, которые стали известны не только в городе и регионе, но и в стране. Средняя заработная плата одного работающего в 2004 году составила 7668 рублей и выросла в сравнении с прошлым годом на 17,7%.

Реальные практические шаги в осуществлении запланированной технической политики позволяют ОАО «Тагмет» двигаться по пути улучшения качества продукции и повышения эффективности процессов производства.

Подготовила Нинель Мандрыкина

Управляющий директор
ОАО «Волжский трубный завод»
Александр Лялков

По итогам ушедшего года мы заняли второе место среди родственных предприятий России по объемам отгруженной продукции. Рост объемов составил 4,8% — более чем 36 тысяч тонн труб различного сортамента. Всего в 2004 году волжские трубки отгрузили 786,5 тыс. тонн трубной продукции. Производство стали составило 713,8 тыс. тонн, что превышает данный показатель за 2003 год на 19,9%.

Программа развития ВТЗ на 2004 год была направлена на обеспечение выполнения плановых показателей и на повышение эффективности производства. К сожалению, следует заметить, что не все мероприятия и показатели выполнены в полном объеме. Из-за нестабильных расчетов за нашу продукцию нам приходилось останавливать производство трубы 1420 на стане «2520». Не полностью реализованы возможности третье-



го трубопрокатного цеха, который также недовыполнил свой производственный план.

Среди наших достижений — выход работы сталеплавильной печи на совершенно другой уровень, что позволило сократить длительность плавки до 75 минут (при норме 82 минуты) и увеличить долю производства товарной заготовки диаметром 156 мм до 43%. Освоили производство трубы диаметром 426 мм с толщиной стенки 10 мм и уже произвели первые поставки. На стане «2520» в этом году перешли на более широкий лист, а это экономия 35 кг металла с каждой тонны штрипса при производстве 1420-й трубы. Получили аттестацию на поставку обсадных труб для проектов нефтяной компании Shell. Начали поставки на американский рынок бесшовных нефтепроводных труб для компании Lone Star Steel. Одними из первых в Волгоградской области сертифицировали систему управления охраной труда и стали обладателями сертификата безопасности.

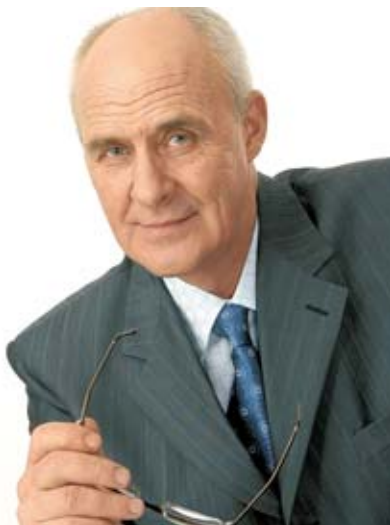
Задачи на 2005 год перед заводом стоят еще более сложные. Мы должны наращивать объемы производства и перешаг-

«Из-за нестабильных расчетов за нашу продукцию нам приходилось останавливать производство трубы 1420 на стане «2520»»

нуть цифру в 900 тыс. тонн труб, что даст 15% прироста. Также планируем выплавить стали на 12% больше, чем в минувшем году, в том числе товарной продукции (это 156-й «круг») — на 40%. Задача достаточно сложная, и поэтому год предстоит напряженный. Для достижения высоких результатов персонал и Волжского трубного завода, и Торгового дома ТМК должны работать в более тесном контакте.

Подготовила Ольга Королева

Управляющий директор
ОАО «Синарский трубный завод»
Андрей Брижань



В 2003 году Синарский трубный завод вышел на уровень лучших допестеречных показателей, поэтому в последние два года работа предприятия характеризовалась не бурным ростом объемов, а активной деятельностью по расширению сортамента. Это позволило удержать прежние и завоевать новые ниши на рынке сбыта. Мы идем навстречу потребителям: каждый год осваиваем по 35–40 новых видов труб.

В 2004 году конъюнктура рынка изменилась, в результате чего мы оперативно

переформировали портфель заказов.росло количество заказов малыми партиями труб, увеличилась доля труб с новыми прочностными характеристиками. По плану в 2005 году годовой объем производства составит 581 тыс. тонн.

Нужно отметить, что уже в 2004 году завод работал с почти максимальной загрузкой мощностей, и в этом году мы планируем небольшой прирост объемов производства.

В конце года был утвержден комплексный план технического перевооружения, в котором большой акцент сделан на мероприятиях, направленных на повышение качества продукции, снижение себестоимости с целью создания конкурентоспособных преимуществ завода на рынке. На 2005 год намечены проекты по замене изношенного оборудования, например, высадочных прессов для производства буровых труб и НКВ, замене гидропресса.

Подготовила Наталья Левицкая

Управляющий директор
ОАО «Северский трубный завод»
Алексей Дегай

В 2004 году коллектив завода в основном справился с поставленными задачами. Достигнутый результат по производству стали составил на 5% больше, чем в 2003 году, а заготовки для переката — на 18%. С полной загрузкой производственных мощностей работал трубопрокатный цех, освоивший за этот год более сложный сортмент про-

дукции. По итогам 2004 года ожидается значительное перевыполнение плана по прибыли — трудовые коллективы цехов неплохо поработали над снижением затрат.

2004 год для коллектива предприятия запомнится решением совета директоров о строительстве машины непрерывного литья заготовок и прошивного стана. В целом же, Северский трубный завод, отметивший свое 265-летие, меняет облик. Завод превращается в современное металлургическое предприятие. ■

Подготовила Ольга Тупицына



НОВОСТИ

Итоги работы ТМК в I квартале

В марте 2005 года Трубная металлургическая компания отгрузила потребителям более 229 тыс. тонн труб различных видов. Всего за три первых месяца года отгружено более 650 тыс. тонн труб, что на 7% больше, чем за соответствующий период 2004 года. В марте на предприятиях компании выплавлено 171 тыс. тонн стали. С начала года объем выплавки стали достиг 485 тыс. тонн, что на 2% больше, чем в прошлом году.

ТМК заключила контракт на поставку литейных кранов

В начале апреля 2005 года Трубная металлургическая компания и один из ведущих мировых производителей подъемного оборудования — финская компания Konecranes — заключили контракт на поставку кранов для сталелитейного комплекса ТМК.

В соответствии с контрактом Konecranes изготовит и поставит на предприятия ТМК три крана, один из которых грузоподъемностью 225 тонн будет установлен на Таганрогском металлургическом заводе, а два других — грузоподъемностью 225 тонн и 80 тонн — на Северском трубном заводе. Новое оборудование станет важной составной частью сталелитейного производства этих предприятий, коренную реконструкцию которого осуществляет ТМК.

Краны будут обеспечивать транспортировку жидкого металла на всех

этапах технологической цепочки производства стали. Его завершающим звеном являются машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), строительство которых на заводах уже началось.

Общая стоимость контракта составляет 9 млн. евро. Краны будут поставлены и смонтированы в следующем году.

У СинТЗ растет экспорт

ОАО «Синарский трубный завод» в январе 2005 года увеличило производство трубной продукции на 2% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года — до 48,86 тыс. тонн. За минувший месяц предприятие отгрузило потребителям 48,7 тыс. тонн труб, в том числе на экспорт поставлено 9,14 тыс. тонн труб (рост на 1,1%). «Несмотря на сложности с загрузкой производства, предприятие стабильно работает на уровне показателей прошлого года, сохраняя положительную динамику. Заработная плата выплачивается в строго установленные сроки. Все обязательства по налоговым и другим видам платежей выполняются», говорится в пресс-релизе ТМК.

ВТЗ в январе–феврале

За два первых месяца текущего года Волжский трубный завод отгрузил потребителям свыше 137,5 тыс. тонн труб, что на 5,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Производство стали с начала года увели-

чилось на 5,6% и составило 122,4 тыс. тонн. Напомним, что в 2004 году волжские трубки отгрузили 786,6 тыс. тонн трубной продукции. Это на 4% больше, чем в 2003 году. Производство стали в 2004 году составило 713,9 тыс. тонн, что превышает данный показатель 2003 года на 19,9%. В феврале 2005 года на ВТЗ был проведен аудит системы менеджмента качества в соответствии с программой сертификации продукции, поставляемой для ОАО АК «Транснефть» — одного из стратегических заказчиков предприятия. Основное внимание было уделено соответствию системы обеспечения качества требованиям стандарта ИСО 9001:2000. Полностью были проверены производства трубоэлектросварочного цеха и подразделения, которые обеспечивают качество продукции. В

итоге руководителем группы аудиторов СДС «Транссерв» дана положительная оценка работы коллектива Волжского трубного завода.

СТЗ наращивает показатели

Выпуск труб на ОАО «Северский трубный завод» увеличился за первые два месяца 2005 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5,7%. В общей сложности с начала года завод выпустил более 91 тыс. тонн труб. При этом потребителям было отгружено более 90 тыс. тонн труб, что на 3,9% больше, чем за соответствующий период 2004 года. Производство бесшовных труб на СТЗ увеличилось на 9,4%, в то время как объемы отгрузки покупателям сварных труб в феврале остались на уровне прошлого года. ■



НА ПЕРЕДОВОЙ ТРУДОВОГО ФРОНТА

Построенный в 30-х годах Синарский трубный завод в годы войны стал одним из ведущих производителей оборонной продукции на Урале. К 1945 году предприятие увеличило в 7 раз объем выпуска валовой продукции по сравнению с довоенным периодом. Всего же за годы Великой Отечественной войны СинТЗ дал стране 24 млн. метров стальных труб, 30 тыс. метров стальной ленты, 2,5 млн. снарядных гильз, 9 млн. пружин для автоматов, на фронт ушло более 2 тысяч работников предприятия. Для нужд госпиталей завод произвел свыше 40 тыс. штук кроватей. Трудовой подвиг заводчан был оценен по достоинству: свыше 5 тысяч работников СинТЗ были награждены орденами и медалями

ФАКТ

В 1941–1945 годах СинТЗ произвел 2,5 млн. снарядных гильз и 9 млн. пружин для автоматов

Утром 22 июня 1941 года в городском парке Каменска-Уральского открылось народное гулянье. На танцплощадке играл оркестр, работали буфеты, а по Исети и Каменке скользили лодки с беззаботными отдыхающими. Около двух часов дня город узнал о том, что началась война: по его улицам проехала машина с громкоговорителем, через который была разнесена тревожная весть.

