



31 мая 2012 года

Пресс-релиз

*Переведено с английского*

## ТМК ОБЪЯВЛЯЕТ КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА ПЕРВЫЙ КВАРТАЛ 2012 ГОДА В СООТВЕТСТВИИ С МСФО

*Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, включает заявления, касающиеся будущих событий. Данные заявления основываются на текущих мнениях и предположениях руководства Компании с учетом известных и неизвестных факторов риска и неопределенностей.*

ОАО «ТМК» («ТМК» или «Компания»), один из ведущих мировых производителей труб для нефтегазовой промышленности, объявляет неаудированные консолидированные результаты деятельности за первый квартал 2012 года, завершившийся 31 марта, в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

### Итоговые результаты за 1 квартал 2012 года

*(в миллионах долларов США, кроме объема реализации и прибыли на 1 ГДР)*

	1 кв. 2012г.	4 кв. 2011г.	Измени е, %	1 кв. 2011г.	Изменен ие, %
Объем реализации, тыс. тонн	1 005	1 017	-1%	1 060	-5%
Выручка	1 659	1 602	4%	1 669	-1%
Валовая прибыль	411	331	24%	391	5%
Прибыль до налогообложения	151	146	4%	157	-3%
Чистая прибыль	105	106	0%	104	1%
Прибыль в расчете на 1 ГДР <sup>1</sup> , долларов США	0,48	0,48	0%	0,48	0%
Скорректированный показатель ЕБИТДА <sup>2</sup>	277	223	24%	293	-6%
<i>Рентабельность по скорректированному показателю ЕБИТДА, %</i>	17%	14%		18%	

Примечание: Цифровые показатели, включенные в данный пресс-релиз результатов деятельности ТМК, были округлены до целых величин. В результате округления отдельные итоговые суммы в таблицах могут отличаться от арифметической суммы слагаемых величин.

<sup>1</sup> 1 ГДР представляет 4 обыкновенные акции.

<sup>2</sup> Скорректированный показатель ЕБИТДА представляет собой сумму чистой прибыли/(убытка) за отчетный период за вычетом финансовых расходов и финансовых доходов, (доходов)/расходов по налогу на прибыль, обесценения и амортизации, курсовых разниц, обесценения/(восстановления убытка от обесценения) внеоборотных активов, изменение в резервах, (дохода)/убытка от выбытия основных средств, (дохода)/убытка от изменения справедливой стоимости производного финансового инструмента, доли в (прибыли)/убытке ассоциированной компании и прочих неденежных статей.



## Основные показатели за 1 квартал 2012 года

### *Объем реализации:*

- Совокупный объем реализации труб составил 1 005 тысяч тонн, что на 1% ниже, чем в 4-м квартале 2011 года и на 5% меньше, чем в 1-м квартале 2011 года. Основной причиной стало снижение спроса на трубы большого диаметра (ТБД) в России, вызванное завершением или отсрочкой реализации проектов по строительству магистральных трубопроводов.
- Объем реализации бесшовных труб составил 609 тысяч тонн, что на 5% и 3% больше, чем аналогичные показатели в 4-м и 1-м кварталах 2011 года соответственно. Рост вызван увеличением спроса в нефтегазовом секторе. Объем реализации бесшовных нарезных труб нефтегазового сортамента (ОСТГ) вырос на 4% по сравнению с 4-м кварталом 2011 года и на 10% по отношению к 1-му кварталу 2011 года.
- Объем реализации сварных труб составил 396 тысяч тонн, сократившись на 10% по сравнению с 4-м кварталом 2011 года и на 16% по отношению к 1-му кварталу 2011 года, что объясняется падением объема продаж ТБД на российском рынке. Объем реализации сварных труб ОСТГ увеличился на 1% по сравнению с 4-м кварталом 2011 года и на 20% по отношению к 1-му кварталу 2011 года. Объем реализации сварных линейных труб вырос соответственно на 5% и 56%.

