



ТМК ОБЪЯВЛЯЕТ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА ПЕРВЫЙ КВАРТАЛ 2013 ГОДА В СООТВЕТСТВИИ С МСФО

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, включает заявления, касающиеся будущих событий. Данные заявления основываются на текущих мнениях и предположениях руководства Компании с учетом известных и неизвестных факторов риска и неопределенностей.

ОАО «ТМК» («ТМК» или «Компания»), один из ведущих мировых производителей труб для нефтегазовой промышленности, объявляет неаудированные консолидированные результаты деятельности за три месяца, закончившиеся 31 марта 2013 г., в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Итоговые результаты за первый квартал 2013 года

(в миллионах долларов США, если не указано иное)

	I кв. 2013 г.	IV кв. 2012 г.	Измене- ние, %		I кв. 2012 г.	Измене- ние, %
Объем реализации, тыс. тонн	1 060	1 082	-2%		1 005	5%
Выручка	1 725	1 631	6%		1 659	4%
Валовая прибыль	369	331	11%		411	-10%
Прибыль до налогообложения	112	53	109%		151	-26%
Чистая прибыль	85	32	170%		105	-19%
Прибыль в расчете на 1 ГДР ¹ , долларов США	0,40	0,12	233%		0,48	-17%
Скорректированный показатель EBITDA ²	273	219	24%		295	-7%
Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA, %	16%	13%			18%	

Примечание: Суммы, исчисленные в денежном выражении, проценты и прочие цифровые показатели, включенные в данный пресс-релиз результатов деятельности ТМК, были округлены до целых величин. В результате округления отдельные итоговые суммы в таблицах могут отличаться от арифметической суммы слагаемых величин.

¹ 1 ГДР представляет 4 обыкновенные акции.

² Скорректированный показатель EBITDA представляет собой сумму чистой прибыли/убытка за отчетный период до вычета финансовых расходов и финансовых доходов, расходов по налогу на прибыль, амортизации основных средств и нематериальных активов, курсовых разниц, обесценения внеоборотных активов, изменений в резервах (кроме начислений премиальных выплат), убытка/(прибыли) от выбытия основных средств, убытка/(прибыли) от изменения справедливой стоимости производных финансовых инструментов, доли в (прибыли)/убытках ассоциированных компаний и иных неденежных статей.

Руководство ТМК пересмотрело подход к определению скорректированного показателя EBITDA, в результате расходы по премиальным выплатам руководству и сотрудникам включаются в расчет скорректированного показателя EBITDA по мере их начисления, а не в момент фактических денежных выплат. Данный подход наилучшим образом отражает квартальные результаты деятельности Компании и исключает неравномерную динамику в течение года. Соответственно, сравнительные данные в данном пресс-релизе и промежуточной консолидированной финансовой отчетности были скорректированы, чтобы обеспечить сопоставимость финансовой информации.



Основные показатели за первый квартал 2013 года

Объем реализации

Объем реализации, тыс. тонн	I кв. 2013 г.	IV кв. 2012 г.	Измене- ние, %		I кв. 2012 г.	Измене- ние, %
Бесшовные трубы	627	619	1%		609	3%
Сварные трубы	433	463	-6%		396	9%
Всего труб	1 060	1 082	-2%		1 005	5%