Вечером того же дня к военкоматам выстроились очереди, а из ближних поселков все шли и шли добровольцы. Много людей ушло на фронт и с самого завода — всего за годы войны более 2 тысяч человек, 36 из которых стали воинами Уральского добровольческого танкового корпуса. При этом в мирное время на СинТЗ работали 2,5 тысячи человек. Сотни заводчан погибли на фронте.

Мобилизация мужчин переложила бремя работы на заводе на женщин и подростков. Ребятам военной поры приходилось туго — им пришлось рано повзрослеть. Они также, как и взрослые, осваивали рабочие специальности, соблюдая суровую дисциплину. Так, Андрей Анциферов, нагревательщик цеха Т-1, пришел работать на завод подростком. «В те годы, — признавался он, — все трудились не покладая рук. А уж если кто выбивался из общей упряжки, судили строго. Проспал я как-то на работу. Да и проспал-то где — на рабочем месте, под печкой. Ох, и досталось мне тогда на собрании. Спасибо, выступила одна женщина. Сказала: «Кого мы судим? Нет у него никого. Мы ему должны и отца, и мать заменить: и поругать, если надо, и пожалеть»».

“ В военные годы на СинТЗ широко развернулось движение многостаночников, выполнявших нормы на 200% и более ”

Подросткам, которые до этого знали только деревенскую жизнь, многое на заводе было в новинку. Наибольшее впечатление на молодых рабочих произвел электромостовой кран. Затаив дыхание, смотрели они, как под крышей, казалось, сам по себе ходит крюк крана. Деревенских ребят отправляли в Поволжье, где они проходили ускоренный курс в заводском ФЗУ, а затем возвращались в Каменск.

В июле 1941-го, согласно решению Государственного Комитета Обороны, производства, расположенные в европейской части страны, спешно перебрасывались на Урал и в Сибирь. На СинТЗ были эвакуированы рабочие и служащие, а также оборудование заводов им. Ленина и им. Либкнехта (Днепропетровск), им. Куйбышева (Мариуполь), им. Андреева (Таганрог), им. Молотова (Ленинград), Макиевского и Тульского заводов. Это позволило почти в 3,5 раза увеличить производственную мощность Синарского завода.

28 декабря 1942 года на предприятии был пущен трубопрокатный цех. «Это было очень важное событие, ведь



Памятный обелиск участникам Великой Отечественной Войны в Каменск-Уральском

до пуска нашего цеха горячекатаные трубы как заготовку для тонкостенных и других холоднокатаных труб давал только один Новотрубный завод», — вспоминал З.А. Сомицкий, один из вдохновителей реорганизации СинТЗ. В первый год работы трубопрокатный цех СинТЗ выпустил 19,32 тыс. тонн горячекатаных труб, а уже в 1944 году — более 30 тыс. тонн, тем самым значительно превысив производительность стана в довоенные годы.

Становление в сжатые сроки новых производств, было бы невозможно без мощного всплеска технического творчества трубников. Годы войны дали толчок инженерной мысли синарцев. Общий экономический эффект от внедрения всех рацпредложений за военные годы составил около 6 млн. рублей.

В военные годы на СинТЗ широко развернулось движение многостаночников, выполнявших нормы на 200 и более процентов. Благодаря этим трудовым инициативам годовой план 1942 года был закончен за 11 месяцев, выпуск продукции вырос в четыре раза по сравнению с предыдущим годом. Производственные показатели росли невиданными темпами, а начиная с третьего квартала 1943 года Синарский трубный завод стал прибыльным предприятием.

Трубники активно перечисляли средства в фонд обороны страны. К 31 октября 1943 года на заводе было собрано 645 тыс. рублей на танковую колонну «Свердловский комсомолец». На танковую колонну имени 25-летия ВЛКСМ молодежь завода внесла 75 тыс. рублей. Более 90 тыс. рублей личных сбережений внесли трубники на строительство танковой колонны «Рабочий Каменска-Уральского».

День Победы Синарский трубный завод встретил как многопрофильное, ударно работающее предприятие, трудовой коллектив которого с честью выдержал нечеловеческие нагрузки военной поры и делом доказал, что способен справиться с самыми сложными задачами. ■

Наталья Левицкая

РАЗРУШЕННЫЙ И ВОССТАНОВЛЕННЫЙ

В начале 30-х годов германская фирма «Маннесман» спроектировала и поставила оборудование для нового производственного комплекса на ТМЗ: второго мартеновского и трубопрокатного цехов. Эта крупная стройка была завершена всего за три года — срок фантастический, учитывая, что котлованы рылись большей частью вручную и землю вывозили гужевыми повозками.

ЭВАКУАЦИЯ

В начале октября 1941 года 1-я танковая группа вермахта прорвала Юго-Западный фронт и захватила Донбасс. На Таганрогский металлургический завод (ТМЗ) поступило указание эвакуироваться на Урал. Работники предприятия начали вывозить с него наиболее ценное оборудование. Пунктами назначения были Синарский и Челябинский трубные заводы. В эвакуацию были отправлены высокопоставленные сотрудники, а также наиболее квалифицированные рабочие. Однако вывезти ТМЗ полностью все же не удалось, так как этому мешали противоречивые указания, а также войска вермахта, которые перерезали в середине октября железную дорогу на Ростов-на-Дону, и город оказался в тылу у немцев.

По свидетельству очевидцев, предприятие работало вплоть до 17 октября, когда в Таганрог вошли немецкие войска. Однако еще до их входа советским специалистам удалось заминировать все строения завода, которые, в том числе объекты электро- и водоснабжения завода, были взорваны. Приме-

Таганрогский металлургический завод (ТМЗ) был построен в конце XIX века с использованием старого оборудования, снятого с бельгийских предприятий компании "Джон Коккерил". Во время революции и Гражданской войны по понятным причинам ТМЗ практически полностью прекратил производство, и его собирались закрывать. Только личное вмешательство председателя ВСНХ Ф.Э. Дзержинского предотвратила гибель завода. За 1920-е годы ТМЗ восстановился, а в следующем десятилетии, когда в стране началась индустриализация, предприятие превратилось в крупного производителя оборудования для нефтедобывающей отрасли СССР.



Митинг у стелы в память расстрелянных немцами работников Тагмета



Строительство трубопрокатного цеха в конце 20-х годов

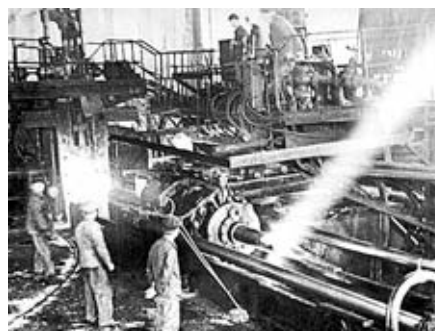
чательно, что некоторые из них, как «мартен-2», были подорваны фактически под носом врага. Окончательная эвакуация работников завода проходила по морю в Азов уже под артиллерийским обстрелом противника. Из-за возникшей в городе неразберихи не обошлось без накладок — здание трубопрокатного цеха «Новотрубный» досталось немцам целым и невредимым.

ОКУПАЦИЯ

Спустя два дня после захвата Таганрога немцы создали в городе ортскомендатуру и начали работу по мобилизации и запуску всех сохранившихся производственных мощностей. Первоначальный осмотр Таганрогского металлургического завода офицерами вермахта оставил у них самое благоприятное впечатление о возможностях производства. Как писал в отчете один из участников осмотра, «труболитейное производство металлургического завода им. Андреева кажется не разрушенным. Налицо большое количество современных машин, которые при подаче энергии будут работать». К

тому же на складах предприятия осталось много труб, материалов, топлива. Немцы намечали переориентировать завод на ремонт танков, поэтому новые власти сразу же организовали его охрану войсками.

Впрочем, первая оценка оказалась поспешной. Осенью 1941 года на территории завода действительно разместилось одно ремонтное подразделение вермахта, однако запустить завод на полную мощность немцам все же не удалось: инфраструктура ТМЗ бы-



Первая плавка металла на Тагмете в 20-х годах



Отправка детей рабочих Тагмета в детский лагерь (1930-е годы)

ла разрушена в ключевых точках. Помимо этого, оккупантам пришлось столкнуться с необходимостью разминировать территорию завода: немецкие саперы только из «Новотрубного» цеха извлекли более 500 кг взрывчатки.

Таганрогский металлургический завод заработал при немцах только в 1942 году. Хотя полноценной работой это назвать было трудно: по состоянию на 20 марта 1942 года там числилось всего 450 рабочих и служащих, а

пы армий «Юг», а в самом городе были расположены разведывательные подразделения вермахта — полк «Бранденбург-800». На ТМЗ была создана мощная подпольная организация, а на самом предприятии рабочие саботировали распоряжения немецкой администрации. В апреле 1942 за саботаж прямо на территории завода немцами были расстреляны четыре таганрогских металлурга — Л.А. Демин, В.Л. Погорелов, А.Г. Скляров и В.С. Лукашук.

В августе 1943 года Таганрог был освобожден советскими войсками. Уходя, немцы подорвали остатки оборудования предприятия. В военной исто-

рии ТМЗ начался новый этап: восстановление предприятия и производство продукции гражданского и оборонного назначения.

Восстановление предприятия и производство продукции гражданского и оборонного назначения.