### *Финансовые итоги:*

- Выручка выросла по сравнению с 4-м кварталом 2011 года на 4% и составила 1 659 миллионов долларов США, что объясняется, прежде всего, увеличением объема реализации бесшовных труб, а также улучшением структуры сортамента выпускаемой продукции и благоприятной динамикой цен. Ввиду значительного снижения объема реализации сварных труб (в первую очередь, объема реализации ТБД на российском рынке), выручка сократилась на 1% по отношению к аналогичному периоду 2011 года. На долю продаж бесшовных труб, ключевого вида продукции Компании, пришлось 64% от совокупной выручки 1-го квартала.
- В результате снижения цен на сырьевые материалы, улучшения структуры сортамента выпускаемой продукции и роста средних отпускных цен валовая прибыль возросла до 411 миллионов долларов США, что на 24% больше, чем в 4-м квартале 2011 года и на 5% выше, чем в 1-м квартале 2011 года. На долю бесшовных труб пришлось 75% от совокупной валовой прибыли. Рентабельность продаж возросла до 25%, что превышает аналогичные показатели 4-го квартала 2011 года (21%) и 1-го квартала 2011 года (23%). При этом рентабельность продаж бесшовных труб составила 29%. В 4-м и 1-м кварталах 2011 года аналогичный показатель составлял 27% и 28% соответственно.
- Скорректированный показатель EBITDA вырос по сравнению с 4-м кварталом 2011 года на 24% и составил 277 миллионов долларов США.



Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA возросла соответственно с 14% до 17%.

- Чистая прибыль почти не изменилась по отношению к 4-му и 1-му кварталам 2011 года и составила 105 миллионов долларов США. Чистая прибыль, скорректированная на доход (убыток) от изменения справедливой стоимости производного финансового инструмента, выросла по сравнению с 4-м кварталом 2011 года с 105 до 115 миллионов долларов США. Рентабельность по скорректированной чистой прибыли осталась на уровне 4-го квартала 2011 года и составила 7%.
- Чистый долг вырос на 145 миллионов долларов США и составил 3 697 миллионов долларов США, что вызвано укреплением российского рубля по отношению к доллару США на 9% в 1-м квартале 2012 года. Чистое погашение заемных обязательств в отчетном периоде составило 59 миллионов долларов США. По состоянию на 31 марта 2012 года, значение коэффициента «чистый долг к показателю EBITDA за последние 12 месяцев<sup>3</sup>» выросло до 3,6:1, что связано как с незначительным снижением скорректированного показателя EBITDA за последние 12 месяцев, так и с ростом чистого долга Компании, вызванного повышением курса российского рубля. Доля краткосрочных долговых обязательств по состоянию на 31 марта 2012 года составила 25%, а на займы с фиксированной процентной ставкой пришлось 83% совокупного долга Компании. Средневзвешенная номинальная процентная ставка по обслуживанию долга ТМК по состоянию на 31 марта 2012 года составила 7,00%, что почти полностью соответствует аналогичному показателю по состоянию на 31 декабря 2011 года.

#### *Основные события Компании:*

- В марте 2012 года ТМК освоила производство обсадных труб с премиальными резьбовыми соединениями ТМК GF из стали 13Cr. Опытная партия данного вида высокотехнологичной трубной продукции была отгружена в адрес Газпрома. Премиальные резьбовые соединения ТМК GF применяются в наклонно-направленных скважинах и обеспечивают высокую герметичность в сложных условиях эксплуатации трубной колонны даже при значительных изгибающих, сжимающих, растягивающих нагрузках и высоком крутящем моменте.
- В марте 2012 года американский дивизион ТМК – ТМК IPSCO – начал строительство новой производственной площадки по выпуску труб с премиальными резьбовыми соединениями ULTRA™ и сервисному обслуживанию в городе Эдмонтоне (Канада). На новой линии, оснащённой самым современным оборудованием, будет осуществляться нарезка полного спектра премиальных резьбовых соединений семейства ULTRA™. Также заказчикам будет предоставляться целый ряд сопутствующих аксессуаров, сервисных услуг и услуг по ремонту. Открытие новой линии в Эдмонтоне запланировано на конец 2012 года.