- Совокупный объем реализации труб сократился на 2% по сравнению с IV кварталом 2012 года и составил 1 060 тысяч тонн, что объясняется, в первую очередь, снижением спроса в сегменте сварных труб промышленного назначения. Относительно I квартала 2012 года объем реализации вырос на 5%, главным образом, вследствие увеличения объемов потребления труб большого диаметра (ТБД), бесшовных линейных труб и бесшовных нарезных труб нефтегазового сортамента (ОСТГ).
- Объем реализации бесшовных труб практически не изменился по сравнению с IV кварталом 2012 года и составил 627 тысяч тонн (на 3% больше, чем за I квартал 2012 года). Объем продаж бесшовных труб ОСТГ уменьшился на 4% по сравнению с предыдущим кварталом, но увеличился на 3% по сравнению с I кварталом 2012 года. Объем реализации бесшовных линейных труб вырос на 3% по сравнению с предыдущим кварталом и на 14% по сравнению с I кварталом 2012 года.
- Объем реализации сварных труб сократился на 6% по сравнению с IV кварталом 2012 года и составил 433 тысячи тонн, главным образом, по причине снижения спроса в сегменте сварных труб промышленного назначения. Увеличение объема реализации на 9% по сравнению с I кварталом 2012 года в значительной степени обусловлено возросшим объемом продаж ТБД в связи с рядом крупных проектов в стадии реализации. Объем продаж сварных труб ОСТГ и линейных труб по сравнению с IV кварталом 2012 года вырос на 16% и 9% соответственно, главным образом, за счет увеличения продаж данного вида продукции в американском дивизионе. По сравнению с I кварталом 2012 года объем реализации сварных труб ОСТГ практически не изменился, объем реализации сварных линейных труб вырос на 5%.

Финансовые результаты

- Выручка за I квартал 2013 года составила 1 725 миллионов долларов США, что на 6% больше, чем за IV квартал 2012 года. Рост выручки обусловлен увеличением объемов реализации и улучшением структуры продаж в сегменте бесшовных труб, а также положительным эффектом от пересчета валют. Рост выручки на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года был в основном обусловлен увеличением объемов



реализации ТБД и сварных линейных труб в российском дивизионе.

- Валовая прибыль увеличилась на 11% по сравнению с предыдущим кварталом и составила 369 миллионов долларов США. Рост в значительной степени обусловлен улучшением структуры продаж в сегменте бесшовных труб в Российском дивизионе. По сравнению с I кварталом 2012 года валовая прибыль сократилась на 10%, главным образом, из-за снижения объемов реализации и цен в американском дивизионе в I квартале 2013 года.
- Рентабельность продаж за I квартал 2013 года составила 21% — на 20% выше показателя за IV квартал 2012 года, однако на 25% ниже показателя за I квартал 2012 года.
- Скорректированный показатель EBITDA вырос на 24% по сравнению с IV кварталом 2012 года и составил 273 миллиона долларов США на фоне улучшения структуры продаж в сегменте бесшовных труб и снижения операционных расходов в российском дивизионе. По сравнению с I кварталом 2012 года скорректированный показатель EBITDA снизился на 7% по причине сокращения объема реализации и снижения цен на продукцию в американском дивизионе в I квартале 2013 года.
- Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA за I квартал 2013 года составила 16% по сравнению с 13% за IV квартал 2012 года и 18% за I квартал 2012 года.
- Чистая прибыль в I квартале 2013 года составила 85 миллионов долларов США по сравнению с 32 миллионами долларов США за IV квартал 2012 года и 105 миллионами долларов США за I квартал 2012 года. Чистая прибыль, скорректированная на доход / (убыток) от изменения справедливой стоимости производных финансовых инструментов³, составила 80 миллионов долларов США. Рентабельность по скорректированной чистой прибыли в I квартале 2013 года составила 5%.
- По состоянию на 31 марта 2013 г. совокупный долг сократился до 3 849 миллионов долларов США по сравнению с 3 885 миллионами долларов США по состоянию на 31 декабря 2012 г., главным образом, за счет ослабления курса рубля по отношению к доллару США.
- По состоянию на 31 марта 2013 г. чистый долг составил 3 727 миллионов долларов США по сравнению с 3 656 миллионами долларов США по состоянию на 31 декабря 2012 г. за счет сокращения объема денежных средств и их эквивалентов на конец отчетного периода. Коэффициент «Чистый долг к Скорректированному показателю EBITDA» составил 3,7:1.

³ Для целей раскрытия позиции руководства в отношении отражения в отчетности опциона на конвертацию облигаций в данном пресс-релизе чистая прибыль скорректирована на сумму дохода или убытка от изменения справедливой стоимости производного финансового инструмента.