ВОССТАНОВЛЕНИЕ

Сохранилось такое описание завода ранней осенью 1943 года: «При входе серые колонны ворот с искореженными металлическими остовами фонарей. Контора стоит без крыши и зияет черными проемами окон. В корпусе трубосварочного цеха пусто. Из строя выведен мартеновский цех № 1. В смежный с

ним листопрокатный цех пройти было нельзя: все входы завалены обрушившимися обломками и кирпичом, перекрытия глубоко просели. В бандажном цехе через крышу видно осеннее небо. От мартеновского цеха № 2 осталась груда стальных ферм, балок и кирпича».

ТМЗ восстанавливали ударно, за считанные месяцы, а его возрождение было взято на особый контроль Государственным Комитетом Обороны. Уже в сентябре 1943 года было восстановлено энергоснабжение предприятия. В следующем месяце ввели в строй самые необходимые вспомогательные мощности и одну печь мартеновского цеха № 1. Собирали оставшихся в городе кадровых рабочих. По следам эвакуированных на Урал таганрогских станов и станков направили сотрудников ТМЗ.

Так, мастер трубопрокатного цеха Н.А. Капитоненко — маленький от природы человечек — в одежонке с чужого плеча и с мешочком крупы на животе (чтоб не украли в поездах) поднимал на ноги уральские и сибирские обкомы партии, разыскивая оборудование таганрогского цеха «Новотрубный». Прошивной стан извлекли... из светлых вод озера Байкал.

По воспоминаниям одного из немногих еще живых участников восстановления Тагмета Ивана Авраменко, люди работали тогда по 12 часов. Катали бурильные трубы, «обсадку», «нефтянку». Причем прокат и отделка включались по очереди — электроэнергии не хватало. На стенах цеха висели плакаты «Сон на посту — помощь врагу!». Труд прокатчиков и слесарей был подчас даже не изматывающим, а просто адским. Например, набивать сальники отправляли только самых крепких парней. Во время работы им лили на голову воду, а потом, когда человек выбирался на свежий воздух, он зачастую валился без сознания.

Выходные были заняты военной подготовкой. Из военкомата голодные металлурги строем, с оружием шли на окраину города. Там учились пехотному бою и топали обратно. Рабочие рвались на фронт, но за побег с производства им пригрозили 10 годами лагерей.

Такой была передовая у трудового фронта.

В августе 1944 года нефтяники Баку получили первый эшелон таганрогских труб. Три года спустя трубопрокатный цех превысил уровень довоенного производства.

Иван Заболотский

“ Немцы намечали переориентировать Тагмет на ремонт танков ”

большая часть продукции ТМЗ представляла собой «печки-буржуйки», ручные мельницы, оцинкованные ведра, тапки и ванны.

В 1941–1943 годах линия фронта дважды заставляла на миусских рубежах, неподалеку от Таганрога. В общей сложности более года город использовался немцами как крупная база в тылу «Миус-фронта». В частности, в Таганроге отдыхали и пополнялись потрепанные боевые германские части и соединения, а на двух аэродромах базировались эскадрильи люфтваффе. Через Таганрог шли важные линии снабжения груп-



Проводы на фронт (март 1942 года)

Ветераны Тагмета получили первые медали «60 лет Победы в Великой Отечественной войне 1941–1945 гг.»

На праздничном приеме, посвященном Дню защитника Отечества, первым одиннадцати ветеранам-металлургам были вручены юбилейные медали «60 лет Победы в Великой Отечественной войне 1941–1945 гг.».

Среди награжденных те, кто принимал участие в боевых действиях против фашистской

Германии, работал на Побуду в тылу, восстанавливал завод после освобождения Таганрога. Все они имеют награды за боевую и трудовую доблесть.

Для офицера-артиллериста, ветерана копрового цеха Павла Алексеевича Михайличенко война началась в июне 1941 года на Западной Украине, а закончилась в мае 1945 года в австрийских Альпах. Он — кавалер орденов Отечественной войны и Красной Звезды. Нона Семеновна Гриценко — старший сержант, за-

меститель командира зенитно-пулеметного отделения — также воевала с 1941 года, была награждена орденами Отечественной войны, медалью «За отвагу», имеет тяжелое ранение. После войны она многие годы работала в трубопрокатном цехе № 1.

В общей сложности 1200 ветеранов Таганрогского металлургического завода получат весной новую награду — юбилейную медаль «60 лет Победы в Великой Отечественной войне 1941–1945 гг.».

ТРУД НА БЛАГО РОДИНЫ

В 1941 году Северский металлургический завод (с 1965 года — трубный завод) еще не был одним из ведущих предприятий советской металлургии. На заводе действовали доменный и мартеновский цеха, выплавлявшие около 45 тыс. тонн стали, и листопрокатный стан мощностью в 12 тыс. тонн листа ежегодно. В 1939 году экономический совет Совнархоза принял решение о реконструкции Северского завода, однако начавшаяся война внесла коррективы: за счет строительства новых и эвакуированных производственных мощностей предприятие превратилось в один из ключевых заводов уральской металлургии. Это было также достижением работников предприятия, которые в годы войны ударно работали для фронта.

Война для рабочих Северского завода и жителей Северского поселка началась с мобилизации военнообязанных. Уже 23 июня 1941 года комсомольцы стали разносить повестки по городку, а 24 июня военкомат отправил на фронт первые машины с мобилизованными.

На запад, навстречу вермахту, уходили мартеновцы и листопрокатчики, краномашинисты и помощники машинистов паровозов. На места мужчин вставляли женщины, осваивая, казалось бы, самые неженские профессии. В мартеновском цехе бригадиром шихтоподачи стала Н.Г. Кузубова, краномашинистами — З.А. Зенкова и З.И. Фогель, работу подручного на сталеразливочной канаве освоила Е. Гусева.

Наскоро заканчивая курсы обучения, становились к мартеновским печам и прокатным клетям ученики школы ФЗО, подростки в возрасте 13–14 лет. Именно на детские и женские плечи легла тяжелая мужская работа, с которой они справлялись, не жалея ни сил, ни времени. После рабочих смен разгружали вагоны с углем, помогали колхозу на покосе, уборке урожая. Горячее дыхание войны северские металлурги ощущали не только по тревожным сводкам Совинформбюро. На Запад шли эшелоны с живой силой и техникой, на Урал и в Сибирь — оборудование уцелевших под бомбежками противника заводов.

В конце июня 1941 года Советское правительство сосредоточило все строительные ресурсы на ударных сверхлимитных стройках предприятий черной металлургии. В их числе оказался и Северский металлургический завод. В

его рабочий поселок с Украины было эвакуировано 4-е стройуправление особой строительной-монтажной части 311 треста «Донбасстрой» и Ворошиловградское строительное-монтажное управление. Затем прибыли четыре эшелона со специалистами, членами их семей и оборудованием Новомосковского жесткокатального завода во главе с директором В.И. Липухиным и главным инженером С.М. Цейтлиным. Всего на строительство цехов Северского металлургического завода прибыло более 6000 человек.

Новомосковцы сразу же приступили к строительству 3-го механизированного листопрокатного цеха — стальной лист требовался для изготовления боеприпасов и вооружения. В январе 1942 года в бывшем цехе ширпотреба было организовано производство противотанковых гранат, для чего освоено изготовление штампов для 11 деталей корпуса и технология сборки корпуса гранат. В феврале 1942 года в строй была пущена первая очередь новостручного цеха для проката углеродистой стали. В апреле трест «Донбасстрой» сдал в эксплуатацию второй листопрокатный цех. Затем достроил оцинковально-травильное отделение, а в сентябре выпустил первые железные оцинкованные листы.

В начале 1942 года освоена сталь марок 1085, 1018, Г-18, пружинная сталь. Выплавка металла на существующем оборудовании увеличилась по сравнению с предвоенной порой на 54%. Это было достигнуто за счет скоростных плавок и увеличения съема металла с пода печи. Через год, в марте 1943 года, завершено строительство мартеновской печи № 3, еще через год — печи № 4. С пуском двух мартеновских печей одна завалочная машина с большим трудом справлялась с завалкой всех печей. Тогда рабочие отыскали в металлоломе старую завалочную машину, восстановили ее, и уже через несколько суток выплавка стали значительно увеличилась.

Самоотверженность заводчан не знала предела. Однажды на топливный склад мартеновского цеха прибыл эшелон со смерзшимся каменным углем. На его разгрузку направили бригаду Стихиной. В течение полутора суток 20 молодых женщин кайлами и ломами разбивали огромные глыбы.



Встреча ветеранов СТЗ спустя 35 лет после Победы

В феврале 1944 года после окончания строительно-монтажных работ начал выпускать продукцию листопрокатный механизированный стан № 3 мощностью 35 тыс. тонн в год. Сталь и прокат шли на предприятия танковой, авиационной, оружейной промышленности. Из северского металла изготавливались диски для автоматов, биметаллическая лента для патронных гильз, пружины буферов железнодорожных вагонов, корпуса противотанковых гранат. Из литейного цеха отправляли на фронт сделанные руками женщин-формовщиц чугунные печки для солдатских землянок и блиндажей, в модельной мастерской сбивали ящики для упаковки гранат и капсюлей-детонаторов.

Ввод в строй действующих новых производственных мощностей усложнялся не только нехваткой рабочей силы и квалифицированных кадров, транспорта, строительных материалов и оборудования. Все строительно-монтажные работы велись в непосредственной близости от действующих агрегатов, ни на час не прерывавших выпуск необходимой фронту продукции.

В годы Великой Отечественной войны наркоматы СССР, Государственный Комитет Обороны не раз отмечали наградами, премиями и благодарностями работников и коллектив Северского металлургического завода. В 1941–1945 годах не было случая, чтобы завод задержал выпуск военного заказа. Значительный вклад в Победу внесли северские металлурги и на фронте: туда в 1941–1945 годах ушли воевать 1250 работников завода, из которых 339 погибли.