<sup>3</sup> Рассчитывается как отношение чистого долга на отчетную дату к скорректированному показателю EBITDA за двенадцать месяцев, предшествующих отчетной дате.



- В мае 2012 года состоялось заседание Совета директоров ТМК, на котором было рекомендовано годовому Общему собранию акционеров принять решение о выплате дивидендов по результатам деятельности Компании в 2011 году в размере 2 рубля 70 копеек (0,09 долларов США) на одну обыкновенную акцию на общую сумму 2 531 миллион рублей (82 миллиона долларов США по курсу ЦБ РФ на дату утверждения рекомендаций).

## **Результаты деятельности дивизионов за первый квартал 2012 года**

(в миллионах долларов США, если не указано иное)

	1 кв. 2012г.	4 кв. 2011г.	Изменен ие, %	1 кв. 2011г.	Изменен ие, %
<i>Объем реализации (тыс. тонн)</i>					
Россия	720	731	-2%	808	-11%
Америка	241	245	-2%	206	17%
Европа	44	41	7%	46	-4%
<i>Выручка</i>					
Россия	1 133	1 085	4%	1 241	-9%
Америка	440	440	0%	345	27%
Европа	86	77	12%	82	5%
<i>Скорректированный показатель EBITDA</i>					
Россия	176	148	19%	204	-14%
Америка	86	64	34%	74	16%
Европа	15	11	34%	15	-1%

### *Российский дивизион*

Выручка по российскому дивизиону выросла по сравнению 4-м кварталом 2011 года на 4% и составила 1 133 миллиона долларов США. Это произошло, прежде всего, за счет роста объема реализации бесшовных труб и отпускных цен на бесшовные трубы, а также увеличения доли бесшовных труб OCTG в структуре продаж. При этом выручка сократилась на 9% по отношению к аналогичному периоду 2011 года, что было вызвано снижением объема реализации сварных труб (прежде всего, ТБД).

Скорректированный показатель EBITDA вырос по сравнению с 4-м кварталом 2011 года на 19% и составил 176 миллионов долларов США, а рентабельность по скорректированному показателю EBITDA возросла, соответственно, с 14% до 16%. Снижение скорректированного показателя EBITDA относительно 1-го квартала 2011 года составило 14%. При этом рентабельность по скорректированному показателю EBITDA не изменилась по сравнению с аналогичным периодом 2011 года.



### *Американский дивизион*

В отчетном периоде выручка по Американскому дивизиону составила 440 миллионов долларов США, что в целом соответствует аналогичному показателю 4-го квартала 2011 года. Снижение объема реализации (-2%) относительно 4-го квартала 2011 года было компенсировано ростом цен, а также, хотя и в меньшей степени, улучшением структуры сортамента выпускаемой продукции. Рост выручки относительно 1-го квартала 2011 года, когда она равнялась 345 миллионам долларов США, составил 27%, что объясняется, прежде всего, наращиванием объема реализации сварных линейных труб и труб OCTG, а также благоприятной динамикой цен и улучшением структуры сортамента выпускаемой продукции.

Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA выросла по сравнению с 4-м кварталом 2011 года с 15% до 20%, что объясняется, прежде всего, снижением цен на штрипс по отношению к 4-му кварталу 2011 года, а также (хотя и в меньшей степени) благоприятной динамикой отпускных цен. В отчетном периоде рентабельность по скорректированному показателю EBITDA сократилась на 1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года ввиду того, что цены, несмотря на упомянутое снижение, оказались выше, чем в 1-м квартале 2011 года. Рост отпускных цен позволил частично нивелировать увеличение цен на сырье по отношению к 1-му кварталу 2011 года.