Основные события Компании

- В январе 2013 года Компания осуществила спуск обсадных труб с премиальными резьбовыми соединениями ТМК РР в наземную и морскую части одной из скважин Юрхаровского месторождения ОАО «НОВАТЭК». ТМК выступила поставщиком колонны из обсадных труб и сопровождала работы по ее спуску в скважину.
- В марте 2013 года ТМК отгрузила первую опытную партию теплоизолированных лифтовых труб (ТЛТ) из стали 13CrS (суперхром) для эксплуатации на Бованенковском нефтегазоконденсатном месторождении Газпрома, расположенном на полуострове Ямал.
- В марте 2013 года трубный завод Gulf International Pipe Industry LLC (GIPI), ставший первым предприятием по производству стальных труб высокого давления в диапазоне диаметров от 8 до 24 дюймов в Омане и входящий в производственную структуру ТМК, получил награду Petroleum Development of Oman LLC (PDO) за особые успехи в производстве и поставке трубной продукции для проекта газопровода на юге Омана протяженностью 158 километров.
- В марте 2013 года ТМК IPSCO, американский дивизион ТМК, запустил новую производственную площадку по выпуску труб с премиальными резьбовыми соединениями и сервисному обслуживанию в г. Эдмонтоне (провинция Альберта, Канада), которая будет осуществлять поставку труб и дополнительного оборудования с полным спектром соединений семейства ULTRA™ растущему числу нефтегазовых компаний-потребителей продукции ТМК IPSCO из провинции Альберта и соседней Британской Колумбии.
- В апреле 2013 года Компания приобрела активы по сервисному обслуживанию трубной продукции и производству дополнительного оборудования для нефтегазодобывающей отрасли. Приобретенные предприятия располагаются в США, в штате Техас, к северо-востоку от Хьюстона, и обладают мощностями по производству более 700 000 соединений в год и около 250 000 соединительных муфт в год. Данные предприятия также предоставляют услуги по инспекции труб и занимаются производством различного скважинного оборудования, широко применяемого в нефтегазовой отрасли.
- В апреле 2013 года Компания разместила еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США со ставкой купона 6,75% годовых, подлежащих выплате дважды в год, и с погашением в 2020 году. Еврооблигации котируются на Ирландской фондовой бирже.
- В мае 2013 года Совет директоров ТМК рекомендовал годовому Общему собранию акционеров принять решение о выплате дивидендов за 2012 год в размере 0,84 рублей (0,03 доллара США) на одну обыкновенную акцию на общую сумму 788 миллионов рублей (25 миллионов долларов США на 16 мая 2013 г.). Суммарный объем дивидендов за 2012 год с учетом ранее



выплаченных промежуточных дивидендов составит 2 194 млн. руб. (71 миллион долларов США на дату выплаты), что соответствует дивидендной политике ТМК, предусматривающей распределение не менее 25% чистой прибыли по МСФО.

Результаты деятельности дивизионов за первый квартал 2013 года

(в миллионах долларов США, если не указано иное)

	I кв. 2013 г.	IV кв. 2012 г.	Измене- ние, %		I кв. 2012 г.	Измене- ние, %
Объем реализации (тыс. тонн)						
Россия	786	826	-5%		720	9%
Америка	228	211	8%		241	-5%
Европа	46	45	2%		44	5%
Выручка						
Россия	1 277	1 212	5%		1,133	13%
Америка	369	352	5%		440	-16%
Европа	79	67	19%		86	-8%
Валовая прибыль						
Россия	321	277	16%		284	13%
Америка	36	42	-14%		106	-66%
Европа	12	13	-5%		22	-44%
Скорректированный показатель EBITDA						
Россия	247	188	31%		187	32%
Америка	20	23	-13%		92	-78%
Европа	6	8	-30%		15	-62%

Российский дивизион

В I квартале 2013 года выручка российского дивизиона увеличилась на 5% по сравнению с предыдущим кварталом и составила 1 277 миллионов долларов США. Рост выручки связан, прежде всего, с увеличением объема реализации и улучшением структуры продаж в сегменте бесшовных труб, а также с положительным эффектом от пересчета валют. По сравнению с I кварталом 2012 года выручка российского дивизиона увеличилась на 13%, главным образом, за счет роста объема реализации ТБД и сварных линейных труб, бесшовных линейных труб и бесшовных труб OCTG, а также благоприятной ценовой конъюнктуры в сегментах сварных и бесшовных труб.

