

16 ноября 2021 года

ПРЕСС-РЕЛИЗ

**ТМК представила клиентам и торговым представителям новые производственные и сбытовые возможности компании**

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) провела конференцию для партнеров отраслевого и регионального рынка РФ и СНГ в собственном Научно-техническом центре (НТЦ) ТМК в «Сколково». В рамках встречи ТМК обсудила с гостями тенденции развития трубного рынка в России и за рубежом, представила новые возможности компании с учетом интеграции новых активов, а также уникальные преимущества инновационного R&D-центра компании.

На встрече директор по глобальному и стратегическому маркетингу ТМК Сергей Алексеев представил коллегам текущую ситуацию на рынке стальных труб, поделился прогнозом ТМК относительно перспектив развития отрасли и сообщил результаты проведенного компанией исследования мнений потребителей трубной продукции. В свою очередь, директор по региональным продажам Евгений Кравченко отдельно остановился на лидерстве ТМК на трубном рынке и презентовал обновленную структуру управления сбытом, а также призвал потребителей планировать свои потребности в трубной продукции в более широком временном диапазоне.

В рамках мероприятия компания направила в цифровом формате сертификаты официальных дилеров 70 предприятиям, реализующим продукцию ТМК в России и странах СНГ. Статус официального дилера дает право представлять интересы ТМК на региональных и зарубежных рынках. Сертификаты получили компании, работающие в России, Азербайджане, Армении, Белоруссии, Казахстане и Узбекистане.

Также в ходе конференции участникам продемонстрировали исследовательские лаборатории НТЦ, где компания разрабатывает инновационные материалы повышенной прочности и надежности, создает прототипы и выпускает опытные образцы трубной продукции, а также проводит испытания по международным стандартам.

«ТМК является лидером на трубном рынке и активно ведет поиск новых возможностей, внедряет перспективные цифровые решения, под нужды клиентов создает новые высокотехнологичные продукты и расширяет сервисное предложение. При этом единая сбытовая политика и стабильно функционирующая дилерская сеть позволяют максимально эффективно использовать конкурентные преимущества каждого предприятия ТМК. Поэтому подобные неформальные встречи с партнерами жизненно необходимы для дальнейшего успешного ведения бизнеса и укрепления деловых связей. В этом году мы расширили формат встречи и пригласили не только торговых представителей, но и наших ключевых клиентов, чтобы еще раз сообщить максимально широкому пулу партнеров о возможностях, которые открылись для них благодаря интеграции новых производственных и сбытовых мощностей», — отметил Евгений Кравченко.



НА ПИКЕ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

**TMK** ([www.tmk-group.ru](http://www.tmk-group.ru)) — глобальный поставщик стальных труб, трубных решений и сопутствующих сервисов для нефтегазового сектора. Компания обладает производственными активами в России, Румынии, Казахстане и Чехии. Наибольшую долю в структуре продаж TMK занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям более чем в 80 странах мира. Компания также поставляет специальные трубы и трубопроводные системы для атомной энергетики, продукцию для химической промышленности, машиностроения, строительства и других отраслей. TMK сочетает поставки продукции с широким комплексом сервисных услуг по термообработке, нанесению защитных покрытий, нарезке премиальных соединений, складированию и ремонту труб. Компания совершенствует свои научно-технические компетенции и ведет разработку инновационной трубной продукции на базе научно-технического центра (НТЦ) в Сколково и Русского научно-исследовательского института трубной промышленности (РусНИТИ) в Челябинске. Акции TMK обращаются на Московской бирже.

[TMK в Facebook](#) \* [TMK в Twitter](#) \* [TMK в Youtube](#) \* [TMK в Flickr](#)

Пресс-служба ПАО «TMK»: тел. +7 (495) 775-76-00, e-mail: [pr@tmk-group.com](mailto:pr@tmk-group.com)