### *Европейский дивизион*

На фоне роста объема реализации бесшовных труб европейский дивизион продемонстрировал рост выручки на 12% по отношению к 4-му кварталу 2011 года, которая оставила в отчетном периоде 86 миллионов долларов США. Увеличение выручки по сравнению с аналогичным периодом 2011 года составило 5%, что связано, в первую очередь, с ростом средней цены реализации бесшовных труб.

Скорректированный показатель EBITDA вырос на 34% по отношению к 4-му кварталу 2011 года и составил 15 миллионов долларов США. Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA выросла с 14% до 17% по отношению к 4-му кварталу 2011 года и снизилась с 18% до 17% по отношению к 1-му кварталу 2011 года.

## **Обзор рынков в первом квартале 2012 года**

### *Российский рынок*

В 1-м квартале 2012 года объем российского рынка труб сократился на 23% по отношению к аналогичному периоду прошлого года на фоне значительного снижения спроса на ТБД. При этом ТМК удалось нарастить свою долю на российском рынке с 25% до 28% по сравнению с 1-м кварталом 2011 года.

Несмотря на общее падение конъюнктуры рынка в отчетном периоде объем российского рынка бесшовных труб OCTG и линейных труб вырос по сравнению с



1-м кварталом 2011 года на 2% и 26% соответственно. Активность российских нефтегазовых компаний в сфере разведки и добычи, наблюдавшаяся в 1-м квартале 2012 года, способствовала росту объемов добычи нефти и газа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,4% и 1,4% соответственно.

В отчетном периоде объем российского рынка ТБД сократился на 65% по сравнению с 1-м кварталом 2011 года, что было связано, прежде всего, с завершением реализации крупномасштабных проектов по строительству магистральных трубопроводов в 2011 году. Реализация таких больших проектов как «Штокман» и «Южный поток» продолжает откладываться из-за финансового кризиса в Европе, а низкий уровень цен на природный газ снижают привлекательность крупных капиталовложений. ТМК удалось некоторым образом компенсировать снижение объема реализации ТБД на российском рынке за счет увеличения объема продаж в странах СНГ. Объем реализации ТБД за пределами России более чем удвоился по сравнению с 1-м кварталом 2011 года и составил свыше половины совокупного объема продаж ТБД в 1-м квартале 2012 года.

На фоне снижения спроса со стороны предприятий автомобильной и машиностроительной отраслей, а также строительного сектора, объем российского рынка бесшовных труб промышленного назначения сократился на 13% по отношению к 1-му кварталу 2011 года.

#### *Американский рынок*

Спрос на трубы OCTG оставался стабильным в США на протяжении всего 1-го квартала 2012 года. По данным Baker Hughes, количество действующих буровых установок в США по состоянию на конец отчетного периода составило 1 979 штук, что на 1% ниже, чем в 4-м квартале 2011 года. Значительный рост количества нефтяных буровых установок, который составил 11%, практически нивелировал 19%-ое снижение количества газовых буровых установок ввиду рекордно низких цен на природный газ в США.

По данным Pipe Logix, в 1-м квартале 2012 промышленные поставки труб OCTG в США возросли на 34% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года и на 19% по отношению к 4-му кварталу 2011 года. В отчете OCTG Situation Report отмечается, что средний показатель складских запасов по всем видам труб OCTG не превышает пятимесячного объема поставок, что немного ниже уровня, исторически считавшегося оптимальным. Тем не менее, в отчете Preston Report отмечается, что причиной снижения нормативных уровней запасов труб OCTG могли стать консолидация нефтегазовых операторов и вследствие этого унификация конструкции используемых трубных колонн. Уровень запасов труб OCTG и линейных труб из углеродистых марок стали поддерживается за счет непрерывного притока импорта, в первую очередь, из Кореи. По данным Preston Pipe & Tube, в 1-м квартале 2012 года объем импорта труб OCTG превысил объем внутренних поставок.