По сравнению с предыдущим кварталом валовая прибыль российского дивизиона увеличилась на 16% и составила 321 миллион долларов США на фоне улучшения структуры продаж в сегменте бесшовных труб. Рентабельность продаж составила 25% по сравнению с 23% в IV квартале 2012 года. По сравнению с I кварталом 2012 года рост валовой прибыли составил 13% и был обусловлен улучшением



структуры продаж в сегменте бесшовных труб, ростом объема реализации сварных труб, в частности, ТБД, и снижением цен на сырье. Рентабельность продаж относительно I квартала 2012 года не изменилась.

Скорректированный показатель EBITDA за I квартал 2013 года вырос на 31% и 32% по сравнению с IV кварталом 2012 года и I кварталом 2012 года соответственно и составил 247 миллионов долларов США. Росту скорректированного показателя EBITDA способствовало увеличение валовой прибыли и снижение операционных расходов.

Американский дивизион

В I квартале 2013 года выручка американского дивизиона увеличилась на 5% по сравнению с предыдущим кварталом и составила 369 миллионов долларов США. Рост выручки стал, прежде всего, результатом увеличения объемов реализации сварных труб OCTG, в то время как снижение цен на сварные трубы оказало отрицательное влияние на выручку. По сравнению с I кварталом 2012 года выручка американского дивизиона сократилась на 16% вследствие ухудшения ценовой конъюнктуры и структуры продаж по всему ассортименту продукции и снижения объема реализации сварных труб.

Валовая прибыль американского дивизиона за I квартал 2013 года сократилась по сравнению с предыдущим кварталом на 14% и составила 36 миллионов долларов США. Это произошло, главным образом, вследствие снижения цен на сварную трубную продукцию, опережающего снижения цен на сырье. В результате рентабельность по валовой прибыли в I квартале 2013 года снизилась до 10% по сравнению с 12% в IV квартале 2012 года. Относительно I квартала 2012 года валовая прибыль сократилась на 66%, главным образом, в результате опережающего снижения средней цены реализации по сравнению со снижением цен на сырье.

В I квартале 2013 года скорректированный показатель EBITDA составил 20 миллионов долларов США — на 13% ниже, чем в IV квартале 2012 года и на 78% ниже, чем в I квартале 2012 года.

Европейский дивизион

В I квартале 2013 года выручка европейского дивизиона выросла на 19% по сравнению с предыдущим кварталом и составила 79 миллионов долларов США, что связано, прежде всего, с увеличением объема реализации стальной заготовки и положительным эффектом от пересчета валют. Выручка европейского дивизиона сократилась на 8% по сравнению с I кварталом 2012 года вследствие снижения цен по всему ассортименту продукции, обусловленного ростом конкуренции на фоне слабого спроса на европейском рынке, а также неблагоприятной структуры продаж.

Валовая прибыль европейского дивизиона снизилась по сравнению с предыдущим кварталом на 5%, составив 12 миллионов долларов США, что стало результатом снижения цен по всему ассортименту продукции при практически неизменных ценах на металлолом. Рентабельность по валовой



прибыли снизилась до 15% по сравнению с 19% за IV квартал 2012 года. На фоне неустойчивой конъюнктуры рынка валовая прибыль европейского дивизиона по сравнению с I кварталом 2012 года сократилась на 44%, поскольку темпы снижения средней цены реализации трубной продукции опережали темпы снижения цен на металлолом.

Скорректированный показатель EBITDA снизился на 30% по сравнению с IV кварталом 2012 года и на 62% по сравнению с I кварталом 2012 года.

Обзор рынков в первом квартале 2013 года

Российский рынок

В I квартале 2013 года объем российского рынка трубной продукции сократился на 7% по сравнению с предыдущим кварталом, преимущественно в результате снижения спроса на сварные трубы промышленного назначения. Одновременно произошло сокращение объема промышленного производства в России по сравнению с предыдущим кварталом на 7%.