Трудовая доблесть работников Северского завода была оценена государством. В марте 1945 года указом Президиума Верховного Совета СССР за успешное выполнение заданий Государственного Комитета Обороны были награждены орденом Красного Знамени директор завода В.П. Ребевцев и начальник цеха А.Ф. Назаренко, орденом Знак Почета — секретарь паркома ВКП(б) И.Н. Горяинов, обер-мастер А.П. Дылгин, старший газовщик М.М. Карманов, и.о. главного инженера завода А.Н. Литвинов и старший канавщик В.В. Плясунов, медалью «За трудовую доблесть» механик цеха В.М. Мартынов, вальцовщик Р.И. Силян, инженер-электрик Х.Н. Тогоев. ■

Ольга Тупицына



Девушки-работницы СТЗ в годы войны

ТМК И РЫНОК ТРУБ ЖКХ

Российский жилищно-коммунальный комплекс находится в настоящее время в плачевном состоянии. Системный кризис может быть преодолен в результате реформы ЖКХ, которая предусматривает стопроцентную оплату коммунальных услуг потребителями: предприятиями и физическими лицами. Реформа ЖКХ может стартовать уже в ближайшее время. Ее реализация потребует увеличения потребления труб отечественным жилищно-коммунальным хозяйством. Трубная металлургическая компания как лидер российского рынка обладает мощным производственным и технологическим потенциалом, который способен удовлетворить любые нужды коммунальных служб в трубной продукции. В перспективе это означает увеличение отгрузки водогазопроводных труб предприятиями компании.

Сейчас основные фонды теплоснабжения изношены на 60%, электроснабжения — на 70%. В целом по России физический износ котельных составляет 54%, водопроводов — 65, канализации — 62, теплотрасс — 63, трансформаторных подстанций — 57, электросетей — 58%. Потери воды и тепла в трубопроводах и теплосетях составляют от 20 до 40%. Количество аварий на 100 км сетей увеличилось с 15–20 в середине 90-х годов до 70 в настоящее время в сетях водоснабжения и канализации. Потери тепла в отечественном жилищно-коммунальном хозяйстве (ЖКХ) на маршруте «от станции до потребителя» составляют свыше 30%. Только на модернизацию сетей и генерирующих мощностей теплоснабжения РФ, по оценкам Госстроя, сегодня необходимо около 20 млрд. долларов США. Государство не в состоянии обеспечить такие инвестиции, поэтому решение проблемы недостатка финансирования ЖКХ в рамках предполагаемой реформы намечается за счет перевода предприятий и населения на 100% оплату коммунальных услуг.



△ ТМК в 2004 году отгрузила свыше 80 тыс. тонн труб для нужд российского ЖКХ

В структуре используемых труб в ЖКХ основное место занимают металлические трубы: стальные и чугунные. Доля неметаллических труб (асбоцементных, железобетонных, пластиковых) не превышает 25–30% (см. рисунок 2). Роль неметаллических труб будет возрастать. Так, в последние годы российское ЖКХ все больше закупает трубы из полимерных материалов, которые могут использоваться для всех видов инженерных сетей: горячего и холодного водоснабжения, отопления, канализации, теплоснабжения, дренажа. Во многом это обусловлено невысокой стоимостью, экологической безопасностью, отсутствием коррозии, пластичностью, долговечностью и легкостью монтажа. В России насчитывается более 40 заводов, производящих полиэтиленовые трубы. При этом более 50%

“ В России на 100 км коммунальных сетей ежегодно приходится до 70 аварий ”

продукции производится крупными предприятиями с объемом производства более 5 тыс. тонн в год.

В настоящее время наиболее широкое применение в системе ЖКХ находят стальные водогазопроводные и сварные трубы большого диаметра, а также сварные и бесшовные трубы общего назначения. Ежегодный объем строительства и ремонта трубопроводов с применением ТБД диаметром 530–1020 мм в 2002–2003 годах в отечественном ЖКХ составлял в среднем до 300 км.

Трубная металлургическая компания пока отгружает потребителям в сфере жилищно-коммунального хозяйства относительно небольшой объем труб. Так, в 2004 году он составил около 80 тыс. тонн. Однако по всем прогнозам в следующие годы поставки на этот рынок могут быть увеличены. Главной причиной станет реформа ЖКХ и, как следствие, возросшая потребность в коммунальных трубах.

ТМК как одна из ведущих компаний по производству труб в мире обладает мощным потенциалом для удовлетворения потребностей российского ЖКХ. Предприятия компании выпускают сварные трубы диаметром от 8 до 2520 мм с толщиной стенки от 1 до 25 мм. Сварная технология является доминирующей при производстве труб большого диаметра. ТМК — единственная компания в мире, которая обладает оборудованием для объемной термообработки ТБД, что позволяет получать уникальные свойства трубы по прочностным и коррозионно-стойким характеристикам, делая ее фактически бесшовной, что невозможно получить другими способами обработки. ►

Сортамент продукции ТМК для нужд предприятий строительного комплекса и ЖКХ

1. Трубы электросварные стальные спиральношовные общего назначения ГОСТ 8696–74, 530–2520 мм из сталей марок: Ст.3сп2, Ст.3сп5, 20, 17Г1С.
2. Трубы электросварные стальные спиральношовные 530–1420 мм для трубопроводов тепловых сетей по ТУ 14–3Р–954–2001 из сталей марок: Ст. 3сп2, Ст. 3сп5, 20, 17Г1С.
3. Трубы стальные бесшовные горячедеформированные общего назначения ГОСТ 8731–74/8732–78 в сортаменте 33–426 мм из сталей марок: Ст.10–60, Ст.09Г2С.
4. Трубы стальные сварные водогазопроводные по ГОСТ 3262–75 из углеродистых марок сталей в сортаменте Ду 8–100 мм.
5. Трубы стальные сварные водогазопроводные оцинкованные по ГОСТ 3262–75 ТУ 14–162–55–99, ТУ 14–162–55–99 из углеродистых марок сталей в сортаменте Ду 15–159 мм.
6. Трубы стальные сварные общего назначения по ГОСТ 10704–91/10705–80 из углеродистых марок сталей в сортаменте 10–219 мм.
7. Трубы стальные профильные по ГОСТ 13663–86/8639–82/8645–68 прямоугольного и квадратного сечения из углеродистых марок сталей в сортаменте от 20 × 20 мм до 80 × 60 мм.

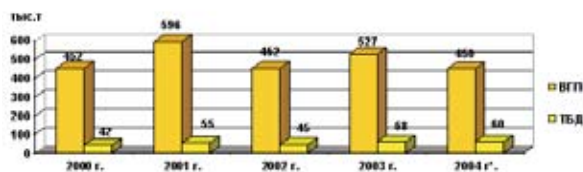


Рис. 1. Динамика потребления стальных труб ЖКХ РФ

Эти возможности уже по достоинству оценили крупнейшие компании нефтегазового комплекса — Газпром и Транснефть, жестким требованиям которых продукция ТМК удовлетворяет в полной мере. Сегодня при наличии в России трех производителей ТБД ТМК обеспечивает более 40% поставок для ОАО «Транснефть». Исследования, проведенные на полигонах отраслевых НИИ нефтегазового комплекса показали, что они более стойки к воздействию коррозии и стресс-коррозии. Благодаря расположению стального листа под углом к основным напряжениям, возникающим в трубе, такие трубы более устойчивы к разрывам и гасят их, в отличие от прямошовных труб, которые могут

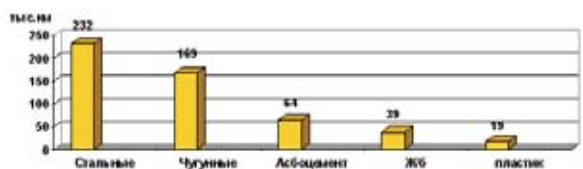


Рис. 2. Структура использования труб в ЖКХ РФ (по видам труб)

иметь разрывы длиной десятки метров. Нужно отметить, что оборудование, которым располагает ТМК, позволяет изготавливать сварные трубы диаметром до 2520 мм. Такие трубы могут с успехом использоваться в строительстве в качестве кессонов, тоннельных проходок, ниш для прокладки коммуникаций и других металлоконструкций строительного назначения.

Важной чертой производства ТБД в ТМК является наличие современного антикоррозионного покрытия, увеличивающего срок службы труб в 3–4 раза. На предприятиях ТМК впервые в России было налажено производство труб с трехслойным полиэтиленовым покрытием. Качество этого покрытия является луч-

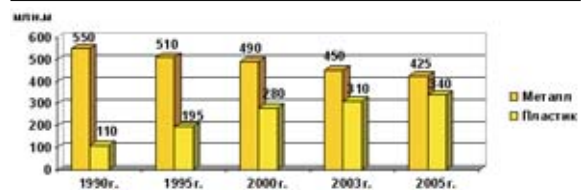


Рис. 3. Структура использования труб в Европе

шим в стране, что многократно доказано практикой использования этих труб в нефтегазовом комплексе, в том числе и в суровых климатических условиях.

Водогазопроводные трубы производства входящих в состав компании Тагмета и Северского трубного завода (СТЗ) являются лучшими трубами в России, что подтверждено сертификатами Росэкспертизы. Компания обладает уникальным оборудованием, которое позволяет проводить термообработку ВГП, повышая их стойкость к коррозии. Ведь сегодня часто приходится наблюдать ситуацию, когда стояки горячей воды и отопления делают из сварной нетермообработанной трубы,

Россия теряет больше всех воды

Россия является мировым лидером по потерям водопроводной воды, заявил руководитель Федерального агентства водных ресурсов «Росводресурсы» Рустэм Хамитов. По его словам, если в Германии при доставке воды к потребителю теряется 5–7%, то потери в России составляют до 30%. «Это происходит из-за неудовлетворительного состояния водопроводных коммунальных сетей», — сказал он. Кроме того, сообщил Р. Хамитов, расход воды на душу населения в России в два раза больше, чем в странах Европы.

Прайм-ТАСС, 31.01.05

Состояние и перспективы трубопроводных систем ЖКХ

Вид сетей	Длина тыс. км	Требуют ремонта, тыс. км	%
1. Водоснабжение			
Водоводы	139	20	14
Уличные сети	320	100	31
Внутридворовые сети	64	38	59
Итого	523	158	30
2. Водоотведение (канализация)			
Коллекторы	43	6	15
Уличные сети	73	19	26
Внутридворовые сети	48	33	68
Итого	164	58	36
3. Теплосети			
Всего	947	320	33,8

которая предназначена совсем для других целей, например для укладки электропроводки в обстановке ограниченного воздействия условий внешней среды.