#### *Европейский рынок*



В 1-м квартале 2012 года ситуация на европейском рынке ухудшилась по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, что было вызвано, в первую очередь, опасениями относительно макроэкономической ситуации и долговым кризисом в еврозоне. В результате потребители старались держать на минимуме объемы запасов, заключая только месячные контракты, при этом требуя более выгодные условия оплаты. Данная ситуация привела к падению как спроса, так и цен.

### **Прогноз на второй квартал 2012 года и 2012 год**

На основных рынках сбыта продукции ТМК продолжает наблюдаться высокий спрос на трубы OCTG и линейные трубы, чему способствует устойчивая активность нефтегазовых компаний по разработке месторождений. Высокие цены на нефть, а также постоянное усложнение условий добычи неизбежно приводят к росту объема реализации высокотехнологичной трубной продукции, что создает благоприятные условия для бизнеса Компании. По ожиданиям Компании, восстановление спроса на российском рынке ТБД произойдет не ранее 4-го квартала 2012 года. При этом снижение спроса на ТБД не оказывает определяющего влияния на результаты деятельности ТМК, поскольку доля данного вида труб в выручке и прибыли компании не столь значительна.

Долгосрочные прогнозы развития рынка США остаются положительными. При этом в краткосрочной перспективе американский рынок может испытывать некоторую неопределенность, связанную с повышенным вниманием, уделяемым дистрибьюторами уровню своих запасов, и ростом импорта как сварных, так и бесшовных труб. Это может сдерживать рост прибыли Американского дивизиона, зафиксированный в отчетном периоде. Разработка таких нефтяных и газовых сланцевых месторождений, как Eagle Ford и Bakken, а также месторождений среднеконтинентального региона будет обеспечивать рост количества буровых установок и развитие соответствующей инфраструктуры в США.

Ожидается, что показатель EBITDA во 2-ом квартале 2012 года останется на уровне 1-го квартала 2012 года. Компания подтверждает ранее озвученные прогнозы на 2012 год в целом.

*С консолидированной финансовой отчетностью Компании по МСФО за первый квартал 2012 года можно ознакомиться по ссылке:*

[http://www.tmk-group.com/files/IFRS\\_TMK\\_3m2012\\_usd\\_en.pdf](http://www.tmk-group.com/files/IFRS_TMK_3m2012_usd_en.pdf)

**ТМК** ([www.tmk-group.ru](http://www.tmk-group.ru))

ТМК (LSE: TMKS) является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. ТМК объединяет 24 предприятия, расположенные в России, США, Румынии и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объем отгрузки труб в 2011 году составил 4,23 млн тонн. Наибольшую долю в структуре продаж Компании занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям в 85 странах мира. ТМК поставляет продукцию в сочетании с широким комплексом сервисных услуг по термообработке, нанесению защитных покрытий, нарезке премиальных соединений, складированию и ремонту труб.



**Трубная  
Металлургическая  
Компания**

Акции ТМК обращаются на Лондонской фондовой бирже, в системе внебиржевой торговли США (OTCQX), а также на российской биржевой площадке – ММВБ-РТС.

*Структура производственных активов ТМК:*

- Российский дивизион:
  - Волжский трубный завод;
  - Северский трубный завод;
  - Таганрогский металлургический завод;
  - Синарский трубный завод;
  - ТМК-Казтрубпром.
- Американский дивизион:
  - 11 предприятий ТМК IPSCO.
- Европейский дивизион:
  - ТМК-ARTROM;
  - ТМК-RESITA.
- ТМК-ИНОКС;
- ТМК-Премиум Сервис;
- ТМК Нефтегазсервис.

Управление по стратегическому инвестиционному анализу  
и работе с инвесторами:

Алексей Ратников  
Марина Бадудина  
Тел. +7 (495) 775-76-00  
[IR@tmk-group.com](mailto:IR@tmk-group.com)

Пресс-служба ТМК:  
Илья Житомирский  
Тел.: +7 (495) 775-7600  
E-mail: [pr@tmk-group.com](mailto:pr@tmk-group.com)