По сравнению с I кварталом 2012 года объем рынка вырос на 13%, главным образом за счет увеличения объема потребления бесшовных труб OCTG и ТБД.

В I квартале 2013 года спрос на ключевые виды продукции ТМК — бесшовные трубы OCTG и бесшовные линейные трубы — оставался на высоком уровне. Объем рынка бесшовных труб OCTG увеличился на 22% по сравнению с IV кварталом 2012 года, а объем рынка бесшовных линейных труб сократился на 9% по сравнению с предыдущим кварталом.

В то же время объем рынка бесшовных линейных труб вырос на 3% по сравнению с I кварталом 2012 года, что связано с началом строительства газопроводов, разработкой новых месторождений нефти и газа, высокими ценами на нефть и активной деятельностью нефтегазовых компаний в области разведки и добычи.

Американский рынок

В I квартале 2013 года наблюдалось восстановление цен на нефть относительно минимальных значений в предыдущем квартале. Цены на природный газ выросли по сравнению с предыдущим кварталом в результате сокращения запасов газа в хранилищах по окончании холодного зимнего периода. По данным Baker Hughes, количество действующих буровых установок в США продолжило сокращаться и в конце I квартала 2013 года составило 1 756 установок по сравнению с 1 784 установками на 31 декабря 2012 г. Снижение числа буровых установок по сравнению с предыдущим годом составило 12%. Падение цен на нефть в IV квартале 2012 года негативно повлияло на число действующих буровых установок в I квартале 2013 года, однако во II квартале 2013 года ожидается положительная динамика по этому показателю в связи с ростом цен на нефть в I квартале 2013 года. Несмотря на то, что цены на газ в I квартале 2013 года превысили ожидаемый уровень, это не смогло нейтрализовать отрицательную динамику в секторе газовых буровых установок. Ввиду высоких объемов добычи газа и окончания зимнего отопительного сезона ожидается, что цены на газ не смогут достигнуть уровня, при котором будет обеспечен объем доходов,



необходимый для того, чтобы сделать увеличение числа газовых буровых установок целесообразными для операторов. Соотношение числа действующих газовых и нефтяных буровых установок продолжает смещаться в сторону нефтяных буровых установок, изменяя структуру спроса, однако деятельность по разведке нефти продолжает поддерживать спрос на производимые предприятиями ТМК резьбовые соединения премиального класса. Несмотря на уменьшение общего числа действующих буровых установок, процент установок, задействованных в горизонтальном бурении, продолжает увеличиваться. По данным Preston Pipe and Tube, объем потребления труб в тоннах сократился на 5% по сравнению с предыдущим кварталом и на 12% по сравнению с I кварталом 2012 года. Однако рост общих объемов отгрузки более чем на 5% по сравнению с предыдущим кварталом привел к увеличению объема складских запасов, исчисляемого в месяцах, на 4%, и усилению ценового давления со стороны покупателей. Согласно данным Pipe Logix, в I квартале 2013 года также наблюдалась отрицательная динамика цен по сравнению с предыдущим кварталом: средневзвешенная закупочная цена на трубы OCTG снизилась на 3% по сравнению с IV кварталом 2012 года и на 10% по сравнению с I кварталом 2012 года.

На фоне умеренного роста экономики США спрос на продукцию промышленного производства остается на низком, но стабильном уровне. Ввиду широкого предложения на рынке и коротких сроков выполнения заказов возможности повышения цен производителями труб остаются ограниченными..

Европейский рынок

В I квартале 2013 года обстановка на европейском рынке оставалась сложной и характеризовалась снижением спроса на трубную продукцию в машиностроении, автомобилестроении и энергетике, а также сохраняющейся отрицательной динамикой цен и корректировкой объемов запасов потребителями.

Прогноз на второй квартал 2013 года и весь 2013 год

В 2013 году ожидается устойчивый спрос на продукцию российского дивизиона, главным образом, на трубы OCTG, линейные трубы и ТБД со стороны нефтегазовых компаний. Это объясняется растущим объемом инвестиций и активной деятельностью крупных российских нефтегазовых компаний в области разведки и добычи, а также продолжающимся строительством трубопроводов.