В настоящее время оцинкованные трубы Тагмета и СТЗ внесены во все СНиПы таких ответственных жилищных объектов, как больницы, детские сады и школы. Более того, на Тагмете внедрена уникальная технология, позволяющая выпускать трубу с заданной толщиной цинкового покрытия, чего нет ни на одном другом трубном заводе России. Эта технология аттестована для использования в судостроительной промышленности, где трубы работают в жестких условиях морской эксплуатации.

ТМК совместно с ведущими отраслевыми НИИ нефтегазового комплекса разработала эффективные меры борьбы с проблемой коррозии труб, включающие как изготовление специальных марок стали, так и отладку режимов термообработки, повышающей стойкость труб. Такие трубы стоят на 20–30% доро-

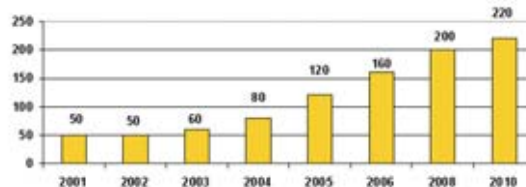
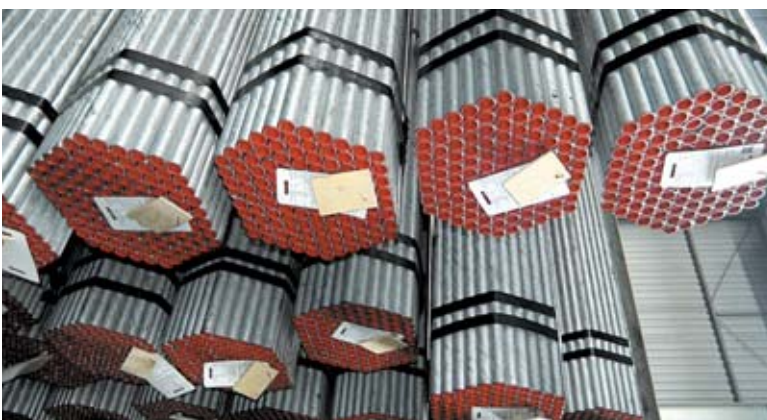


Рис. 4. Поставки трубной продукции предприятиями ТМК для нужд ЖКХ в 2001–2010 годах, тыс. тонн

же обычных, однако их срок службы в 10–15 раз дольше. Эти наработки ТМК с успехом могут использоваться и в ЖКХ, и такие предложения с нашей стороны уже были сделаны, однако они пока остались без ответа. Тем не менее наша компания готова развернуть серьезную работу по разработке специальных видов стали и термообработке труб специально для условий и режимов эксплуатации трубопроводов различного назначения.

Илья Глазков

ТМК обладает уникальными возможностями по производству высококачественных современных труб для ЖКХ

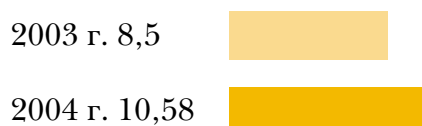


Выручка предприятий ТМК и самой компании в 2004 году по сравнению с 2003 годом (в млрд. рублей по РСБУ)

ВТЗ



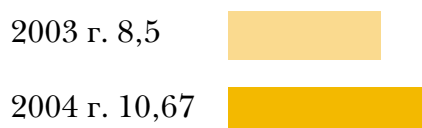
СТЗ



СинТЗ



Тагмет



ТМК



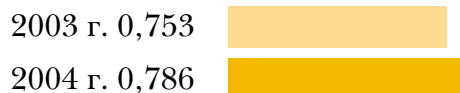
Чистая прибыль предприятий и компании в 2004 году (в млрд. рублей по РСБУ)



* – По ОАО «Тагмет» учтены убытки прошлых лет в размере 691 млн. рублей.

Производство трубной продукции предприятиями ТМК и в целом компанией в 2004 году (по сравнению с 2003 годом, в млн. тонн)

ВТЗ



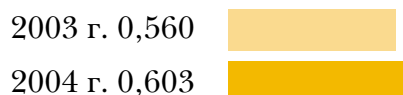
СТЗ



СинТЗ



Тагмет



ТМК

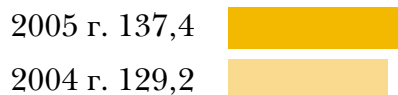


Производство трубной продукции предприятиями ТМК и в целом компанией в I квартале 2005 года (по сравнению с I кварталом 2004 года, в тыс. тонн)

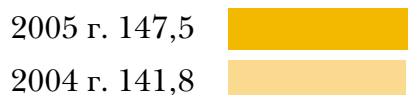
ВТЗ



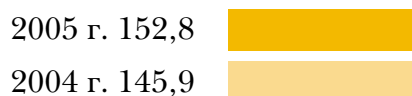
СТЗ



СинТЗ



Тагмет



ТМК



ВЗОРВАННЫЙ КОМПРОМИСС

За последние несколько месяцев в российско-украинских отношениях в сфере торговли трубами произошли существенные изменения. В конце 2004 года закончилось действие соглашения по торговле трубами, которое существовало с 2001 года, а новое по вине прежнего украинского правительства так и не было подписано. В свою очередь Фонд развития трубной промышленности России (ФРТП) инициировал антидемпинговое расследование в отношении украинских поставщиков. ФРТП настаивает на переговорах о правилах и нормах торговли трубной продукцией между двумя странами. Речь идет о заключении нового, всеобъемлющего соглашения по торговле трубами в 2005–2007 годах.

Если кратко оценить результаты действия прошлого Соглашения, то можно сказать, что обе стороны выиграли от него. Украинцы в 2001–2004 годах продали на нашем рынке до 2,5 млн. тонн труб, выручив при этом до 3 млрд. долларов. Российские трубные компании перешли к разработке своих инвестиционных проектов, рассчитанных до 2010 года. Так, до 2007 года они планируют вложить до 1,5 млрд. долларов в техническое перевооружение и модернизацию производства, а к 2010 году — в сложности сумме 3 млрд. долларов.

В конце 2003 года мы предложили украинской стороне перейти на долгосрочный формат отношений и подготовить соглашение на 2005–2007 годы. Как раз на тот период, который нам необходим для завершения основного этапа реконструкции своих мощностей. С 2008 года мы могли бы уже конкурировать на свободном рынке.

Весь 2004 год между Москвой и Киевом шла плотная и напряженная работа по согласованию параметров этого договора, были обговорены основные подходы. Мы дважды вынуждены были переписать по требованию наших властей текст. В частности, отсюда исчезло понятие «квотирование», мы перешли к термину «экспортный и импортный лимит». Мы



Окончательное согласование проекта договора прошло в середине декабря в Москве при участии Минэкономразвития России и тогдашнего замминистра экономики Украины Дмитрия Белокурова, а 20 декабря мы послали наше предложение в Киев.

Но, к сожалению, в ответ мы получили маловразумительные замечания и поправки, которые нас изначально не устраивали. Например,

из текста соглашения украинцы исключили трубы большого диаметра (ТБД), России запрещалось на время действия соглашения проводить антидемпинговые расследования и т. д. Это было ущемление

△ Российские трубники переходят на выпуск труб нового поколения

“ Нам украинцы прислали абсолютно неприемлемый вариант, тем самым, взорвав намечающийся компромисс ”

предусмотрели симметричность поставок — Россия гарантирует Украине некий определенный объем поставок, и Украина делает в ее отношении то же самое.

ДОСЬЕ ПРОБЛЕМЫ

МЭРТ расследует поставки больших труб

Минэкономразвития приступило к антидемпинговому расследованию по поводу импорта нефтегазовых труб большого диаметра (ТБД, более 508 мм) в Россию. Напомним, 17 января МЭРТ подписало с Минэкономики Украины соглашение, вводящее квоты на трубную продукцию пяти украинских заводов, которое не ограничивает поставки ТБД на российский рынок.

Андрей Комаров, глава российской компании «Группа ЧТПЗ» отметил, что отсутствие ограничений приведет к демпингу на трубном рынке России со стороны украинских производителей, в первую очередь Харцызского трубного завода (ХТЗ, Донецк), поставщика ТБД для Газпрома. В компании «Леман Пайп»,

официальном дистрибуторе ХТЗ, «Ъ» вчера заявили, что считают беспокорство российских трубников беспочвенным. В МЭРТе думают иначе и, по информации Фонда развития трубной промышленности РФ, намерены на период расследования ввести на украинские трубы пошлины: 20% для диаметра 1420 мм и 40% на остальной ассортимент.

Коммерсант, 04.02.05

Минэкономразвития направит украинской стороне замечания

Минэкономразвития РФ направит украинской стороне свои замечания по проекту соглашения по торговле трубами. Об этом заявила начальник дела доступа на внешние рынки Министерства Вероника Никишина. По ее словам, 8 марта Минэкономразвития получило мнение российской

трубной промышленности и планирует в ближайшие дни направить украинской стороне свои замечания. Никишина уточнила, что речь идет о проекте соглашения по взаимной торговле трубами на 2005–2007 годы. По ее словам, в январе украинская сторона направила в Минэкономразвития проект соглашения, который «не соответствует ранее достигнутым договоренностям». «Нас не устраивает, в первую очередь, товарный охват, то есть перечень продукции, подпадающий под соглашение, он слишком маленький и не отвечает интересам российских производителей», — сказала она.

ВВА, 10.03.05

ФРТП просит ввести пошлины

Фонд развития трубной промышленности (ФРТП) направил в Прави-

тельство РФ письмо с просьбой ввести специальные защитные меры в виде временных предварительных пошлин на импорт труб большого диаметра (ТБД). Пошлины предлагается ввести на срок до завершения специального расследования, о котором на днях объявило Минэкономразвития РФ. Как пояснил «Интерфаксу» глава Фонда Александр Дейнеко, размер пошлин может составить 18–20%. Он уточнил, что речь идет о трубах диаметром от 508 до 1420 мм.