Сохраняя положительный долгосрочный прогноз по США, в краткосрочной перспективе ТМК ожидает, что ситуация на американском рынке будет оставаться неоднозначной в связи с затянувшимся ожиданием восстановления экономики, большим объемом импорта, а также в связи с вводом в эксплуатацию дополнительных мощностей другими производителями трубной продукции.

Компания полагает, что заметного подъема европейской экономики до конца 2013 года ожидать не следует.

Ожидается, что результаты деятельности Компании по итогам 2013 года будут примерно на уровне показателей 2012 года (консервативный прогноз).



С финансовой отчетностью Компании по МСФО за первый квартал 2013 года можно ознакомиться по ссылке:

http://www.tmk-group.com/files/IFRS_TMK_3m2013_USD.pdf

Конференц-звонок по результатам деятельности ТМК за первый квартал 2013 года в соответствии с МСФО

Сегодня, 30 мая 2013 г., в 9:00 по нью-йоркскому времени (14:00 по Лондону, 17:00 по Москве), руководство ТМК проведет конференц-звонок с целью представить результаты деятельности Компании за I квартал 2013 года.

Для участия в конференц-звонке необходимо пройти процедуру онлайн-регистрации по ссылке:

<https://eventreg1.conferencing.com/webportal3/reg.html?Acc=975352&Conf=187688>

или позвонить по указанным ниже номерам телефонов.

Общий номер (все страны): +44 20 7031 0088.

Номер для звонка из США: +1 334 323 6201.

Номер конференц-звонка: 933137.

(Мы рекомендуем участникам пройти процедуру онлайн-регистрации, чтобы избежать ожидания при подключении к конференц-звонку, или позвонить на 5—10 минут раньше заявленного времени, чтобы своевременно подключиться к конференц-звонку)

Запись конференц-звонка будет доступна до 6 июня 2013 г. по указанным ниже номерам телефонов.

Великобритания: +44 20 7031 4064.

США (звонок платный): +1 954 334 0342.

Код доступа к записи: 933137.

Управление по стратегическому инвестиционному анализу
и работе с инвесторами:

Марина Бадудина

Тел. +7 (495) 775-76-00

IR@tmk-group.com

Пресс-служба ТМК

Илья Житомирский

Тел.: +7 (495) 775-7600

PR@tmk-group.com

Чтобы получить дополнительную информацию о ТМК, пожалуйста, посетите веб-сайт компании www.tmk-group.ru или скачайте приложение YourTube для iPad в App Store <https://itunes.apple.com/ru/app/yourtube/id516074932?mt=8&ls=1>



TMK (www.tmk-group.ru)

TMK (LSE: TMKS) является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. TMK объединяет 28 предприятий, расположенных в России, США, Канаде, Румынии, Омане, ОАЭ и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объем отгрузки труб в 2012 году составил 4,22 млн тонн. Наибольшую долю в структуре продаж Компании занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям в более 80 странах мира. TMK поставляет продукцию в сочетании с широким комплексом сервисных услуг по термообработке, нанесению защитных покрытий, нарезке премиальных соединений, складированию и ремонту труб.

Акции TMK обращаются на Лондонской фондовой бирже, в системе внебиржевой торговли США (OTCQX), а также на российской биржевой площадке – ММВБ-РТС.

Структура производственных активов TMK:

- Российский дивизион:
 - Волжский трубный завод;
 - Северский трубный завод;
 - Таганрогский металлургический завод;
 - Синарский трубный завод;
 - TMK-КПВ;
 - TMK-Казтрубпром;
 - TMK-ИНОКС;
 - TMK-Премиум Сервис;
 - TMK Нефтегазсервис.
- Американский дивизион:
 - 12 предприятий TMK IPSCO;
 - OFS International LLC.
- Европейский дивизион:
 - TMK-ARTROM;
 - TMK-RESITA.
- Ближневосточный дивизион:
 - TMK GIPI (Оман);
 - Threading&Mechanical Key Premium LLC (Абу-Даби);