Как сообщалось ранее, Минэкономразвития России приняло решение о начале расследования в целях оценки роста импорта труб большого диаметра на таможенную территорию РФ и обусловленной этим угрозы причинения серьезного ущерба отрасли российской экономики.

Интерфакс, 14.02.05

прав наших отечественных товаропроизводителей. То есть нам украинцы прислали абсолютно неприемлемый вариант, тем самым взорвав намечающийся компромисс.

После этого мы предложили Минэкономразвитию России вообще выйти из переговорного процесса, и перешли к активным действиям. С нашей стороны было направлено письмо правительству России с просьбой ввести специальные антидемпинговые пошлины против украинских труб в связи с их возросшим импортом. Достаточно сказать, что в 2003–2004 годах ввоз труб большого диаметра из Украины вырос почти в два раза и составил около 260 тыс. тонн. Министрство согласилось с нашими доводами, и в январе 2005 года было начато расследование в отношении поставок украинских ТБД в Россию.

Впрочем, останавливаться лишь на этом мы не стали. В конце февраля мы направили председателю правительства Михаилу Фрадкову обращение с предложением ввести временную пошлину на импорт ТБД, не дожидаясь результатов антидемпингового расследования. Пока наша просьба находится на рассмотрении.

Как показывает опыт взаимоотношений с нашими украинскими коллегами, они всегда оперативно реагируют на реальную угрозу потерять рынок сбыта.

“ В 2005–2006 годах российские мощности по производству ТБД вырастут до 2,5 млн. тонн ”

Например, в 2001 году усадить украинских производителей за стол переговоров нам удалось лишь под угрозой применения против них спецпошлин. Летом прошлого года, после того как мы начали антидемпинговое разбирательство в отношении украинских труб общего сортамента, сразу пять предприятий (Нижнеднепровский трубопрокатный завод, Никопольский завод бесшовных труб Niko Tube, Новомосковский трубный завод, Никопольская трубная компания и Никопольский завод нержавеющей труб) пред-

ложили самоограничить свои поставки в обмен на прекращение расследования. Такое соглашение было подписано с ними в конце октября 2004 года, при этом заводы получили возможность поставлять в Россию ежегодно до 395 тыс. тонн своих труб. Мы оставили за собой право в случае демпинговых поставок ввести против них пошлины. В начале текущего года с аналогичным предложением к нам обратились еще три украинских предприятия.

Таким образом, у нас есть реальный рычаг влияния на украинских производителей, однако преувеличивать его значение я бы не стал. Ведь, по сути, российским и украинским производителям гораздо выгоднее заключить всеобъемлющее соглашение по торговле трубами на срок до конца 2007 года. Это позволит определить общий объем поставок, включить туда все двадцать украинских предприятий, даст возможность российским компаниям завершить в основном свою модернизацию.

Кроме того, немаловажным является тот фактор, что в 2005–2006 годах российские мощности по производству ТБД вырастут в несколько раз, до 2,5 млн. тонн: налажен выпуск труб диаметром 1420 мм на Волжском трубном заводе (ТМК), на Выксунском заводе (ОМК) заканчивается сооружение линии по производству ТБД с увеличенной толщиной стенки. На ЧТПЗ завершается ремонт цеха № 6. С учетом явной стагнации российского рынка (6 млн. тонн в 2004 году и 6,1 млн. тонн



Новые российские ТБД заменяют на отечественном рынке импортную продукцию

в 2003 году), мы можем вообще отказаться в такой ситуации от импорта украинской продукции. Вопрос лишь в том, будут ли украинцы акцептировать все эти факторы. В прошлом году, напомню, они предлагали либо вообще отказаться от ограничений, либо необоснованно увеличить их.

Мы же предлагаем украинцам гарантированный объем поставок на уровне предыдущих лет с возможностью его увеличения ежегодно на 2–3%. Думаю, с учетом всего этого в новом украинском правительстве смогут правильно оценить выгоды всеобъемлющего соглашения. Его проект мы намерены выслать в Киев весной 2005 года.

Помимо взаимовыгодного характера всеобъемлющего соглашения хотел бы остановиться на таком немаловажном аспекте, как эффект от налогового эксперимента в украинской черной металлургии. По нашим расчетам, он будет действовать еще 2–3 года, и в связи с нерыночными преференциями горно-металлургическому комплексу Украины ни о какой свободной конкуренции речи не может идти. Это также является аргументом в пользу всеобъемлющего соглашения.

Таким образом, несмотря на срыв договоренности о торговле трубами в прошлом году, все козыри пока у нас, и уверен, что новое правительство Украины сможет грамотно оценить преимущества Всеобъемлющего соглашения для трубной отрасли страны.

Директор ФРТП Александр Дейнеко

ФРТП настаивает на пошлинах для украинских труб

Фонд развития трубной промышленности (ФРТП) предлагает ускорить введение специальных защитных мер в виде временных предварительных импортных пошлин на трубы большого диаметра (508–1420 мм), произведенные на Украине.

Как сообщается в пресс-релизе ФРТП, в январе–феврале 2005 года производство и отгрузка стальных труб российскими производителями снизились по сравнению с аналогичным периодом 2004 года на 9%.

При этом на таких крупнейших предприятиях, как Выксунский метзавод и Челябинский трубопрокатный завод, производящих трубы большого диаметра, снижение составило 19 и 25% соответственно.

Отрицательная динамика развития трубной промышленности России происходит, как утверждает ФРТП, на фоне резко возросшего импорта украинской трубной продукции. По имеющимся у ФРТП сведениям, Харьковский трубный завод увеличил свои поставки в январе–феврале 2005 года

на 17%, завод «Нико-Тьюб» — на 49%. Возросли поставки и других крупнейших украинских заводов.

Интерфакс, 10.03.05

Россия снижает производство труб

Россия уменьшила производство труб за 2 месяца 2005 года, по предварительным данным, на 9,6% по сравнению с аналогичным периодом 2004 года.

По информации Федеральной службы государственной статистики, производство стальных труб за 2 месяца 2004 года составило 984 тыс. тонн. В целом тенденция снижения производства может повлечь серьезные проблемы для крупных производителей, а для малых предприятий, на ряде которых отмечен спад в 25% и более, вообще привести к полной остановке.

В сложившейся ситуации ФРТП считает, что Правительству РФ необходимо срочно принять меры по защите интересов российских трубников и, в частности, ускорить введение специальных защитных мер в виде временных предварительных импортных пошлин на трубы большого диаметра.

Прайм-ТАСС, 10.03.05



Льготы для украинских металлургов делают их продукцию демпинговой

Директор ОАО «Орский машиностроительный завод»

АНАТОЛИЙ СТЕЦЕНКО:

«Наша главная ценность — репутация»

Входящий в Группу «Синара» Орский машиностроительный завод (ОМЗ) получил международный сертификат по стандарту API Spec7 на буровые замки. О том, как удалось этого добиться, а также о планах предприятия рассказывает генеральный директор ОМЗ Анатолий Стеценко.

— Анатолий Иванович, в чем особенность ОМЗ и выпускаемой им продукции?

— Руководство и специалисты завода всегда считали и считают главной ценностью — репутацию поставщика продукции высокого качества, и этому уделяется большое внимание. Вся продукция, изготавливаемая на заводе, имеет сертификаты качества на соответствие российским стандартам. Сегодня, когда Россия готовится вступить в ВТО, сама жизнь ставит нас перед необходимостью выйти на международный рынок. В настоящий момент мы — единственные в России поставщики бурильных приварных замков для нефтедобывающей промышленности. Наша продукция превосходит по механическим свойствам продукцию наших основных конкурентов, успешно выдержала испытания в Институте ВНИИТнефть, имеет только хорошие отзывы от потребителей.

— Получение международного сертификата — это большой шаг вперед для предприятия, которое стремится войти в общемировую хозяйственную систему. Как заводу удалось достичь такого признания?

— В конце декабря 2002 годы мы начали одновременно готовить к сертификации систему качества и производство буровых замков. Разработали более 40 новых стандартов. Но глобальных изменений не понадобилось. Мы проанализировали старую систему, ужесточили требования к ведению



◁ Анатолий Стеценко уверен в успешном развитии Ормаша

документации и привели в соответствие с международными стандартами. Технология осталась та же. Делаем замки любого размера, любого профиля. К сертификации подготовились всего за полгода! Такого в России еще не было. Ведь обычно на столь кропотливую и трудоемкую работу уходит полтора, а то и два года. Кроме того, ОАО «Орский машиностроительный завод», входящий в Группу «СИНРА», — первый и единственный среди машиностроительных предприятий России, имеющий одновременно сертификат Системы качества по международному стандарту ISO 9001-2000 и по стандарту API Q1, а также лицензию-сертификат

«В настоящий момент мы — единственные в России поставщики бурильных приварных замков для нефтедобывающей промышленности»

на производство приварных бурильных замков по стандарту API Spec7.

— Есть ли уже заказы на производство буровых замков по международным стандартам?

— Стоит сказать, что завод уже продемонстрировал реальную возможность изготавливать продукцию в соответствии с предъявленными к ней требованиями. Так, в марте—апреле 2004 года завод впервые изготовил и отгрузил заказчикам — ОАО «Тагмет» и ОАО «СинТЗ» (входят в ТМК) — пять партий буровых замков по международному стандарту API Spec7. В том же 2004 ▶

ФАКТ

Весной 2004 года завод впервые изготовил и отгрузил заказчикам — ОАО «Тагмет» и ОАО «СинТЗ» — пять партий буровых замков по международному стандарту API Spec7



Ормаш производит также газовые баллоны



году мы приобрели опыт сдачи продукции (речь идет о буровых замках NC-50) третьей стороне – независимой инспекторской группе. Положительное заключение о сдаче партии бурзамков получили от фирмы SGS.

△ В цехе предприятия

— Какие работы ведутся на предприятии, чтобы продукция соответствовала растущим запросам потребителя?

— В связи с освоением нефтяниками и газовиками бурения сверхглубоких и особенно наклонных горизонтальных скважин к замковым соединениям предъявляются более жесткие требования, чем заложены в нормативной документации. Для обеспечения повышенных требований специалисты завода ведут выбор поставщиков металла, способных выпускать сталь, по качеству превышающую требования ГОСТа. При заказе металла дополнительно оговариваются требования по снижению вредных примесей (сера, фосфор, азот), о необходимости контроля макроструктуры, ка-

“ Завод продемонстрировал реальную возможность изготавливать продукцию в соответствии с предъявленными к ней требованиями ”

чества поверхности проката и задаются ограничения на содержание неметаллических включений (оксиды, силикаты, сульфиды).

Кроме того, организации, эксплуатирующие буровые трубы, поднимают вопрос о повышении износостойкости замковых соединений и износостойкости боковых поверхностей замков, а также возникает потребность в использовании буровых труб в комплекте с бурзамками в условиях Крайнего Севера и на месторождениях с большим содержанием сероводорода и двуокиси углерода, способствующих коррозии металла. Поэтому заводом разработаны программы и ведутся работы, направленные на поставку буровых замков, обеспечивающих решение поднятых вопросов.

— Каковы результаты испытаний перспективных разработок предприятия?

— Нашим заводом совместно с Институтом-разработчиком ВНИИТнефть проведены испытания буровых замков с резьбовым соединением, подвергнутых азотированию. Результаты получены удовлетворительные. Износостойкость резьбового соединения повышена больше чем в 2 раза по сравнению с традицион-

ным покрытием — фосфатированием, предусматриваемым документацией. В настоящее время проводится работа по карбонитрации и меднению резьбы, что также способствует повышению износостойкости резьбового соединения. После получения результатов, которые планируется закончить в июле текущего года, будет принято решение по способу упрочнения, и мы приступим к подготовке производства процесса упрочнения.

Что касается проблемы повышения стойкости буровых замков к сероводородному растрескиванию и работы замков в условиях Крайнего Севера, заводом рассмотрена возможность применения для изготовления буровых замков традиционной стали без снижения прочности, но с приданием свойств, предъявляемых к замкам, стойким к сероводороду и двуокиси углерода. Совместно с ОАО «ВНИИТнефть» проведены работы. Результат — определены требования к исходной заготовке по чистоте металла, предусмотрены дополнительные требования к металлу, которые согласованы с изготовителем заготовок в виде труб — ОАО «ВТЗ».

На заводе отработана технология термообработки замков из труб с повышенными требованиями, что позволяет получать повышенную пластичность, ударную вязкость при минусовых температурах, и повышенную коррозионную стойкость. Разработаны соответствующие технические условия на трубозаготовки для замков и технические условия на замки, стойкие к сероводороду и двуокиси углерода и хладостойкие.

— Как увязывается работа над новыми буровыми замками и снижением издержек на производство этой продукции?

— В настоящее время ведется работа по выбору отечественных сталей для изготовления замков, способных работать в кислородсодержащей среде Астраханского месторождения, но цены на такие замки, естественно, будут повышены. Поэтому заводом рассматриваются вопросы снижения металлоемкости и трудоемкости при производстве замков. Заводом принята и согласована с управляющей компанией ЗАО «Группа «Синара» программа получения заготовок буровых замков на прошивной машине и стане винтовой прокатки собственного изготовления по проекту МИ-СиС. Выполнение программы, которая рассчитана на два года, позволит наряду с увеличением производительности уменьшить трудоемкость на 0,4 часа, повысить КИМ до 0,75 и сократить количество металлооборудования и численность работающих. Одновременно мероприятие позволит снизить эксплуатационные расходы за счет уменьшения количества оборудования, снижения расхода инструмента, повышения качества и стабильности результатов термообработки.

Беседовала Наталья Левицкая



Готовая продукция завода в ожидании заказчиков

ВОССТАНОВЛЕНИЕ ТРАДИЦИЙ

Активность в российско-сирийских экономических отношениях после 1991 года заметно снизилась. Торговый оборот между двумя странами упал с более чем 1 млрд. долларов США в 1990 году до 180 млн. долларов в прошлом году. Тем не менее у России есть все шансы успешно вернуться на свой традиционный рынок.



В работе конференции приняли участие генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский, председатель Союза торговых палат Сирии Рагиб Шаллах, сопредседатель РСДС Абдул Аттар, а также свыше двухсот российских и сирийских бизнесменов

Одну из заметных ролей в этом процессе играет Трубная металлургическая компания, которая в лице генерального директора Дмитрия Пумпянского приняла активное участие в расширенном заседании Российско-сирийского делового совета в январе 2005 года. Эта конференция была приурочена к визиту сирийского президента Башара Асада в Москву и стала настоящим прорывом в российско-сирийских экономических отношениях.

В работе делового совета также приняли участие министр регионального развития РФ Владимир Яковлев и председатель Союза торговых палат Сирии доктор Ратиб Шаллах и сопредседатель Российско-сирийского делового совета доктор Абдул Рахман Аттар (с российской стороны сопредседателем является генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский). Кроме того, на конференции присутствовало более 200 представителей ведущих предприятий и компаний различных отраслей экономики России и Сирии.

Участники конференции обсуждали важнейшие вопросы российско-сирийских экономических отношений, пути наращивания взаимного экономического сотрудничества, возможности для активизации контактов между деловыми кругами двух стран.

Говоря о двустороннем сотрудничестве, генеральный директор ТМК Дмит-

рий Пумпянский отметил, что, основываясь на традиционных связях между Россией и Сирией, это сотрудничество имеет значительный потенциал для развития как по количественным, так и качественным показателям. Так, Трубная металлургическая компания наращивает объем своих поставок в эту ближневосточную страну: в 2004 году предприятия ТМК отгрузили сирийцам

“ В текущем году поставки труб ТМК в Сирию вырастут на 15–20% ”



Конференция привлекла повышенное внимание со стороны СМИ

51,4 тыс. тонн трубной продукции, а всего в 2000–2004 годах ТМК поставила в Сирию 123 тыс. тонн труб. По мнению заместителя генерального директора ТМК Сергея Папина, в текущем году поставки труб в Сирию вырастут на 15–20%. Стоит отметить также, что уже сейчас ТМК покрывает почти 70% потребностей сирийских нефтяных компаний в трубах нефтегазового сортамента (ОСТГ).

В свою очередь расширение экономических контактов между российскими и сирийскими компаниями ведет к увеличению торгового оборота. По словам Владимира Яковлева, Россия и Сирия могут в перспективе снова выйти на уровень товарооборота в 1 млрд. долларов. Напомним, что в настоящее время прирост объема торгового баланса двух стран составляет 12–15% ежегодно. Многообещающим является и проникновение российских нефтегазодобывающих компаний на Ближний Восток. Так, ОАО «Стройтрансгаз» уже приняла участие в подготовке ТЭО по строительству в Сирии новых трубопроводов, а Инвестиционная группа «Союзнефтегаз» выиграла тендеры на разработку ряда нефтяных месторождений. В перспективе это может привести к увеличению поставок российских труб на сирийский рынок. ■

Иван Олинов



Генеральный директор ТМК Дмитрий Пумпянский, глава ТПП РФ Евгений Примаков и министр регионального развития РФ Владимир Яковлев отвечают на вопросы журналистов

МЫ СТРОИМ НОВЫЙ ЗАВОД

В 2004 году на Северском трубном заводе (СТЗ) была начата серьезная реконструкция сталеплавильного производства, а в мартеновском цехе началось сооружение машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ). Помимо этого, на СТЗ полным ходом уже не первый год идет общая реконструкция производственных мощностей. Целью программы модернизации производства будет создание нового предприятия, работающего на основе современных технологий и инженерных решений. Подробнее об этом рассказывает технический директор СТЗ Михаил Зуев.

Для строительства МНЛЗ уже освождена строительная площадка, перенесены навес отстоя разливочных составов, участок переработки мелкого слитка, все энергетические и электрические коммуникации, попадавшие в зону строительства. Полным ходом идут работы по сносу части здания склада слитков перед обжимным станом — его надо укоротить примерно на 15–16 метров, чтобы обеспечить въезд в зону строительства.

Обсуждаем вопросы строительства комплекса МНЛЗ, проект которого разрабатывает Гипромез, готовимся к обсуждению технологического задания и обоснованию инвестиций в целом. По сути дела, мы строим новый металлургический завод. Строим поэтапно, чтобы на каждом шаге получать улучшение качественных и экономических показателей.

Два года назад на предприятии был запущен агрегат выпечной обработки стали, который позволяет выплавлять любую марку стали. Следующий этап в реконструкции производства — непрерывная разливка стали. Параллельно с комплексом МНЛЗ будет строиться прошивной стан в ТПЦ-1. На МНЛЗ будут выпускаться слитки двух типоразмеров: диаметром 400 мм для нашего предприятия и 150 мм — для Синарского трубного завода. Общий объем производства составит 980 тыс. тонн жидкой стали в год.

17 сентября между ТМК и фирмой SMS Demag был подписан контракт на поставку на СТЗ установки непрерывного литья заготовок. На строительство отпущено 24 месяца. Пока график работ выдерживается, и есть уверенность, что так будет и впредь. МНЛЗ и прошивной стан будут запускаться одновременно в четвертом квартале 2006 года. Объемы строительства этих объектов значительные: надо вынуть 60 тыс. кубометров грунта, завезти 35 тыс. кубометров щебня для отсыпки, изготовить 7 тыс. кубометров железобетонных изделий, металлоконструкций, установить 8,5 тыс. тонн металлоконструкций и оборудования. Работы ведутся в условиях действующего производства с соблюдением всех производственных технологий. К маю 2005 года каркас здания должен быть смонтирован, а в сентябре здание МНЛЗ полностью готово.

Следом, в 2007–2008 годах будут построены вакууматор и электропечь.



Михаил Зуев рассчитывает на успех модернизации СТЗ

Таким образом, к 2008–2009 годам мы получим новый металлургический комплекс, который будет включать в себя сталеплавильную электропечь объемом 130 тонн, «печь-ковш» для обработки полученного металла до нужного химсостава, вакууматор для его дегазации, непрерывную разливку стали и прошивной стан. Технологическая цепочка замкнется на новый прошивной стан. Качество продукции должно значительно улучшиться, так как мы изначально убираем дефекты слитка, такие как внутренние раковины, плены и т. д. Исходя из опыта испытания заготовки Волжского трубного завода можно рассчитывать, что у нас значительно увеличится выход годной продукции, сократятся расходные коэффициенты.

Из текущей реконструкции хотел бы также отметить, что на предприятии заканчиваются монтажные и наладочные работы на пресс-ножницах в копровом цехе, вместе с погрузчиками «ФУКС» они позволят применить новую технологию шихтоподготовки. Это даст возможность повысить насыпной вес мульты и качество шихты в целом, сократить время завалки. Для нас это значимое событие, начало создания принципиально нового производства.

Беседовала Ольга Тупицына

НОВОСТИ

ТМК заключила контракт на поставку прошивного стана

В марте 2005 года Трубная металлургическая компания и ПО «Электростальтяжмаш» (г. Электросталь, Московская обл.) заключили контракт на поставку прошивного стана для работающего в составе ТМК Северского трубного завода. Сумма контракта — 480 млн. рублей. В соответствии с условиями поставки нового оборудования на СТЗ начнутся в феврале 2006 года, ввод в эксплуатацию намечен на IV квартал 2006 года. Установка нового прошивного стана является первым этапом модернизации производства бесшовных труб на СТЗ. В 2008 году, согласно инвестиционной программе ТМК, на заводе начнется строительство непрерывного прокатного стана мощностью более 450 тыс. тонн труб в год. Он заменит устаревшее оборудование, увеличив производство более чем на 100 тыс. тонн труб в год. Все работы по вводу новых мощностей будут вестись без остановки производства.

В соответствии со стратегическим планом развития ТМК модернизация действующих производств проводится на всех предприятиях компании. Ежегодно на эти цели будет использоваться более 100 млн. долларов.

СинТЗ доказал высокое качество своей продукции

В ноябре 2004 года на предприятии работали эксперты органа по сертификации — Уральского научно-исследовательского института метрологии. Проводилось обследование и анализ производства с целью выдачи сертификата соответствия ГОСТ Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии на продукцию, изготавливаемую по API Spec 5CT/ISO 11960 и ТУ 14-3-460-2004.

Эксперты посетили все основные технологические участки, задействованные в производстве вышеуказанной продукции (трубопрокатные цеха № 2 и № 3, цех по производству труб нефтяного сортамента, трубоволочильные цеха № 2 и № 3). Во всех подразделениях проводилась проверка наличия и соответствия действующей на заводе документации установленным требованиям, проводились испытания сертифицируемой продукции. В целом, разработанная на заводе технология производства обсадных, насосно-компрессорных и котельных труб удовлетворила экспертов.

В ходе проведенных работ несоответствий продукции требованиям нормативной документации не выявлено. Экспертами принято решение на выдачу заводу сертификатов соответствия. Таким образом к уже имеющимся сертификатам соответствия добавились сертификаты на обсадные и насосно-компрессорные трубы и муфты к ним, а также трубы котельные.



Так выглядит строящаяся МНЛЗ

ПРЕДПРИЯТИЯ ТМК ПРИЗНАНЫ СОЦИАЛЬНО ЭФФЕКТИВНЫМИ

По итогам IV Всероссийского конкурса «Российская организация высокой социальной эффективности», Волжский, Северский и Синарский трубные заводы награждены почетными грамотами участников конкурса. Этот конкурс проводится в соответствии с распоряжением правительства России с целью выявления российских предприятий, проводящих эффективную социальную политику, и широкого распространения их опыта в этой сфере. В 2005 г. в конкурсе приняли участие более 830 предприятий, представляющих 34 отрасли экономики страны. Таганрогский металлургический завод стал победителем конкурса в секции горно-металлургической отрасли в номинации «Организация работы с молодежью» и был удостоен диплома лауреата конкурса.



Отдых в «Городке Солнца»

За три смены в оздоровительном загородном лагере «Городок Солнца» Северского трубного завода успевают набраться сил перед новым учебным годом около полутора тысяч детей — преимущественно работников самого предприятия. Для полноценного отдыха созданы прекрасные условия: живут дети в благоустроенных корпусах. К их услугам клуб-столовая и плавательный бассейн с навесом, позволяющим купаться в любую погоду. Есть большая библиотека, множество настольных игр. Начала работу комната релаксации, где с детьми занимается психолог. Достаточно в лагере спортивных и игровых площадок. Для детей было организовано полноценное диетическое питание: в меню постоянно были соки, фрукты, кисломолочные продукты, мясные и рыбные блюда, мороженое и пирожные.

Всего на оздоровление детей в «Городке Солнца» предприятием в первом полугодии 2004 года было израсходовано 842,7 тыс. рублей, что позволило детям заводчан качественно и комфортно отдохнуть по льготной цене — 600 рублей с человека за смену.

ТМК наградит лучшего детского писателя

С 2005 года у писателей в нашей стране появится дополнительный стимул по на-

писанию книг для детей. Дело в том, что Трубная металлургическая компания, Союз писателей России и администрация Волгоградской области в октябре заключили соглашение о сотрудничестве и учредили ежегодную премию на лучшее литературное произведение для детей и юношества. Премиями в 150, 100 и 50 тысяч рублей будут ежегодно награждаться победители конкурса, который будут проводить Союз писателей и ТМК. Торжественные мероприятия по вручению наград победителям и лауреатам конкурса будут проводиться в Волгограде ежегодно, начиная с 2005 года.

Большой Пенсионный Фонд подвел итоги

Межрегиональный негосударственный «Большой Пенсионный Фонд» (МН «БПФ»), входящий в корпоративную пенсионную систему Трубной металлургической компании, ОАО «СУАЛ» и ЗАО «РЕНОВА» подвел итоги своей деятельности в 2004 году. По словам руководителя корпоративной пенсионной системы Алексея Гончарова, по всем финансовым показателям в минувшем году был продемонстрирован качественный рост. На сегодняшний день Большой Пенсионный Фонд занимает вторую позицию на российском пенсионном рынке и является лидером в Свердловской, Иркутской, Волгоградской, Ростовской областях и Республике Карелия. По состоянию на 1 января 2005 года 64 045 че-

ловек заключили договоры с МН «БПФ». По итогам 2004 года объем денежных средств в корпоративной пенсионной системе составил свыше 380 млн. рублей. Пенсионные накопления на конец 2004 года составили 229 млн. рублей. Средний размер пенсионных накоплений на счету работников к концу 2004 года составил более 4 тысяч рублей, в 2005 году этот показатель увеличится до 7 тыс. рублей.

Благое дело

В помощь многодетным семьям

Коллектив Волжского трубного завода (ВТЗ) откликнулся на призыв «Детского фонда» города Волжский и принял участие в акции «Час в защиту детства» — оказание помощи многодетным семьям города. Работники предприятия собрали 283 тыс. рублей, на которые была приобретена бытовая техника — телевизоры, холодильники, стиральные машинки. Вручение этой техники, а также ценных подарков девятнадцати многодетным семьям города прошло во Дворце культуры Волжского трубного завода.

«Наше будущее — в руках тех, кто сегодня сидит в этом зале», — сказал во время этой праздничной церемонии управляющий директор ВТЗ Александр Ляльков. — Тех, кто пришел сегодня сюда с мамами, папами, братишками и сестренками. И всем вам я хотел бы пожелать не только счастья и благополучия, но и такой

личной особенности, как стремление к знаниям. Стремитесь их получать — и тогда все двери предприятий будут для вас открыты».

Возрождение храма

После 70 лет запустения в старинном казачьем хуторе Раздоры в Ростовской области вновь засверкали золотом только что вознесенные купола. Храм Рождества Христова готов принять своих прихожан. Это событие случилось после возрождения святыни, которое осуществлялось при поддержке Трубной металлургической компании в рамках областной программы по восстановлению храмов — памятников истории и культуры. Храм Рождества Христова в Раздорах начал строиться еще в 1802 году, а в 1809 году уже принял своих первых прихожан. Однако при советской власти в 1932 году он был закрыт.



Храм Рождества Христова был восстановлен при участии ТМК

МАСШТАБНОСТЬ ЗАДАЧ,
ГИБКОСТЬ РЕШЕНИЙ

WWW.TMK-GROUP.COM



ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ (ТМК) — ведущий отечественный производитель трубной продукции, объединяет широкий спектр самых современных и высокотехнологичных металлургических производств. Сплав производственного опыта и новаторских управленческих решений вывел компанию на лидирующее место как в России, так и за рубежом. География поставок продукции компании охватывает более 60 государств мира.

Трубы **ТМК** отвечают по своим характеристикам всем мировым стандартам качества, а лучшим показате-

лем их надежности является успешный опыт долгосрочного использования в трубопроводных системах по всему миру.

ТМК успешно осуществляет весь комплекс работ по финансово-экономическому управлению производством и сбытом продукции. Устойчивое положение на рынке, тесное сотрудничество с крупнейшими компаниями нефтегазового сектора, машиностроения и энергетики, могучий производственный потенциал позволяют **ТМК** и ее пятидесятитысячному коллективу с уверенностью смотреть в будущее.

105062, Москва, Подсосенский пер., д.5, стр.1
Тел.: +7 (095) 775 7600; Факс: +7 (095) 775 7601





Трубная Металлургическая Компания

105062, г. Москва, Подсосенский пер., д. 5, стр. 1
Тел.: (095) 775-76-00, факс: (095) 775-76-01